



RETINDUSTRIA

IL RISPARMIO CHE TI COCCOLA
E FA CRESCERE IL TUO BUSINESS.

Le convenzioni Confindustria



SE SEI UN'AZIENDA ASSOCIATA
SCOPRI TUTTI I VANTAGGI E LE OPPORTUNITÀ
A TE DEDICATI DA OLTRE 30 PARTNERS CON
CENTINAIA DI OFFERTE IN ESCLUSIVA SU SERVIZI
E PRODOTTI PER IL TUO BUSINESS.

Visita il sito www.confindustria.it,
entra nella sezione “**Convenzioni Confindustria**”
e registra la tua azienda.

**RETINDUSTRIA:
IL RISPARMIO CHE TI COCCOLA
E FA CRESCERE IL TUO BUSINESS.**



 **AGENZIE PER IL LAVORO**

ORIENTA	02
UMANA	04

 **ALBERGHI**

ACCOR	06
STARHOTELS	08

 **INFORMATICA ED ELETTRONICA**

SAMSUNG	10
CBT	12

 **TRASPORTO**

ALITALIA	14
CATHAY PACIFIC	16
EASY JET	18
TRENITALIA	20

 **CARTE DI CREDITO**

AMERICAN EXPRESS	22
CARTA SI	24

 **BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE**

DAY	26
WELFARE COMPANY	28

 **SERVIZI**

LYRECO	30
WEEXCHANGE	32
LINDT	34

 **INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/ RECUPERO DEL CREDITO**

ASSICOM	36
CERVED GROUP	38
COFACE	40
CRIBIS D&B	42

 **ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO**

VOLKSWAGEN	44
HERTZ	46
SICILY BY CAR - AUTOEUROPA	48

 **PRODOTTI ASSICURATIVI**

EUROP ASSISTANCE	50
PREVINDUSTRIA - ALLIANZ	52

 **CARBURANTE**

ENI	54
SHELL	56
TOTALERG	58

 **TELECOMUNICAZIONI**

TELECOM ITALIA - IMPRESA SEMPLICE	60
AETHRA.NET	62
CLOUDITALIA	64
SKEBBY	66

RISPARMIOMETRO



AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	COSTO NORMALE €	COSTO IN CONVENZIONE €	RISPARMIO €	RISPARMIO %	SCEGLI LE OFFERTE DI TUO INTERESSE
ACCOR	4 notti consecutive presso il Mgallery Cerretani Firenze, 4 stelle superior in Camera Superior, letto matrimoniale per una persona.	600	540	60	10,0	
bethra.net Conferencing Provider	1 Audioconferenza a settimana (50 conference call all'anno), della durata di 1 ora, con 5 persone, che seguono le presentazioni via Pc e condividono documenti on line.	3.670	2.400	1.270	34,6	
Alitalia	Volo Milano - Parigi (andata e ritorno in classe H-V-K) garantisce l'accumulo sul conto aziendale di 26 Blue Credits, pari a 26 Euro. In aggiunta ulteriori 7 Blue Credits per un totale di 33 € da poter accumulare e spendere in biglietteria aerea per i voli successivi.	303	270	33	10,9	
AMERICAN EXPRESS	Carta aziendale Oro durata 5 anni.	700	280	420	60,0	
assicom! global credit care	Company Performance: il confronto diretto con i propri concorrenti (3 società di capitali a scelta) con tutti i dati significativi su dimensione, risultati economici, indicatori di negatività, analisi finanziaria, comparazione indici di bilancio.	380	190	190	50,0	
auto europa Sicily by Car	Fiat Panda per 7 giorni con tariffa in vigore al 12 dic 2013, prezzo FINITO di IVA, tasse e supplementi.	136	119	17	14,0	
CartaSi	Quota annua gratuita per sempre nei confronti di Presidente - Direttore Generale e Amministratore delle aziende associate.	52	0	52	100,0	
CATHAY PACIFIC	Volo andata e ritorno Milano - Shanghai, tariffa in Business Class, classe I. La tariffa comprende tasse e supplementi soggetti a variazioni, ed è valida per emissioni entro il 31 Marzo 2014. La scontistica è applicabile sulle tariffe al netto di tasse e supplementi e non include i diritti di emissione.	2.322	2.115	207	10,0	
CBT COSMIC BLUETEAM	Contratto da 36 mesi di 8 macchine multifunzione: 3 personali (MF00), 3 workgroup (MF15) e 2 colore dipartimentale.	69.732	59.970	9.762	14,0	
Cerved Group	Servizio Lince di informazioni commerciali per la valutazione di partner, clienti, fornitori e concorrenti.	5.000	4.000	1.000	20,0	
CLOUDITALIA	Contributo di attivazione gratuito per il servizio StartImpresa (esempio di risparmio sul primo anno di contratto di un profilo con 2 linee telefoniche).	980	840	140	14,0	
coface	Servizi valutazione clienti: @rating Credit Opinion Italia - Zona A, B e C + @rating Credit Opinion Monitorato Italia - Zona A, B e C + @rating Credit Opinion Personalizzato Italia - Zona A, B e C.	455	395	60	13,0	
CRIBIS D&B	Report Estero Gruppo 1 (Andorra, Belgio, Francia, Germania, Irlanda, Lussemburgo, Paesi Bassi, Portogallo, Regno Unito, Spagna).	144	69	75	52,1	
DAY GOM GOMMOCOLA.IT groJobs	Servizio sostitutivo di mensa mediante l'utilizzo di Buoni Pasto Day del valore unitario di € 5,00: azienda 10 dipendenti per 12 mesi con pagamento medio BB30GG.	10.500	9.198	1.302	12,4	
business by easyJet	Volo sola andata Milano-Roma, tariffa MASSIMA garantita flessibile comprendente: cambi gratuiti entro 4 settimane, bagaglio in cabina, bagaglio in stiva da 20kg, fast track, speedy boarding, posto assegnato a bordo.	165	115	50	30,3	
eni	Azienda con consumo annuo di 50.000 lt di gasolio, 5 furgoni, che acquista in modalità "servito" per il 35% e il rimanente 65% in modalità FaiDaTe e un premio di fine anno per tutto l'erogato.	86.900	84.940	1.960	2,25	
europ assistance you live we care	Viaggio nella Repubblica Popolare Cinese per 1 persona adulta per 15 giorni - copertura standard: rimborso spese mediche € 200.000 - bagaglio € 1.000 - infortuni in viaggio € 25.000 - responsabilità civile € 250.000.	106	90	16	15,0	
Hertz	Noleggio mensile gruppo D (es. Ford Focus o simile) a tariffa speciale dedicata (oneri e iva esclusi). Inoltre, speciali franchigie danni e furto, guida aggiuntiva gratuita e chilometraggio illimitato non previste nella tariffa di mercato.	763	620	143	23,0	

AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	COSTO NORMALE €	COSTO IN CONVENZIONE €	RISPARMIO €	RISPARMIO %	SCEGLI LE OFFERTE DI TUO INTERESSE
 Lindt MÂTRE CHOCOLATIER	Acquisto di 2 confezioni da 6 pezzi Uovo di Pasqua Nocciolo 700g (totale 12 Uova).	383	345	38	10,0	
 Lyreco OFFICE & WORK SOLUTIONS	Ordinativo comprendente: 1 conf. 100 CD-R 700 MB; 2 conf. 50 DVD+R 4,7 GB; 4 cartucce Epson; 4 toner Samsung; 1 conf. 1.600 etichette multiuso; 1 conf. 4.000 etichette per indirizzi; 1 conf. 5 risme carta A4; 1 conf. 5 risme carta A3; 1 conf. 500 buste strip autoadesivo 110x230; 1 conf. 12 blocchetti foglietti riposizionabili 76x76; 1 conf. 12 blocchetti post-it 3M 76x76; 1 conf. 12 blocchetti post-it 3M 76x126; 1 conf. 12 correttori roller pritt; 1 conf. 12 matite staedler; 1 conf. 10 evidenziatori Tratto Video gialli; 1 conf. 12 marcatori indelebili neri; 1 conf. 50 buste antiriflesso; 1 conf. 24 bottiglie levissima 0,5 lt; 1 conf. 24 bottiglie levissima frizzante 0,5 lt; 1 conf. 10 blocchi A4 Pigna a quadretti; 1 conf. 50 penne bic cristal nere; 1 conf. 12 stick colla Pritt; 1 conf. 30 rotoli carta igienica Lotus.	2.350	2.115	235	10,0	
 Orienta Agenzia per il lavoro	Servizio di reclutamento, selezione e somministrazione di 1 risorsa per un periodo di 6 mesi V° livello del commercio costo lavoratore + mark up Orienta.	18.346	17.338	1.008	30,0	
 PREVINDUSTRIA Conindustria e Allianz S.p.A. insieme per gli imprenditori	Copertura Vita Più Valore per 2 soci. Ipotesi: un socio di 40 anni e un socio di 50 anni. Capitale assicurato = € 200.000.	821	565	256	30	
 SAMSUNG	Acquista un monitor professionale Samsung per la tua sala riunione. Condividi contenuti e gestisci videoconferenze risparmiando anche sui costi legati alla tradizionale video-proiezione.	900	790	110	12	
 skebby cloud sms solutions	Pacchetto di 5.000 SMS Classic per inviare SMS tramite applicazione web SMS Messenger, o applicativo/server web con SMS Gateway o direttamente dalla propria casella E-mail con E-mail to SMS. Iscrizione a Skebby.it gratuita con i primi 100 SMS omaggio.	295	265	30	10,0	
 STARHOTELS L'ITALIA NEL CUORE	1 pernottamento con prima colazione inclusa in camera superior presso Starhotels Echo, Milano.	180	171	9	5,0	
	Azienda con 25 auto e un consumo annuo di 50.000 lt di gasolio, che acquista in modalità "servito" per il 40%, in modalità self per il 60%, ulteriore sconto in fattura di 0.02 €/lt. più un bonus di fine anno pari a 0.005 €/lt.	87.040	82.830	4.210	4,8	
 TOTALERG	Azienda con 75.000 litri di consumo annuo di gasolio, con 30 vetture e 3 furgoni che acquista in modalità "servito" per il 25% e il rimanente in promozione sulle isole Self-Service o Area Più di TotalErg più bonus annuo sui consumi.	130.575	123.938	6.637	5,1	
 TRENITALIA GRUPPO FERROVIE DELLO STATO ITALIANE	Volume di acquisto di € 5.000 anno con biglietti di 2° classe (sconto del 5%) più benefit Cartafreccia ORO gratuita (valore € 3.000).	8.000	4.750	3.250	40,6	
 UMANA	Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - payroll.	36.975	34.757	2.218	30,0	
 Das Auto.	Passat Variant 1,6 TDI Comfortline BlueMotion Technology con Business pack (Navigatore satellitare RNS 315, volante multifunzione (PM1), Cruise control, predisposizione telefono, Media-In USB, computer di bordo Premium a colori e sistema controllo pressione pneumatici). Possibilità di finanziamento a tasso agevolato (salvo approvazione Volkswagen Bank GmbH)	25.149 (IVA e messa su strada incluse) 4.471,60 (oneri finanziari a tassi medi di mercato)	24.707 (IVA e messa su strada incluse) 1.923,40 (oneri finanziari con tasso agevolato)	2.990	10,0	
 weexchange ...e paghi scambiando	Iscrizione annuale al circuito di scambio multilaterale che permette alle aziende di scambiare tra loro beni e servizi senza circolazione di denaro più certificazione PMI Eccellente del rating e affidabilità dell'azienda che permette di ottenere subito un maggior credito nel circuito.	742	392	350	47,2	
 Welfare Company Idee e soluzioni per una vita migliore	Buoni Regalo & Incentive MyVOUCHER destinati a dipendenti e/o altri stakeholder dell'impresa. Esempio: volume d'acquisto per € 25.000 di valore nominale (commissione standard + 10% - sconto 35% = commissione RetIndustria + 6,5%).	2.500	1.625	875	35,0	
TOTALE		501.635	462.661	38.974	7,8	
					MEDIA	IL TUO RISPARMIO



L'AZIENDA

Orienta Agenzia per il lavoro è una delle principali società Italiane specializzate nella gestione di Risorse Umane.

Nel 2013, con l'acquisizione del ramo di azienda di Altro Lavoro, Orienta **raddoppia le sue filiali** sul territorio italiano confermandosi tra i principali operatori del mercato del lavoro a capitale interamente italiano.

Mission: "essere per le aziende clienti un partner completo che opera a tutto campo nel settore delle risorse umane fornendo delle soluzioni di qualità eccellente".

I SERVIZI - L'OFFERTA

La Orienta Agenzia per il Lavoro ricerca e fornisce personale per le diverse aree aziendali con diverse soluzioni di servizio.

- **Orienta Somministrazione/Lavoro Temporaneo**
Per esigenze temporanee di personale.
- **Orienta Permanent/ Selezione del personale**
Per figure professionali da inserire direttamente in azienda.
- **Orienta Staff Leasing**
Per esigenze di lungo termine con personale assunto dalla Orienta a tempo indeterminato.
- **Orienta Outplacement**
Un servizio di consulenza per i lavoratori di ogni livello che devono ricollocarsi nel mercato del lavoro.
- **Orienta Uscita Morbida**
Innovativo servizio che supporta le aziende nella gestione delle uscite di tutti quei collaboratori non più allineati agli obiettivi aziendali.
- **Orienta Formazione**
Per sviluppare corsi di formazione su misura anche finanziati da diversi fondi interprofessionali.
- **Orienta Consulting**
Soluzioni di consulenza per migliorare la gestione del personale e facilitare i processi di cambiamento e sviluppo organizzativo delle aziende.
- **Orienta Categorie Protette**
Selezione e inserimento seguito con particolari accortezze da personale specializzato.

Il servizio Orienta è generalista cioè svolto su tutte le figure aziendali nei diversi settori di attività.

Per garantire un servizio mirato Orienta ha creato delle aree specialistiche che sono:

- **Orienta IT**
Per reperire e selezionare personale con competenze informatiche.
- **Orienta Sanità**
Per reperire figure operanti nel settore sanitario pubblico e privato.
- **Orienta Edilizia**
Per la gestione di cantieri in Italia e all'estero.
- **Orienta Agricoltura**
Per consentire alle aziende agricole di usufruire della massima flessibilità nei periodi di stagionalità utilizzando personale specializzato selezionato con la massima cura.
- **Orienta Truck**
Una risposta efficace alle esigenze di personale qualificato nell'ambito degli autotrasporti.
- **Orienta Fashion/Lusso/Retail**
Dedicata al mondo della moda della cosmetica e del lusso, per quelle aziende che vogliono personale selezionato e referenziato con la massima cura.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta in convenzione prevede uno sconto del 20% sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato.

CONTATTI

Pamela Pierangeli
Tel: 848 800 801
Cell: 335 7323936
E-mail: p.pierangeli@orienta.net



L'AZIENDA

UMANA Spa - dal 1998 società di fornitura di lavoro temporaneo - è Agenzia per il Lavoro ai sensi del Decreto Legislativo 276/03 (aut. Min. Lav. N°1181-SG del 13 dicembre 2004), eroga servizi per la gestione del personale ed è attualmente presente in Italia con 114 filiali con programmi di ulteriore sviluppo.

Si rivolge alla generalità delle imprese, piccole, medie, grandi, manifatturiere o dei servizi.

Aderisce alle Associazioni territoriali nelle cui province è presente con proprie filiali ed è da sempre partner del sistema Confindustria nella realizzazione di eventi locali e nazionali.

Ha stipulato negli anni accordi con numerose Associazioni territoriali e di categoria, sulla base delle specifiche esigenze dei loro associati.

I SERVIZI - L'OFFERTA

In qualità di Agenzia per il Lavoro, UMANA offre alle aziende tutti i servizi necessari per una gestione delle risorse umane più razionale, moderna ed efficace: somministrazione a tempo determinato (lavoro temporaneo), somministrazione a tempo indeterminato (staff leasing), ricerca e selezione del personale, outplacement e formazione.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Agli aderenti al sistema Confindustria UMANA assicura le seguenti condizioni:

Somministrazione di lavoro a tempo determinato (lavoro temporaneo)

- analisi **gratuita** delle esigenze espresse dall'azienda associata da effettuarsi presso l'azienda stessa e definizione degli strumenti applicabili per la soluzione del problema
- visita in azienda di proprio personale per definire le esigenze specifiche e presentare i **candidati che vengono comunque preselezionati in filiale**
- **la priorità nell'inserimento dei lavoratori**, ponendosi come obiettivo le 48/72 ore dall'accettazione del preventivo da parte del cliente
- organizzazione e realizzazione **a titolo gratuito** di corsi di formazione per il personale somministrato a tempo determinato da inserire e dopo l'inserimento, da concordare in base alle esigenze dell'azienda e alle regole previste dal Fondo FORMATEMP
- costante **aggiornamento**, anche attraverso la consegna di materiale appositamente redatto, di **tutte le innovazioni normative** afferenti il corretto utilizzo della somministrazione di lavoro

- mark up applicato su costo ora lavorata secondo parametri interni riferiti alle ore medie mensili lavorate dagli operatori UMANA con **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA - **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll) per prima missione e proroghe di almeno 120 giorni lavorativi, fermo restando quanto indicato dall'art. 23 del D.Lgs. 276/03, ovvero il diritto del lavoratore somministrato alla parità di retribuzione dei suoi pari mansione, anche per ciò che attiene agli eventuali contratti integrativi aziendali.

Somministrazione a tempo indeterminato (staff leasing)

- mark up applicato su costo del lavoro con il **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA - **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll).

Apprendistato (mediante staff leasing)

- mark up applicato su costo del lavoro con il **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA - **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll).

Reti d'Impresa

- **analisi gratuita delle esigenze** della Rete in termini di gestione delle risorse umane e definizione degli strumenti migliori applicabili per la soluzione del problema
- **mappatura delle competenze** presenti nella Rete ed evidenziazione di esigenze
- **formazione gratuita** per professionalità specifiche della singola impresa facente parte della Rete o per competenze trasversali comuni alla Rete
- mark up applicato sul costo del lavoro: con il **30% di sconto** per somministrazione di lavoro a tempo determinato, somministrazione a tempo indeterminato/staff leasing e apprendistato tramite staff leasing.

