

Evento - 06/02/2013

Crescere nel mercato USA: come vendere e radicarsi

Appuntamento mercoledì 6 Febbraio 2013 dalle ore 10.30 alle 13.00 presso la Sala Abete della sede di Unindustria in via A. Noale 206 - Roma

Si terrà Mercoledì 6 Febbraio 2013, dalle 10,30 alle 13 presso la Sala Abete (Unindustria, Via A. Noale 206), un seminario dedicato al mercato USA e alle possibilità di esportare i prodotti laziali e investire in loco.

Nel 2011 gli Stati Uniti hanno importato beni per un controvalore pari a circa 2,2 miliardi di dollari e tale valore nei prossimi dieci anni aumenterà a oltre 4 miliardi di dollari. Per un Paese a forte vocazione manifatturiera quale l'Italia, quindi, l'accelerazione della crescita delle esportazioni verso gli USA rappresenta un'opportunità estremamente importante. Purtroppo, nell'ultimo decennio la capacità delle aziende Italiane si è indebolita in quanto la dimensione ridotta tipica delle PMI Italiane rende difficile l'organizzazione di attività distributive efficaci e sostenibili nel tempo. Per superare tali limiti occorre lavorare con le migliori PMI Italiane per progettare e realizzare piattaforme distributive condivise e specializzate per settore, con un apporto di risorse manageriali e capitali e un modello di business basato sulla condivisione di rischi e benefici economici.

Il seminario affronterà anche i diversi aspetti legali che interessano gli esportatori e gli investitori quando si affacciano sul mercato americano.

Si allega programma dell'incontro.

Le aziende interessate possono già registrarsi inviando una email a:

international@un-industria.it

Allegati

» [Programma](#)

Sito di provenienza: UNINDUSTRIA - <https://www.un-industria.it>