



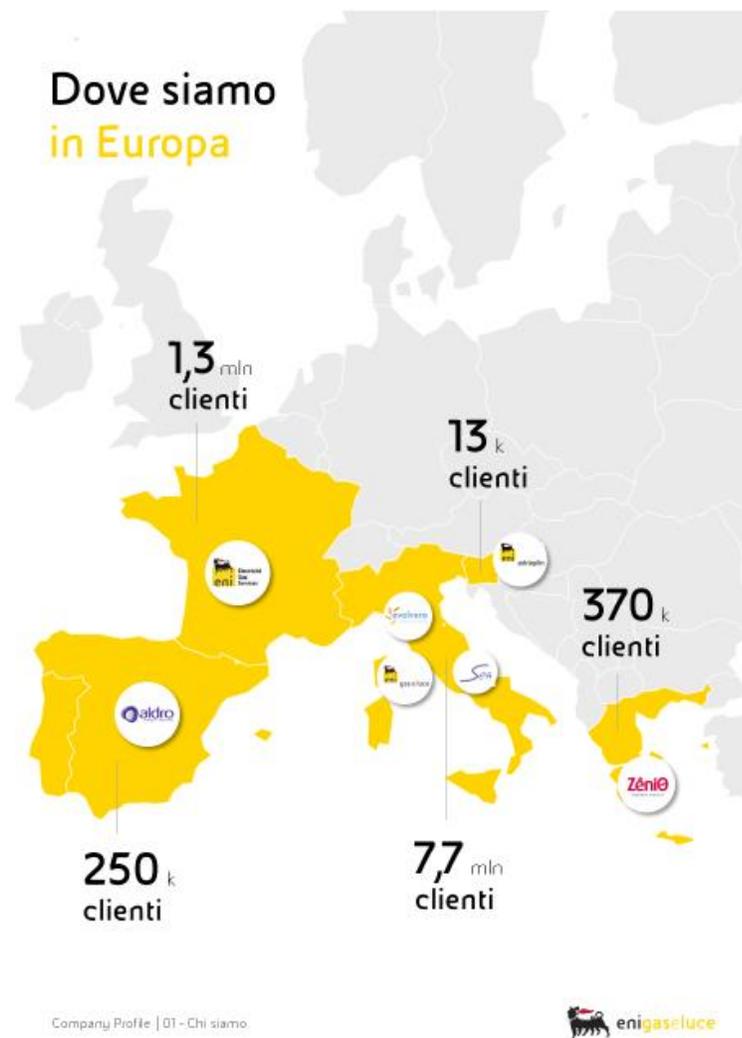
gas e luce

Il modello EPC di Eni gas e luce

Francesco Santangelo – Head of Relations and Initiatives

21 ottobre 2021

Eni gas e luce permette ai propri clienti di consumare meno consumando meglio



+10 Mln

clienti in Europa



leader

sul mercato dei condomini in Italia



in espansione

sui servizi energetici

Energy Services Company anche tramite acquisizioni mirate:

- **S.E.A. SpA** (Esco specializzata in contratti EPC e servizi tecnici di supporto e controllo su Ecobonus e Sismabonus)
- **Evolvere SpA** (installazione e gestione impianti fotovoltaici)

Eni gas e luce realizza soluzioni tecnologiche in grado di produrre risparmi concreti per i propri Clienti dei settori Industriale e Terziario



Gestione Pratiche,
incentivi e Permessi

Oltre

850.000 Tee



Diagnosi Energetiche

Oltre **500**

Diagnosi Energetiche
nel Settore Industriale

Allacci Gas
Termografie

Gestione e
realizzazione
di impianti gas
e operanti in
area ATEX



Autoproduzione Energia

Oltre **100**

Soluzioni di
efficientamento
energetico realizzate

BeMS



Relamping



ESCo



Il valore della consulenza

Come ESCo certificata UNI 11352, mettiamo a disposizione delle imprese **competenze distintive** per **migliorare l'efficienza energetica e la sostenibilità ambientale**, anche grazie alla nostra esperienza pluriennale maturata sui siti produttivi di Eni