Per tutti gli altri servizi forniti, anche se non formano espressamente oggetto della presente partnership - ricerca e selezione del personale, outplacement e formazione - UMANA riconoscerà comunque alle aziende del sistema Confindustria **condizioni di miglior favore**.

CONTATTI

Dott. Francesco Egini

Tel: 06 69380093

Cell: 334 6060055

E-mail: relazioni.esterne@umana.it



L'AZIENDA

Accor, gruppo mondiale e leader europeo nel settore alberghiero, è presente in 92 paesi con oltre 3.500 hotel e 450.000 camere.

In Italia è rappresentato con i marchi Sofitel, Pullman, MGallery, Novotel, Mercure, ibis e ibis Styles, catene che vanno dall'economico al lusso, per un totale di 66 alberghi.

Al mare, in città o nel cuore di un centro storico, gli hotel Accor offrono al viaggiatore un soggiorno personalizzato ed esclusivo, rendendolo protagonista di un'esperienza unica.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ogni marchio presenta servizi e offerte differenti, per la soddisfazione delle esigenze di qualsiasi ospite:

- **Sofitel:** simbolo di un'ospitalità lussuosa e raffinata, privilegio di sistemazioni uniche nel loro genere in tutto il mondo. In Italia il brand è presente a Roma
- **Pullman:** hotel di alta categoria progettati per chi viaggia per affari e l'organizzazione di riunioni e di eventi. In Italia il brand è presente con un resort a Villasimius (Cagliari)
- **MGallery:** una collezione di hotel di alta categoria notevoli per la loro personalità. In Italia il brand è presente a Firenze, Lecce, Milano, Napoli, Venezia, Vibo Valenzia, Taranto, Murano (Ve) e Roma
- **Novotel:** 400 hotel e resort in 58 paesi proprio nel centro delle principali città di tutto il mondo, centri d'affari e destinazioni turistiche. In Italia il brand è presente a Bologna, Brescia, Caserta, Firenze, Genova, Milano, Roma, Salerno, Torino e Venezia Mestre
- **Mercure:** da oltre 35 anni rappresenta il savoir-faire alberghiero per un soggiorno personalizzato. In Italia il brand è presente a Bari, Bergamo, Bologna, Cosenza, Milano, Napoli, Olbia, Palermo, Reggio Emilia, Rimini, Roma, Siena, Siracusa, Taranto, Torino, Trento e Venezia
- **ibis:** con più di 900 hotel in 40 paesi, offre una qualità costante di alloggio e servizi, sempre con il miglior rapporto qualità/prezzo/servizio: una camera perfettamente attrezzata, la garanzia di un servizio disponibile 24 ore su 24, 7 giorni su 7. In Italia il brand è presente a Como, Cremona, Firenze, Milano, Padova, Prato, Roma, e Verona
- **ibis Styles:** hotel originali e confortevoli nei quali la colazione e l'accesso a internet sono inclusi nel prezzo. In Italia il brand è presente a Catania, Milano (Agrate e Melegnano), Torino, Roma e Palermo.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **Fino al 10% di sconto sulla miglior tariffa del giorno, senza restrizioni, negli oltre 2.200 hotel di Accor in tutto il mondo, presenti in più di 90 Paesi!**
- Prenotazione via web nell'area business del sito www.accorhotels.com e via Call Center Accor 199 12 99 99
- Nessuna penalità di cancellazione prima delle 18:00 (ora locale) del giorno di arrivo (oltre tale ora, il costo della prima notte verrà addebitato)
- Pagamento diretto alla partenza con carta di credito a garanzia
- Una serie di innumerevoli vantaggi sempre disponibili sul sito www.accorhotels.com.

CONTATTI

Ilaria Giannini

Tel: 02 87083607

E-mail: ilaria.giannini@accor.com



L'AZIENDA

Da trent'anni la passione per l'ospitalità caratterizza il Gruppo Starhotels, catena alberghiera Italiana con **22 alberghi** situati nelle più esclusive ed attraenti destinazioni: tra questi spiccano i 5 hotel Collezione (tra i quali un 5 stelle) situati nel cuore delle più belle città del mondo, apprezzati per il loro fascino e pregio particolari.

Ciascun albergo riflette lo spirito delle città, l'amore per l'arte e la cultura, l'attenzione al servizio e la cura del dettaglio.

Ogni albergo è distinto da particolari elementi di pregio quali la location, il design, l'atmosfera e lo stile tipicamente italiano.

Ogni albergo ha una storia da narrare ed è una preziosa esperienza da vivere.

Starhotels, l'Italia nel cuore.

I SERVIZI - L'OFFERTA

In tutti gli Starhotels in Italia le aziende associate a Confindustria potranno usufruire di un **5% di sconto** sulla migliore tariffa disponibile al momento della prenotazione, quindi anche sulla migliore tariffa prenotabile sul sito Starhotels.

Termini e condizioni:

La tariffa si intende per camera, per notte, american breakfast buffet incluso ed IVA al 10% (city tax esclusa).

L'offerta è limitata alle sole prenotazioni individuali; per soggiorni collettivi, relativi a meetings o ad eventi di gruppo saranno quotate tariffe preferenziali ad hoc.

Le tariffe preferenziali potrebbero non essere applicabili durante periodi fieristici o di alta occupazione.

Per prenotazioni ed informazioni

Reservation Center Starhotels:

00800 0022 0011

E-mail: reservations@starhotels.it

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Free wi-fi internet access in tutte le aree comuni degli hotels in Italia e in camera a partire dalla tipologia DeLuxe
- Per effettuare le prenotazioni il Reservation Center Starhotels al Numero Verde 00800 0022 0011 è a disposizione dal lunedì al venerdì dalle ore 9 alle ore 18
- Conferma di prenotazione via SMS: comodo e soprattutto "easy".

CONTATTI

Angela Amato

Tel: +39 06 4817129

Cell:+39 335 805 27 21

E-mail: a.amato@starhotels.it



www.samsung.com/it



L'AZIENDA

Fondata nel 1969, Samsung Electronics è una società leader globale nei settori dei semiconduttori, delle telecomunicazioni, dei media digitali e delle tecnologie di convergenza digitale. Con un fatturato nel 2013 pari a 216 miliardi di dollari e circa 290.000 dipendenti in 79 paesi, è la seconda società al mondo per numero di brevetti depositati.

Da anni ai primi posti tra fornitori di memorie, chip, schermi LCD, ad oggi mantiene il primato nella vendita di TV ed è l'8° brand a livello mondiale. Riconosciuta come leader di settore, Samsung vanta 42 centri di ricerca e sviluppo mondiale e ogni anno investe circa il 6% del proprio fatturato in attività di ricerca e sviluppo.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La divisione Business di Samsung Electronics offre una gamma completa di prodotti e soluzioni studiate su misura per le diverse realtà aziendali: stampanti e multifunzione A3 e A4; soluzioni per la gestione documentale; schermi professionali; soluzioni di illuminazione LED; notebooks, tablets e smartphones per operare in mobilità.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Samsung Electronics offre a tutte le aziende associate a Confindustria un vero e proprio supporto consulenziale volto ad ottimizzare e razionalizzare il proprio parco installato, con una consistente diminuzione dei costi, una semplificazione gestionale e contestuale riduzione dell'impatto ambientale.

Scopri come ridurre concretamente i tuoi costi interni:

LED - Riduci fino al 50% i tuoi costi di illuminazione: dimezza la bolletta energetica della tua azienda con le nostre soluzioni di illuminazione a LED. Samsung garantisce alla tua azienda un risparmio minimo del 50%* rispetto alle soluzioni tradizionali con un veloce ritorno sull'investimento.

* Esempio: 500 punti luce, accensione annuale media di 3.600 ore (12 ore al giorno per 6 giorni lavorativi in 50 settimane).

Digital Signage - Rottama il videoproiettore: installati in punti strategici della tua azienda, i display largo formato di Samsung permettono di accogliere al meglio ospiti e visitatori, e favoriscono la comunicazione e condivisione delle informazioni anche tra i dipendenti. Inoltre:

- Non necessitano di manutenzione: durata certificata di 60.000 ore contro la durata di 3.000 di una normale lampada di videoproiettore
- Installazione flessibile: a parete, soffitto o con carrello
- Non necessitano di manutenzione e non emettono rumore e calore
- Non sono soggetti al pagamento del canone
- Dotati di speaker integrati per visualizzare immediatamente qualsiasi tipo di contributo video
- Applicativi di videoconferenza facilmente integrabili.

Risparmia il 20% sui costi di stampa: Samsung offre alle aziende associate a Confindustria l'opportunità di risparmiare fino al 20% sui costi di stampa. Rinnovando il parco stampanti, con le nuove soluzioni di stampa Samsung, ti verrà garantito un risparmio del 20% sull'attuale canone di noleggio, a fronte della stipula di un nuovo contratto (sempre di noleggio) di almeno 48 mesi.*

* Sono escluse eventuali copie eccedenti (non incluse nel canone mensile di noleggio). Sono escluse le aziende appartenenti al settore pubblico. Il risparmio viene garantito per il rinnovo dell'attuale parco di dispositivi di stampa del cliente ad uso ufficio fino ad un massimo di 30 dispositivi A3 e 100 dispositivi A4. La nuova fornitura Samsung può essere equivalente all'attuale numero di dispositivi attualmente installati oppure può prevedere una razionalizzazione del parco del cliente con la riduzione complessiva dell'attuale numero di dispositivi e l'inserimento di dispositivi dipartimentali di prestazioni superiori, la scelta dell'una o dell'altra soluzione è a discrezione del cliente.