L'efficienza energetica può essere raggiunta attraverso due modalità



Dettagliato in seguito

CORRETTA GESTIONE IMPIANTI



Manutenzione mirata



Monitoraggio e analisi consumi



Attività comportamentali

Costi di gestione ottimizzati
Spese da sostenere contenute



Risparmi sicuri ma limitati
tra il 2 e il 5% della spesa energetica



UPGRADING IMPIANTISTICO



Innovazione tecnologica (BeMS)



Soluzioni di recupero energetico



Autoproduzione di energia

Risparmi tra il 10 e il 30%
della spesa energetica



Spese di Investimento spesso importanti



Eni gas e luce sostiene l'investimento tramite un modello innovativo



INVESTIMENTO DIRETTO



- Asset di proprietà del cliente da subito
- Massimizzazione dell'Utile derivante dall'Investimento



- Sostenere le spese di Investimento
- Gestione dell'impianto a carico del Cliente

INVESTIMENTO INDIRETTO

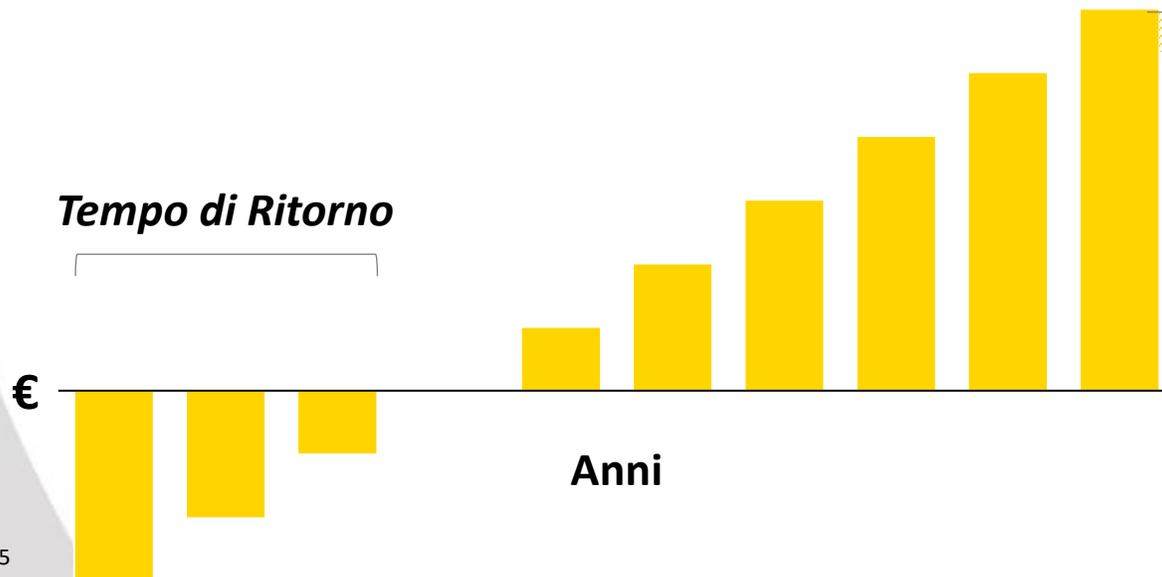


- Assenza di spese d'Investimento
- Utili da subito
- Rischio tecnico sostenuto da EGL