CONTATTI

Nord-Ovest

E-mail: g.pevarella@samsung.com

Nord-Est

E-mail: f.saorin@samsung.com

Centro Nord

E-mail: s.tivelli@samsung.com

Centro Sud

E-mail: m.apicella@samsung.com

Sito: <http://www.samsung.com/it/business/index.html>



L'AZIENDA

CBT presente dal 1980 nel mercato dell'Information & Communication Technology, è capofila di un gruppo di aziende specializzate nella progettazione e realizzazione di servizi e soluzioni ad alto contenuto tecnologico.

Nel gruppo collaborano oltre 250 risorse, professionisti qualificati, che contribuiscono quotidianamente allo sviluppo ed al successo dell'azienda operando su tutto il territorio nazionale.

CBT rappresenta un partner importante per tutte le Organizzazioni, sia pubbliche che private, che intendono migliorare la propria struttura organizzativa attraverso l'utilizzo ottimale di tecnologie informatiche d'avanguardia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La Convenzione CBT riservata alle aziende associate a Confindustria propone l'outsourcing di servizi per un periodo contrattuale di 36 mesi relativi alle postazioni di lavoro - **EASYWare**, ai sistemi di stampa - **EASYPage** - (stampanti e sistemi multifunzione, locali e di rete) e ad una soluzione per il Document Management denominata **WEB Rainbow**, per l'ottimizzazione dei processi e la gestione dei documenti in modalità SaaS (Software as a Service).

EASYWare: la soluzione comprende servizi tecnici e sistemistici, integrati con hardware e software, ad un canone fisso e permette all'utente l'uso di tecnologie ed applicazioni informatiche complesse ed avanzate, senza preoccupazioni di gestione, di aggiornamento, di manutenzione e, ove richiesto, di connettività.

Prevede un pacchetto di servizi inclusi ed una serie di servizi aggiuntivi opzionali e personalizzabili.

EASYPage: nell'ambito di tale servizio il canone comprende l'utilizzo del bene, la sua manutenzione on-site, le relative parti di ricambio e la fornitura dei materiali di consumo necessari per la produzione di un numero di pagine predeterminato; le pagine eccedenti saranno fatturate a parte.

WEB Rainbow: offre la possibilità di accedere ad applicativi per l'ufficio amministrativo (ciclo attivo e passivo, cespiti, conservazione sostitutiva, flussi intercompany), l'ufficio Acquisti (albo fornitori, contratti e gare d'appalto) l'ufficio Commerciale e Marketing, l'ufficio del Personale (cedolini, note spese, LUL), l'ufficio Tecnico, l'ufficio Legale, il sistema Qualità ed altri ancora.

La modalità SaaS offre la possibilità, ad un canone fisso per l'intero periodo contrattuale, di scegliere gli applicativi necessari a soddisfare le proprie esigenze usufruendo dei servizi professionali (installazione, implementazione) necessari per l'avvio in operativo e la gestione (aggiornamento, supporto applicativo on-site in tempi garantiti, connettività).

Rispetto al listino allegato **agli associati Confindustria** verranno concessi i seguenti livelli di sconti:

LIVELLO A:

8% sui contratti di importo iniziale (rata mensile * 36) inferiore a € 10.000.

LIVELLO B:

10% sui contratti di importo iniziale (rata mensile * 36) compreso tra € 10.000 e € 50.000.

LIVELLO C:

14% sui contratti di importo iniziale (rata mensile * 36) superiore a € 50.000.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Nessun immobilizzo di capitali
- Costi certi e programmati
- Nessuna gestione degli asset
- Completa deducibilità fiscale dei canoni di noleggio
- Canone "calibrato" in funzione del reale utilizzo del bene
- Supporto sistemistico continuo e di alto livello
- Consulenza per l'ottimizzazione delle postazioni (sia di stampa che di lavoro)
- Interlocutore unico per ogni problema
- Tecnologia installata sempre allineata agli standard del momento.

I DATI DI UTILIZZO 2013

- Fatturato complessivo: € 1.658.801
- Risparmio complessivo generato: € 265.472
- Numero di aziende: 15
- Numero contratti: 25
- Risparmio medio per azienda: € 17.698
- Risparmio medio per contratto: € 10.619

CONTATTI

Roberto Berardino

Tel: 06 51993.216

Fax: 06 5042627

Cell: 335 6433160

E-mail: r.berardino@cbt.it



L'AZIENDA

Alitalia è il principale Gruppo di trasporto passeggeri operante in Italia e tra i protagonisti del trasporto aereo europeo.

Il Gruppo opera con i marchi **Alitalia**, con un'ampia offerta di servizi premium su rotte domestiche, internazionali e intercontinentali, ed **Air One**, specializzato nell'offerta di voli low cost di qualità su destinazioni nazionali ed internazionali.

Alitalia è un **gruppo privato**, con un azionariato composto per il 75% da esponenti di spicco del panorama imprenditoriale e finanziario italiano e per il 25% da Air France-KLM, la prima Compagnia aerea europea.

La Compagnia è partner dell'alleanza **SkyTeam** e fa parte della prima joint venture mondiale nel settore del trasporto aereo, insieme a **Delta**, **Air France** e **KLM**, operante sulle rotte transatlantiche.

Alitalia si distingue per la qualità del servizio, dell'assistenza ai passeggeri, della manutenzione e dell'addestramento del proprio personale. In Europa è tra le compagnie più puntuali e tra quelle con la flotta di aerei più moderna, interamente rinnovata negli ultimi 5 anni attraverso un ambizioso piano di investimenti.

L'hub di Alitalia è l'aeroporto **Leonardo Da Vinci** di Roma **Fiumicino** che è anche hub del Sud Europa dell'alleanza SkyTeam.

Attraverso il proprio network Alitalia assicura una capillare copertura del territorio nazionale e offre collegamenti diretti verso le principali capitali europee, i paesi del bacino del mediterraneo e i mercati intercontinentali a più forte tasso di sviluppo per il traffico affari. Nella stagione invernale il network di Alitalia cresce con due nuovi collegamenti diretti:

da Milano Linate a Vienna e da Milano Linate a Comiso.

A queste nuove rotte si aggiungono le 9 nuove destinazioni che la Compagnia ha aperto nel periodo estivo 2013 e che vengono mantenute anche nella stagione invernale: **Bilbao** (Spagna), **Copenaghen** (Danimarca), **Cracovia** (Polonia), **Ekaterinburg** (Russia), **Montpellier** (Francia), **Orano** (Algeria) e **Podgorica** (Montenegro).

Inoltre nella stagione invernale 2014 Alitalia rafforza la sua presenza anche sul mercato nazionale e internazionale con l'incremento di frequenze sulle rotte:

- da Roma Fiumicino verso **Verona**, **Catania**, **Cagliari**, **Brindisi**, **Atene**, **Belgrado**, **Beirut**, **Budapest**, **Cairo**, **Istanbul**, **Madrid**, **Tirana**, **Tunisi**, **Vienna**
- da Milano Linate verso **Alghero**, **Catania**, **Cagliari**, **Barcellona** e **London City**.

Air One Smart Carrier collegherà da Milano Malpensa, Venezia, Pisa e Catania, 11 destinazioni, di cui 6 nazionali e 5 internazionali, per un totale di più di 185 voli settimanali.

Nella stagione estiva 2014 Alitalia sviluppa **ulteriormente il suo network Internazionale e Intercontinentale inaugurando i nuovi collegamenti diretti tra Milano Linate e Varsavia, Milano Linate e Praga, Roma Fiumicino e Skopje** e a partire dal 3 aprile tra **Venezia e Tokyo**. Alitalia ha trasportato nel 2013 oltre **23 milioni di passeggeri** e offre, nella stagione invernale 2013-2014, una rete di **83 destinazioni**.

I SERVIZI - L'OFFERTA

BlueBiz è il programma di Alitalia, Air France, KLM e Delta che senza **nessun costo, obbligo e vincolo permette di risparmiare ad ogni volo**.

Con BlueBiz l'azienda accumula Blue Credits da utilizzare per l'acquisto dei biglietti successivi, mentre i **soci MilleMiglia, Flying Blue e SkyMiles continuano ad accumulare Miglia** sul proprio conto personale.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Oggi ogni associato Confindustria ha la possibilità di accumulare il **25% di Blue Credits** in più sin dal primo volo con un massimo di 350 Blue Credits, pari a 350 euro, da spendere per l'acquisto di biglietti aerei.

Ad esempio un volo Milano - Parigi in classe K garantisce l'accumulo sul conto aziendale di 26 Blue Credits, pari a 26 euro.

Gli associati Confindustria, grazie alla convenzione a loro riservata **otterranno ulteriori 7 Blue Credits** che si aggiungeranno ai 26 già previsti dalle tabelle standard.

In questo modo con un solo volo Milano - Parigi si potrà ottenere un totale di **33 euro da spendere per l'acquisto di altri voli**.

Inoltre, utilizzando **Carta Alitalia Corporate, Carta Alitalia Business o Carta Alitalia Business Oro American Express** per l'acquisto di un biglietto aereo Alitalia, Air France e KLM si accumulerà il **50% di Blue Credits** in più rispetto a quanto previsto nelle tabelle standard.

CONTATTI

Referente Alitalia
Carmen Cianciaruso
Cell: 3386145905
E-mail: cianciaruso.carmen@alitalia.it



L'AZIENDA

Cathay Pacific Airways è la principale compagnia aerea di Hong Kong ed opera nel trasporto aereo dal 1946.

Oggi, il Gruppo Cathay Pacific possiede oltre 180 aerei che servono il trasporto passeggeri e merci da Hong Kong verso oltre 170 destinazioni nei cinque continenti (compresi i voli con compagnie partner). Dall'Italia Cathay Pacific raggiunge Hong Kong con collegamenti giornalieri.

Da Hong Kong, insieme con Dragonair la compagnia serve inoltre 70 destinazioni in Asia, incluso il Vietnam, l'Indonesia, la Malesia, il Giappone, mentre la sua rete di collegamenti si estende in Australia, Nuova Zelanda, e nel Nord America fino agli Stati Uniti e al Canada collegando Hong Kong con tutto il mondo.

Cathay Pacific vanta numerosi premi a riconoscimento della qualità dei propri servizi, fra cui anche il titolo "5-Star Airline" secondo Skytrax.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Cathay è il partner ideale per incrementare il business in Asia. Numerosi sono i vantaggi offerti: voli giornalieri dall'Italia per Hong Kong, il massimo comfort a bordo, la nostra ampia rete di collegamenti per non menzionare tariffe aeree convenienti grazie alla convenzione con Confindustria. Con Cathay Pacific Hong Kong, la Cina, l'Estremo Oriente, ed anche l'Australia e la Nuova Zelanda non sono mai state così vicine!

Da Milano Malpensa a Hong Kong il volo giornaliero è operato con Boeing 777-300ER configurato con quattro classi di servizio: First, Business, Premium Economy ed Economy; mentre da Roma il volo offre tre classi di servizio con l'Airbus 340-300: Business, Premium Economy ed Economy.

Tutte le classi di viaggio offrono il vantaggio di disporre di spazio personale, privacy individuale ed una vasta selezione di programmi di intrattenimento a bordo.

A cominciare dall'**Economy Class**: i programmi trasmessi su una TV personale da 9 pollici, un comodo alloggio per riporre gli oggetti, sedile regolabile e poggiatesta con supporti laterali.

La **Premium Economy Class** offre maggiore spazio e riservatezza, sedile reclinabile di oltre venti centimetri, poggiatesta adattabile in 4 posizioni diverse, poggiatesta regolabile in tre posizioni, kit da viaggio eco-compatibile, una scelta di menu dedicato e un televisore individuale da 10,6 pollici con cuffie anti-rumore. Esclusivi servizi a terra quali banchi check-in dedicati, servizi d'imbarco prioritari e franchigia bagaglio di 25 kg.

La cabina di **Business Class** offre un comfort eccezionale: l'ampia poltrona assicurerà a ogni viaggiatore un'estrema comodità, trasformandosi con un semplice gesto in un letto di quasi due metri.

La **First Class** offre un lusso ed uno spazio individuale che faranno pensare più ad una suite che ad una poltrona.

E in tutte le classi, un accurato servizio come la gustosa cucina con piatti della tradizione asiatica ed internazionale.

Inoltre, con il sistema Audio e Video On Demand anche per la classe Economica, il sistema Studio^{cx} offre un'ampia scelta di intrattenimento disponibile in qualsiasi momento.

La Mobilità integrata di Cathay Pacific

Grazie al progetto di Mobilità integrata raggiungere l'aeroporto non è mai stato così veloce, semplice e gratuito.

Scopri il servizio gratuito Treno + Aereo da nove città per Malpensa o Fiumicino per tutti i passeggeri con un biglietto Cathay Pacific per Hong Kong e oltre.

In più il parcheggio gratuito sia a Milano Malpensa che a Roma Fiumicino per passeggeri di First e Business Class; sconto per parcheggio a Malpensa e Fiumicino per passeggeri di Economy e Premium Economy.

Da alcune città, è inoltre attivo il servizio chauffeur per i passeggeri di Prima Classe.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla partnership con Confindustria, volare con Cathay Pacific è sempre più conveniente. La convenzione 2014 consentirà alle aziende aderenti al sistema Confindustria di usufruire in esclusiva dei seguenti sconti, **dal 1 Gennaio 2014 al 31 Dicembre 2014**:

- **Sconto del 10%** sulle tariffe di mercato in vigore di First Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è dell'8%
- **Sconto del 10%** sulle tariffe di mercato in vigore di Business Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è dell'8%
- **Sconto dell'8%** sulle tariffe di mercato in vigore di Premium Economy Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è del 6%
- **Sconto dell'8%** sulle tariffe di mercato in vigore di Economy Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che è del 6%.

Marco Polo Club

Ingresso gratuito nell'esclusivo Marco Polo Club con numerosi vantaggi per un viaggio più piacevole, anche in Economy Class. Su richiesta, offriamo l'iscrizione al Club, direttamente al secondo livello - Silver - gratuitamente (il costo della quota d'iscrizione è pari a USD 50). Il livello Silver dà accesso ad una serie di vantaggi tra cui 10 Kg d'eccedenza bagaglio su tutti i voli Cathay Pacific Airways, accesso alle lounge di Business Class e molto altro ancora.

Servizi dedicati agli associati:

- numero di telefono dedicato
- indirizzo E-mail dedicato
- assistenza e supporto per i viaggi d'affari.

CONTATTI

Referente Nazionale: **Giuseppa Giuliani**

Tel: +39 06 6595 33760

Cell: +39 335 365957

E-mail: giuseppa_giuliani@cathaypacific.com

Numero di telefono dedicato ai passeggeri: 02 67818888

E-mail dedicata: corp_reservations@cathaypacific.com

In alternativa la propria agenzia di viaggi può contattare il numero 02 67818765, richiedendo i dettagli tecnici per le prenotazioni e per l'emissione dei biglietti.



L'AZIENDA

easyJet è il primo network di trasporto aereo in Europa. Nel 2013 ha trasportato oltre 60 milioni di passeggeri, operando più di 680 rotte da 139 aeroporti in più di 30 paesi.

In Italia easyJet è la prima compagnia pan-europea con quasi 14 milioni di passeggeri trasportati nel 2013 e 150 destinazioni attualmente servite. Oltre alle due basi di Milano Malpensa e Roma Fiumicino, lo scorso ottobre è stata annunciata l'apertura della terza base easyJet in Italia, che verrà inaugurata a Napoli nel marzo 2014. Dall'Italia opera 14 rotte domestiche (tra cui Milano Linate - Roma Fiumicino) e 136 rotte internazionali.

L'obiettivo di easyJet è di rendere il volo facile e accessibile per i propri passeggeri. La priorità della Compagnia è la sicurezza, che, abbinata a tariffe convenienti e ad un alto livello di servizio, con una puntualità media dei voli pari all'88%, la rendono leader nel settore.

La continua espansione del network, l'alta frequenza sulle rotte business, l'ottima assistenza al cliente, i prezzi competitivi e l'introduzione delle nuove tariffe flessibili, rendono easyJet un'ottima scelta per i viaggiatori business e per il loro budget. La quota di viaggiatori d'affari è in continua ascesa, e un italiano su quattro attualmente dichiara che easyJet è la sua compagnia preferita.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

easyJet offre agli associati Confindustria tariffe garantite FIXED FLEXI. L'azienda così può stabilire un tetto di spesa massima per ogni singola rotta utilizzata dai suoi viaggiatori.

Le tariffe FIXED FLEXI comprendono tutti i servizi aggiuntivi necessari per effettuare un viaggio d'affari senza dover più pensare ad altro:

- Garanzia di una tariffa massima di spesa per una determinata rotta
- Cambi illimitati della data del viaggio, fino a 1 settimana prima e 3 settimane dopo la data del volo originale
- 1 bagaglio a mano incluso
- 1 bagaglio in stiva incluso (max 20kg)
- Posto assegnato gratuito a bordo compreso nelle file "upfront"

- Speedy Boarding, per avere il comfort di salire per primi a bordo e velocizzare le procedure di check-in
- Fast Track, per accedere più rapidamente ai controlli di sicurezza negli aeroporti abilitati
- Nessun costo aggiuntivo (salvo il caso di acquisti di servizi addizionali).

Inoltre le abitudini di prenotazione dell'associato non cambiano, le tariffe infatti sono prenotabili dai sistemi di prenotazione (GDS) dell'agenzia viaggi di fiducia dell'azienda, e dai migliori Self Booking Tools.

CONTATTI

Per tutte le informazioni sulla convenzione easyJet dedicata agli associati e per conoscere i livelli tariffari garantiti, l'indirizzo E-mail corporate.italia@easyjet.com è dedicato interamente a voi.

Daniele Bordogna
Sales Executive Italy
Tel: +39 3939939867



L'AZIENDA

Trenitalia offre alle aziende associate che hanno necessità di acquistare biglietti ferroviari un ventaglio di benefici aggiuntivi nell'ambito dell'offerta Corporate dedicata a Confindustria.