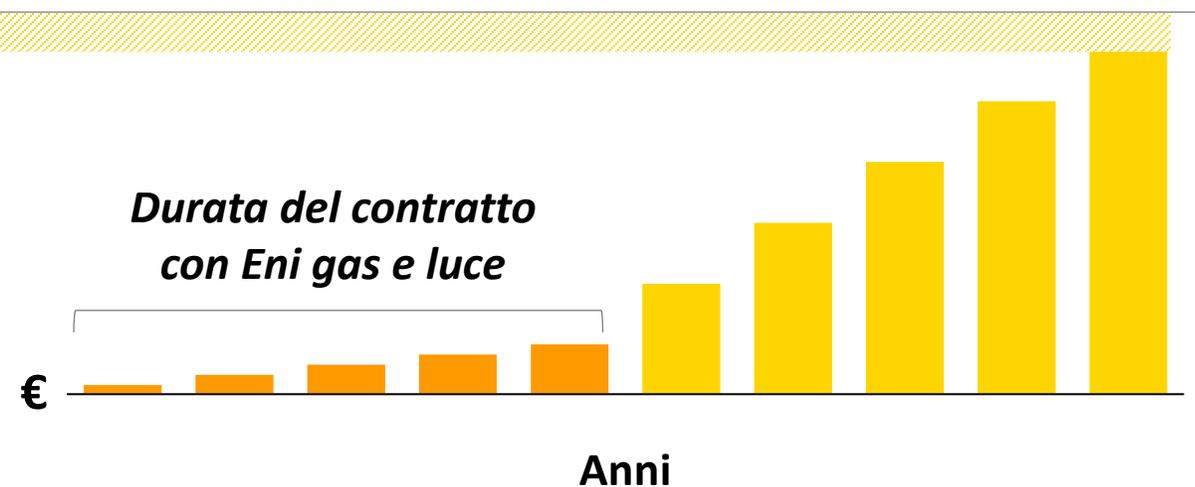


- Condivisione con EGL di parte dei risparmi economici

Tempo di Ritorno



Durata del contratto con Eni gas e luce



eni gas e luce

L'Energy Performance Contract (EPC)



Prima

Durante

Dopo

**SPESA
ENERGETICA
DI PARTENZA**

**RISPARMIO PER IL
CLIENTE**

**RECUPERO
DELL'INVESTIMENTO
SOSTENUTO DA
ENI GAS E LUCE**

**SPESA
ENERGETICA
RIDOTTA**

**RISPARMIO PER IL
CLIENTE**

**SPESA
ENERGETICA
RIDOTTA**

SITUAZIONE INIZIALE

CON IL CONTRATTO

A FINE CONTRATTO

I costi prima del nostro intervento

- **Spesa energetica** da ottimizzare
- **Impianto** da efficientare
- Importanti **spese di gestione** da razionalizzare

I vantaggi per l'impresa durante l'EPC

- **Risparmio immediato** sulla spesa energetica
- **Impianto** all'avanguardia
- **Nessun investimento e onere di gestione**

I benefici duraturi allo scadere del contratto

- L'impresa diventa **proprietaria dell'impianto**
- Ottiene il **100% dei risparmi**

eni gas e luce

- **Ottimizza il funzionamento degli impianti** riducendone i consumi e permettendo al cliente di ottenere importanti risparmi sulla spesa energetica
- **Garantisce** il rispetto dei parametri di comfort definiti zona per zona dal cliente
- **Monitora** costantemente le performance energetiche degli impianti e i parametri di comfort degli ambienti

Per fornire tali **vantaggi** proponiamo un **sistema di autoregolazione** che sia in grado di regolare in tempo reale, **attraverso l'utilizzo dell'intelligenza artificiale (AI)**, il funzionamento degli impianti più energivori (riscaldamento, raffrescamento, condizionamento e ventilazione)



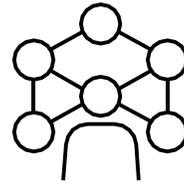


Il Cliente

Attività:

Stagionatura Prosciutti e commercializzazione salumi

Spesa energetica annuale ~ 420 k€/anno

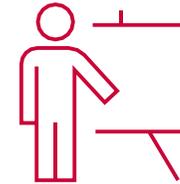


Le sue necessità

Soddisfare il **fabbisogno elettrico** di **2,2 GWh/anno**

Soddisfare il **fabbisogno termico** di **160.000 Sm³/anno**

Illuminazione da ottimizzare



Le nostre soluzioni

Cogenerazione da 200 kWe

- In totale autoconsumo elettrico
- In grado di coprire il 100% del fabbisogno termico