Il programma **Corporate Travel** di Trenitalia, totalmente gratuito, offre supporto alle aziende nelle 3 aree fondamentali legate ai viaggi d'affari:

- accesso all'acquisto
- opportunità di risparmio e flessibilità
- disponibilità di strumenti di monitoraggio e di reporting delle spese effettuate.

Il Programma Corporate Travel consente l'acquisto dei biglietti ferroviari per i viaggi di lavoro di dipendenti e manager direttamente on line oppure attraverso la propria agenzia viaggi di fiducia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- Opportunità di effettuare le attività di acquisto, cambi prenotazione e rimborsi dei biglietti di viaggio
- Opportunità di accedere a tariffe e scontistiche dedicate e/o ai programmi incentive di Trenitalia esclusivi per le aziende Corporate
- Account e/o Numero Verde dedicato
- Pagamento differito attraverso direct debit, bonifico bancario oppure contestuale attraverso carta di credito individuale o aziendale
- Opportunità di partecipare ai programmi Cartafreccia di Trenitalia a condizioni vantaggiose.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- 1 Carta Freccia Oro per ogni azienda che sottoscrive l'accordo CT 2014 (nominativo a discrezione dell'azienda)
- 1 Carta Freccia Oro aggiuntiva per ogni azienda con fatturati superiori a 25.000 euro
- bonus di 100 punti di ingresso all'atto dell'iscrizione al Programma Carta Freccia
- sconto del 40% sui treni di media e lunga percorrenza di Trenitalia per viaggi di gruppo in occasione di congressi, fiere, eventi.

CONTATTI

Referente Commerciale

Claudia Dossena

E-mail: c.dossena@trenitalia.it

E-mail dedicata: contatticorporate@trenitalia.it



www.americanexpress.it



L'AZIENDA

American Express® è leader riconosciuto nelle **soluzioni di pagamento delle spese aziendali**.

I prodotti American Express garantiscono risparmi immediati. Utilizzando le soluzioni di pagamento American Express, le aziende tengono sotto controllo le proprie spese e migliorano la gestione dei flussi di cassa, in entrata ed in uscita.

Inoltre, iscrivendosi al Club Membership Rewards¹ si può avere accesso al programma fedeltà che fa accumulare un punto² per ogni euro speso con la carta.

I SERVIZI - L'OFFERTA

American Express offre agli associati Confindustria **2 soluzioni di pagamento per le spese dell'azienda** alle seguenti condizioni:

- **Quota annuale gratuita per tutta la durata del contratto**, se viene domiciliata almeno un'utenza, per la Carta Aziendale Verde relativa al pagamento delle spese dell'azienda. (altrimenti sarà dovuta l'intera quota annuale della carta).³
- **Quota annuale gratuita per i primi 12 mesi di validità**, per la Carta Aziendale Oro, del Presidente o Amministratore Delegato, e **riduzione del 50% sull'importo dovuto per gli anni successivi**.⁴

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Gli associati possono scegliere una soluzione a condizioni esclusive, con vantaggi immediati nella gestione dei pagamenti.

Inoltre, tutti i prodotti hanno servizi totalmente gratuiti, dedicati ai titolari e alla loro sicurezza:

- Assicurazioni automatiche per inconvenienti di viaggio, perdita o furto bagagli⁵
- Predisposizione gratuita della carta sostitutiva, in caso di furto, smarrimento o danneggiamento
- Possibilità di attivazione del Servizio Express Cash, per prelievo di contanti in caso di emergenza⁶
- Protezione in caso di uso illecito della carta da parte di terzi⁷
- Servizio Clienti 24 ore su 24, 365 giorni l'anno
- Servizi on line per controllare le spese in qualsiasi momento.

Note:

1 Quota annuale di iscrizione al Club Membership Rewards € 25.

2 Si accumula un punto Membership Rewards per ogni euro di spesa effettuata ad esclusione di: anticipi di contante e/o acquisti di valuta e/o Travelers Cheques American Express comunque effettuati, spese addebitate successivamente alla data di cancellazione della Carta American Express, pagamenti effettuati in ritardo, spese comunque stornate, importi addebitati per la quota annuale della carta, quota associativa del Club Membership Rewards ed eventuali imposte di bollo e spese effettuate con carta per acquisti di carburante. Il regolamento completo è consultabile sul sito americanexpress.it/clubmr

3 Quota annuale di Carta Business American Express € 62, di Carta Corporate American Express € 60.

4 Quota annuale di Carta Oro Business American Express € 160, di Carta Corporate Oro American Express € 140.

5 Le coperture assicurative sono fornite da terza compagnia di assicurazione e sono soggette a termini, condizioni ed esclusioni di cui alle relative polizze.

6 È possibile prelevare in Italia fino a € 250 ogni 8 giorni. Sull'importo verrà applicata una commissione pari attualmente al 3,9% dell'importo prelevato. Il servizio è soggetto ad approvazione dell'azienda.

7 Nessuna limitazione di responsabilità sarà comunque riconosciuta al titolare nel caso in cui l'uso illecito di terzi sia imputabile a un comportamento doloso o gravemente colposo del titolare, rispetto agli obblighi previsti dal regolamento, ovvero nel caso di ingiustificato ritardo nella segnalazione ad American Express dello smarrimento, furto o uso illecito della carta.

CONTATTI

Federica Romeo

Tel: 02 89523410

E-mail: federica.romeo@aexp.com

Eugenio Taddeo

Tel: +39 06 72280837

Cell: +39 335 6443731

E-mail: eugenio.taddeo@aexp.com



L'AZIENDA

CartaSi S.p.A., società del **Gruppo ICBPI**, è dal 1985 protagonista dell'evoluzione culturale che ha portato alla diffusione in Italia della moneta elettronica. Con un parco carte di 11 milioni tra credito e prepagate, 24 milioni di debito, 600.000 esercenti convenzionati, 467.000 POS e 10.000 ATM gestiti, CartaSi è la società leader nel mercato dei pagamenti del nostro Paese.

CartaSi è il partner di riferimento di banche e aziende per l'emissione e la gestione delle carte di credito: offre alle banche la gestione dell'intero ciclo di emissione e accettazione delle carte e, agli esercenti, i servizi di accettazione e gestione dei pagamenti effettuati sui principali circuiti mondiali.

La società fornisce inoltre servizi di customer care, prevenzione e gestione delle frodi e soluzioni per i pagamenti on line, mobile e contactless.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'accordo con CartaSi consente alle aziende associate di richiedere la carta di credito **CartaSi Business Plus Confindustria**.

La carta è collegata ai **circuiti internazionali Visa o MasterCard**, che ne garantiscono l'accettazione in tutto il mondo.

Esiste nelle versioni **aziendale** (addebito sul c/c dell'azienda) e **individuale** (addebito sul c/c dell'intestatario) ed offre vantaggi specifici e la possibilità di ridurre anticipi di cassa e rimborsi.

È possibile concordare con la banca emittente il plafond di spesa della carta e richiedere un fido mensile complessivo per tutte le carte, differenziato per ogni titolare.

Ogni mese viene fornito il quadro dell'utilizzo di ogni carta dell'azienda.

Ogni sei mesi è disponibile on line un riepilogo statistico, l'ideale per definire accordi e convenzioni con gli enti o gli esercizi utilizzati più spesso.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

CartaSi Business Plus Confindustria è **gratuita** per il **Presidente, l'Amministratore Delegato e l'Amministratore Unico** delle aziende associate.

Per i **Dirigenti e gli altri livelli aziendali** ha un costo annuo di **€ 15,49**.

L'addebito delle spese avviene il giorno 15 del mese successivo agli acquisti. La rendicontazione integrata - cartacea, via web e via SMS - dà la massima flessibilità nella consultazione delle uscite.

La Carta include **coperture assicurative** per i viaggi e il business.

I Partner della carta offrono **sconti e vantaggi** per prodotti e/o servizi legati al business.

Grazie a servizi di sicurezza gratuiti, i titolari di CartaSi Business Plus Confindustria hanno il massimo della tranquillità nell'utilizzo del prodotto, anche per gli acquisti su internet.

In caso di emergenza è possibile richiedere la sostituzione gratuita della carta con consegna urgente in tutto il mondo o un anticipo di contante.

CONTATTI

Elio Di Ponziano

Responsabile Rapporti con le Associazioni Territoriali e di Categoria

Tel: 02 34884252

Cell: 348 2790160

E-mail: elio.diponziano@cartasi.it



L'AZIENDA

Day Ristoservice Spa nasce nel 1987 dall'alleanza tra il gruppo Camst, solida realtà nel panorama italiano della ristorazione, e Chèque Déjeuner, società francese leader mondiale nell'emissione di titoli sociali. L'efficace collaborazione tra i due gruppi ha permesso a Day di collocarsi al vertice del mercato dei buoni pasto in Italia, con oltre **500 milioni di euro** di fatturato annuo, **85 milioni di buoni emessi**, **16.000 aziende clienti**, **100.000 locali affiliati** e **ben 500.000 utilizzatori** ogni giorno. Day ha trasformato la solidità dei gruppi da cui ha avuto origine e la dinamicità di uno staff giovane e intraprendente in risultati che la collocano ai vertici del mercato dei buoni pasto in Italia.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Buono pasto Day

I buoni pasto Day sono l'alternativa più vantaggiosa ed economica all'indennità in busta paga, aumentano il potere d'acquisto del personale e migliorano il clima aziendale.

I buoni sono:

- **esenti da oneri fiscali**, previdenziali e dal calcolo del TFR fino a 5,29 euro al giorno per i dipendenti full time, part time e per i collaboratori
- **deducibili e IVA detraibili** fino al 100% (DL 112/2008, art.83, comma 28bis, per IVA al 4%)
- **semplici da gestire**, sia in termini amministrativi che operativi, potendo anche essere consegnati su più sedi.

L'azienda cliente può accedere al portale dedicato **myday** per ordinare tutti i prodotti Day direttamente on line.

In ogni momento è possibile consultare l'elenco dei locali affiliati sul sito **trovalocali.day.it**, o scaricare l'apposita App gratuita disponibile per iPhone e Android.

Un servizio di SOS assistenza on line è sempre pronto a rispondere a tutte le domande sui buoni.

Buono pasto elettronico Day Tronic

In sostituzione del tradizionale blocchetto di buoni pasto cartacei Day ha creato **Day Tronic**, in versione **Flex ed Economy**. Una speciale card con microchip, comoda e sicura, scelta ogni giorno da **30.000 dipendenti** in oltre **9.000 locali** affiliati.

Con un solo e semplice gesto è possibile:

- **gestire in modo puntuale** la pausa pranzo
- **controllare i costi**
- servire contemporaneamente **molti utenti** e gestire la ristorazione aziendale.

L'ultima frontiera della tecnologia, cui Day guarda con interesse, è **NFC** (Near Field Communication), che trasforma i moderni smartphone in "borsellini" elettronici.

Buono regalo Cadhoc

Day non è solo buono pasto, ma è anche buono regalo Cadhoc.

Pensato per **premiare e motivare i dipendenti** in qualsiasi periodo dell'anno, Cadhoc offre numerosi vantaggi non solo a chi lo riceve, ma anche all'azienda che lo eroga.

- **esente da oneri fiscali e previdenziali** fino a 258,23 euro per persona all'anno, è **deducibile al 100%** (art.51, comma 3 Tuir).

Come incentivo a clienti, fornitori, agenti e rivenditori.

Può essere regalato come **omaggio aziendale**.

- deducibile secondo le regole previste per la deducibilità delle spese di rappresentanza (art.108, comma 2 Tuir; D.M. 19/11/2008).

Chi riceve Cadhoc può regalarsi ciò che preferisce in tantissimi punti vendita delle principali catene nazionali, tra cui: **Athletesworld, Avanzi, Bata, Boggi, La Rinascente, Sephora, L'Occitane en Provence, Cisalfa, Comet, Librerie Coop, Toys**, ecc.

Con Cadhoc è anche possibile fare shopping on line comodamente da casa in un'ampia rete di partner, tra cui TotalErg. Puoi consultare l'elenco completo su www.cadhoc.it.

Buono per il Welfare Aziendale Day Welfare

Un prodotto pensato per incrementare la produttività e la competitività aziendale.

Day Welfare integra i tradizionali interventi di retribuzione e incentivazione senza incidere sui piani retributivi, con notevoli vantaggi fiscali e normativi.

Nelle sue tre declinazioni, **Famiglia, Spesa e Benessere**, Day Welfare si adatta ad ogni programmazione di welfare aziendale, offrendo un servizio totalmente personalizzato. Oltre a beneficiare di una riduzione del turnover e a migliorare il clima lavorativo, si comunica l'idea di un'azienda attenta ai bisogni del personale.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Buono Pasto Day

- **Sconto base per buono del 9%** (sconto 8% in fattura + 1% sconto di fine periodo in buoni Cadhoc)
- **Sconto base per buono Day Più del 10%** (sconto 8% in fattura + 2% sconto di fine periodo in Cadhoc)
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi pubblici esercizi
- Programma fidelity legato all'iscrizione al sito **dayclub.it**
- Account commerciale dedicato.

DAY Tronic

- **Sconto base del 7%**
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Assistenza convenzione nuovi pubblici esercizi
- Programma fidelity legato all'iscrizione al sito **dayclub.it**
- Account commerciale dedicato.

CONTATTI

L'account di riferimento, ad uso esclusivo degli associati Confindustria:

Francesco Caiazza

Cell: 320 3325506

E-mail: fcaiazza@day.it



L'AZIENDA

Welfare Company è la prima ed unica società, a capitale interamente italiano, specializzata nell'allestimento di soluzioni web per l'esecuzione di **programmi di flexible benefit** (portale **MyWELFARE**), nell'emissione di **Buoni Acquisto** e Voucher motivazionali a finalità multipla (**MyVOUCHER**) e nell'allestimento di servizi di maggiordomo aziendale (**MyTIME**) per la completa realizzazione di **progetti di Work-Life Balance**.

I SERVIZI - L'OFFERTA

MyVOUCHER - BUONO ACQUISTO

È il Buono Regalo alleato delle aziende agili e innovative che intendono coccolare dipendenti, clienti e forza vendita. Grazie all'inquadramento fiscale favorevole previsto dagli artt. 51, 100 e 108 del T.U.I.R. con **MyVOUCHER** diventa facile e conveniente **motivare risparmiando!**

MyVOUCHER è un Buono Acquisto realmente completo, con migliaia di negozi affiliati a livello nazionale riuniti in un **network** espressione dei **brand** più diffusi in ambito **retail** e GDO presso i quali i dipendenti potranno utilizzare i loro voucher accedendo ad una nuova e più ricca dimensione nella fruizione del **fringe benefit**.

Il carnet **MyVOUCHER** è sempre equipaggiato con **QUI!CULTURA**: il primo *free-coupon* che dà diritto a riduzioni e sconti Musei, Cinema, Gallerie d'arte, Teatri e Parchi tematici offerti a tutti i beneficiari e a **costo zero** per l'azienda.

MyTIME - MAGGIORDOMO AZIENDALE

È un completo set di servizi di *conciergerie* aziendale ("**Maggiordomo in azienda**") attivabili nel luogo di lavoro (anche su più sedi) e con frequenze prefissate, per la concreta realizzazione di programmi di **Work-Life Balance** che sollevano i dipendenti dalle incombenze di alcune delle più frequenti e comuni necessità, conciliando vita privata, famiglia e lavoro. Principali servizi inclusi: disbrigo pratiche e posta, acquisto e consegna farmaci, ritiro e consegna analisi cliniche, assistenza fiscale (CAF), *baby-sitter on demand*, lavanderia/stireria, sartoria, calzoleria, dog sitter, manutenzione della casa e di piccoli elettrodomestici, lavaggio e manutenzione auto/moto/bici.

MyWELFARE - PORTALE WEB PER I FLEXIBLE BENEFIT

È la piattaforma on line per il **Welfare Aziendale 2.0** con la quale le imprese e i loro dipendenti accedono ad un modello innovativo di servizi integrati per la gestione dei programmi di **flexible benefit**.

Questa soluzione solleva completamente le aziende da ogni attività di carattere operativo ed amministrativo e dalla gestione della rendicontazione dei diversi servizi oggetto del piano di welfare.

La reportistica dei flussi generati a sistema, esportabile via web e destinata alle Direzioni HR/Controllo di Gestione/Amministrazione, dematerializza la contabilizzazione degli accrediti e dei benefit interfacciandosi con tutti i principali sistemi di payroll.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

MyVOUCHER

- Sconto del 35% sulla commissione prevista per la gestione del servizio: emissione, personalizzazione, confezionamento, trasporto dei voucher con successivo monitoraggio
- Coupon (sconti) a bordo *carnet* (QUI!CULTURA sempre incluso)
- *Packaging* con *folder* tascabile e possibilità di inserire messaggi finalizzati
- Personalizzazione grafica dei voucher con logo aziendale
- Consegna in 5 giorni lavorativi dall'ordine
- Carte prepagate ricaricabili (circuiti MasterCard) anche in *co-branding* con il cliente (in modalità *cash-back*): effetto "raddoppio del *fringe benefit*".

MyTIME

Sconto del 15% sull'ammontare totale dei costi operativi (allestimento del *WelCom Desk* incluso).

MyWELFARE

- Analisi preliminare di sintesi del contesto d'impresa per la definizione del programma di Welfare Aziendale
- *Set up* dei servizi di Welfare Aziendale e customizzazione grafica del portale
- Pianificazione e gestione di tutte le attività di governo del piano di Welfare Aziendale, coordinamento operativo con le funzioni aziendali, controllo e monitoraggio della fruizione dei servizi
- Canone annuo per la gestione del servizio e per l'utilizzazione del portale.

Tutte le attività oggetto di offerta saranno quotate applicando uno sconto del 5%.

CONTATTI

Key Account Welfare Aziendale

Noemi Barcelluzzi

Tel: +39 02 2024 5494

Fax: +39 02 2951 8238

E-mail: benvenuto@welfarecompany.it



L'AZIENDA

Il Gruppo Lyreco è leader europeo nella **fornitura di prodotti e soluzioni per l'ambiente di lavoro**.