Relamping con tecnologia **LED**

L'EPC studiato da EGL



Relamping

Investimento a carico di EGL
€ 400.000

Durata contratto EPC
8 anni



Cogenerazione



Condivisione risparmi
50% al Cliente
50% ad EGL

Grande manutenzione a carico di EGL

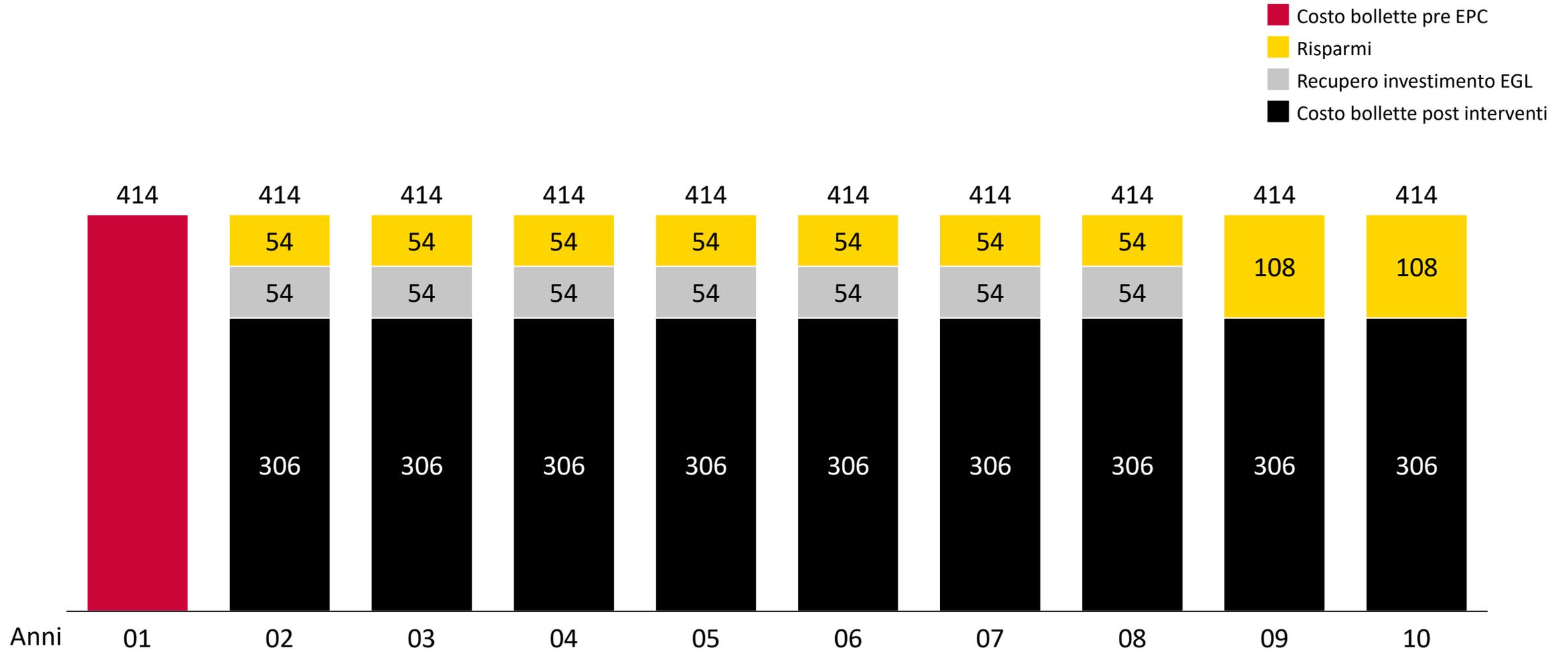
26%
risparmio spesa energetica annua pari a
€ 108.000

CO₂

evitata
200 ton/y

eni gas e luce

Flussi di cassa EPC





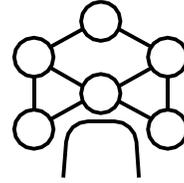
Il Cliente

Attività:

Caseificio, Produzione e Stagionatura Parmigiano Reggiano

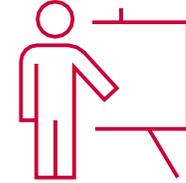
Spesa energetica annuale

~ 200 k€/anno



Le sue necessità

Soddisfare il **fabbisogno elettrico** di **0,6 GWh/anno**
Allacciamento alla **rete gas** per **svincolarsi** dall'uso del **gasolio**



Le nostre soluzioni

Fotovoltaico da **100 kWp** realizzato in copertura e dimensionato sull'**autoconsumo**

- Realizzazione gasdotto e allaccio alla rete gas
- Conversione degli impianti termici da gasolio a gas

L'EPC studiato da EGL



**Allaccio
rete gas**

**Investimento a
carico di EGL
€ 360.000**

**Durata
contratto EPC
6 anni**



Cogenerazione



**Condivisione risparmi
30% al Cliente
70% ad EGL**

**Grande
manutenzione a
carico di EGL**

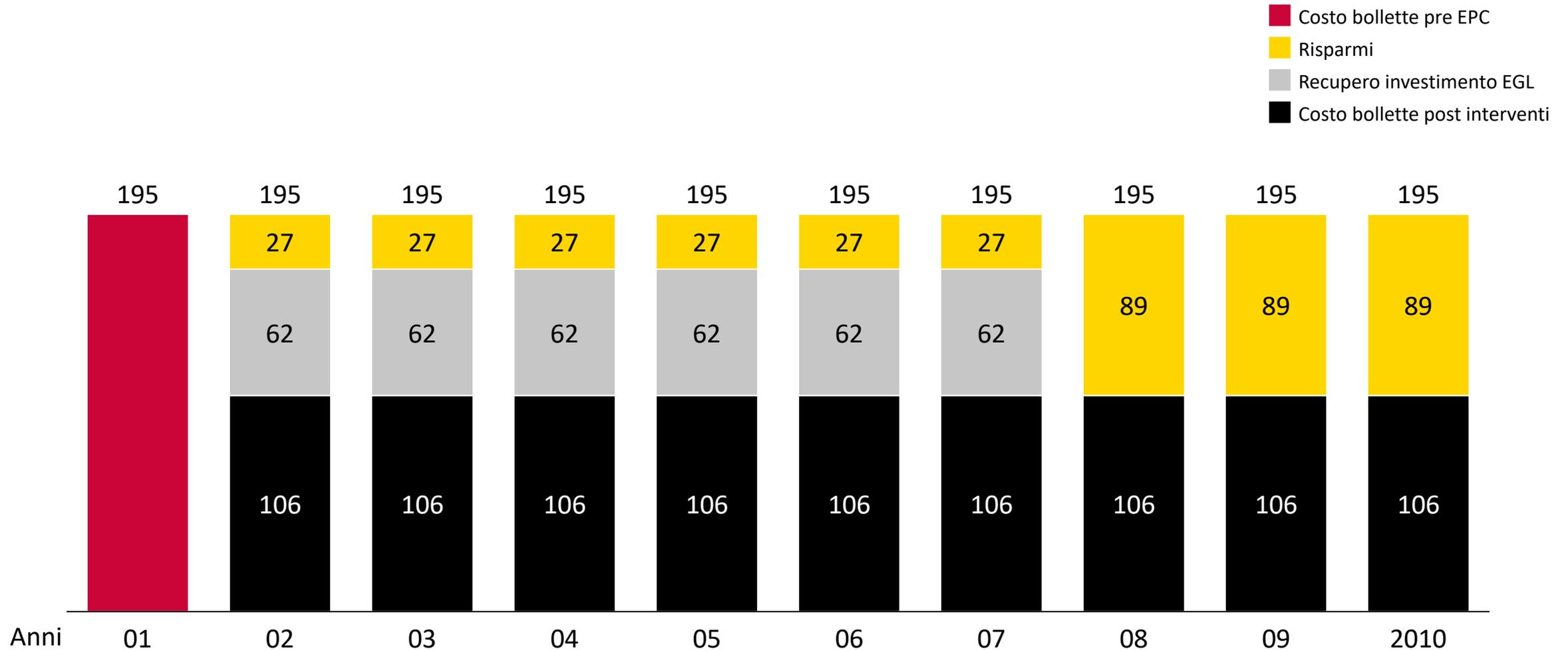
46%
risparmio spesa energetica annua pari a
€ 89.000

CO₂

evitata
132 ton/y

eni gas e luce

Flussi di cassa EPC



Grazie per l'attenzione

Francesco Santangelo

francesco.santangelo@enigaseluce.com