Lyreco è il tuo fornitore unico in grado di garantire una risposta a ogni tua esigenza

- **più di 8.000 prodotti a catalogo dedicati all'ufficio e all'ambiente di lavoro:** carta e prodotti cartacei, prodotti e accessori elettronici, consumabili originali e compatibili, materiale di cancelleria e archiviazione, arredamento, prodotti per pulizia e catering
- **nuova gamma di prodotti dedicati alla sicurezza:**
 - protezione individuale: inserti auricolari, occhiali protettivi, abbigliamento e calzature antinfortunistiche
 - dispositivi e attrezzature di sicurezza dell'ambiente di lavoro
 - attrezzature per la sicurezza stradale.
- **prodotti personalizzati**, da gadget per il tempo libero alle borse da viaggio, passando per gli accessori per ufficio e molti altri articoli. Crea il tuo gadget su www.lyreco.it: in pochi click scegli il prodotto, lo personalizzi, vedi l'anteprima e confermi l'ordine. Ricevi quello che vedi, facile e veloce, prezzo trasparente e tempi di consegna ridotti rispetto ai competitors.

Oltre a prodotti di alta qualità Lyreco offre il massimo livello di servizio: sistema logistico avanzato, un centro di distribuzione nazionale completamente automatizzato di 22.000 mq e una flotta di 120 mezzi personalizzati.

Consegna gratuita in 24 ore alla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse*.

Nessun minimo d'ordine. Ordinare è facile e immediato: un Servizio Clienti interno composto da 40 teleoperatrici altamente qualificate risponde entro 3 secondi. È possibile effettuare ordini in totale autonomia tramite il nostro webshop, www.lyreco.it, attivo 7 giorni su 7, 24 ore su 24. Certificata ISO 9001 e ISO 14001, Lyreco considera **Qualità e Sostenibilità** due valori fondamentali per la gestione e lo sviluppo del proprio business.

Lyreco, "one stop shopping"!

* *Consegna gratuita per ordini di importo uguale o superiore a € 75.
Per ordini inferiori a tale importo sarà applicato un addebito in fattura di € 7,50.*

I SERVIZI - L'OFFERTA

- Ampia gamma di prodotti per l'ufficio e l'ambiente di lavoro con un tasso di disponibilità a magazzino superiore al 99%: cancelleria, carta, toner, prodotti per catering, igiene e pulizia
- Novità 2014: prodotti e attrezzature per la sicurezza e dispositivi per la protezione individuale disponibili in 24 ore e prodotti personalizzati da creare su www.lyreco.it, a prezzi trasparenti e competitivi, ideali per supportare la tua campagna pubblicitaria e promuovere i tuoi eventi
- Servizi aggiuntivi: timbri personalizzati consegnati in 48 ore e smaltimento dei toner esausti secondo la normativa vigente

- Selezione di prodotti green per fornire un'alternativa ecologica ai prodotti standard
- Consegna gratuita in 24 ore personalizzata: direttamente sulla scrivania, al piano, al reparto e in sedi diverse
- Nessun minimo d'ordine
- Consulenza dedicata: il nostro Servizio Clienti e i nostri consulenti commerciali sono a disposizione per consigliarti la soluzione ideale a ogni specifica esigenza.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Listino dedicato a "Confindustria" (sconto del 20% rispetto al listino standard) per tutti gli associati
- Sconti extra fino al 50% sui prodotti acquistati regolarmente
- Promozioni esclusive sui dispositivi di protezione individuale e sui prodotti personalizzati
- Eccezionale promozione "Confindustria" per tutti i nuovi clienti con un omaggio di benvenuto
- Sconto Fedeltà a fine anno in base agli acquisti effettuati
- Servizio Clienti riservato
- Consulenti commerciali dedicati per offrirti il supporto necessario, analizzare gli acquisti e proporti soluzioni concrete di risparmio.

CONTATTI

Per usufruire dei vantaggi garantiti dalla convenzione puoi contattare:

Nord-Ovest:
Dario Passoni
Cell: 333 78 05 572
E-mail: dario.passoni@lyreco.com

Nord-Est:
Bruno Resse
Cell: 348 13 43 626
E-mail: bruno.resse@lyreco.com

Centro-Sud:
Patrizio Marchini
Cell: 348 13 43 635
E-mail: patrizio.marchini@lyreco.com

Servizio Clienti riservato:



E-mail dedicata: it.convenzione.confindustria@lyreco.com



L'AZIENDA

We Exchange è il circuito di scambio in moneta complementare, che permette ad aziende, imprenditori o liberi professionisti di acquistare e vendere prodotti e servizi con il metodo del baratto, in Italia e all'estero.

Il progetto nasce in Italia nel 2012, ad oggi conta oltre 450 aziende presenti nel circuito e circa 15 presenze sul territorio. We Exchange è una società del Gruppo Servizi CGN.

I SERVIZI - L'OFFERTA

In un contesto mondiale complicato e di difficoltà crescente di accesso al credito tradizionale per le imprese, We Exchange offre l'opportunità di acquistare ciò che serve per il normale funzionamento della propria attività imprenditoriale non in denaro, ma semplicemente con ciò che si produce, sia esso bene o servizio.

Il **barter** o corporate barter o barter trading, si traduce letteralmente in baratto, ma il valore aggiunto è dato dalla multilateralità e cioè dalla possibilità di scambiare beni e servizi non in un rapporto uno ad uno, ma in un circuito e quindi in un rapporto uno a molti.

La multilateralità è resa possibile grazie all'uso della **moneta complementare**: i WE. Attraverso la vendita dei propri prodotti o servizi si ottiene un credito in WE, che può essere utilizzato all'interno del circuito, anche in un tempo successivo, per acquistare qualsiasi altro prodotto o servizio. Questo meccanismo consente la fluida circolazione degli scambi nel circuito e il beneficio di poter godere dell'intera offerta dei prodotti e servizi presenti all'interno del circuito.

Inoltre, grazie alla partnership con PMI Eccellente, We Exchange offre l'opportunità di **certificare l'affidabilità delle aziende** presenti nel circuito tramite il **certificato Excellent SME**.

Vantaggi We Exchange:

- Incremento del fatturato e dei clienti
- Riduzione delle giacenze di magazzino senza doverle svendere
- Minor esposizione finanziaria e pagamento all'ordine
- Riduzione degli insoluti e salvaguardia della liquidità
- Nuovi contatti e nuove relazioni con potenziali clienti, partner e fornitori
- Maggiore visibilità e vetrina gratuita on line.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

L'offerta in convenzione con Confindustria prevede uno sconto del 46% sui prezzi standard di listino, per un risparmio netto di 350 euro. L'offerta comprende la **quota associativa al circuito We Exchange e la certificazione ExcellentSME**.

Listino agevolato per gli associati Confindustria: 397 euro.

CONTATTI

Marco Rocati

Tel: 0434 506511

Cell: 392 2665289

Numero Verde: 800 128 401

E-mail: m.rocati@weexchange.it

E-mail: info@weexchange.it



L'AZIENDA

Creare un cioccolato finissimo è un'arte che richiede conoscenza, dedizione e passione, e i Maîtres Chocolatiers Lindt ne sono maestri. Infatti dal 1845 Lindt & Sprungli produce e distribuisce cioccolato di alta qualità, con un crescente successo in Italia e nel mondo grazie all'unicità delle sue marche (Lindor, Excellence, Gold Bunny) e alla straordinaria golosità delle sue ricette.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Lindt offre agli associati Confindustria la possibilità di acquistare direttamente, a condizioni particolarmente vantaggiose, una raffinata selezione di prodotti da offrire sia come regalo perfetto a collaboratori, clienti, fornitori, partner commerciali, ecc, che da utilizzare in occasione di eventi, per operazioni di incentivo vendite, e come trade loader.

Una confezione regalo Lindt è la **soluzione ideale e di sicuro successo** sia per chi la regala, grazie al prestigio della marca e all'altissimo gradimento da parte di chiunque lo riceverà, sia per chi la riceve e potrà quindi gustare la straordinaria qualità del cioccolato Lindt, racchiusa in confezioni di grande pregio e impatto visivo.

Anche le più recenti ricerche di mercato confermano che Lindt è la **marca di cioccolato che più volentieri i consumatori italiani vorrebbero utilizzare per fare un regalo pregiato**. Il segreto del successo di Lindt si basa su quattro valori chiave, che da sempre rappresentano il modo in cui Lindt lavora e si pone nei confronti dei suoi consumatori: la **tradizione**, la **qualità**, l'**origine Svizzera**, la **passione per il cioccolato**.

Il **Maitre Chocolatier Lindt** è da sempre simbolo di questi valori, e con la sua straordinaria expertise e creatività continua a inventare nuove, raffinate, specialità che deliziano i consumatori e che faranno la felicità di tutte le persone che le riceveranno.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- 10% di sconto sul listino normalmente valido per i prodotti contenuti nei cataloghi "Regali Aziendali" che Lindt diffonderà in occasione del Natale e della Pasqua. Questa condizione si sommerà, solo per gli associati Confindustria (purchè non si tratti di aziende associate che rivendano prodotti alimentari), ad altri sconti eventualmente vigenti.
- Preventivi personalizzati e rapidi per esigenze legate ad acquisti di grandi quantità di prodotti Lindt.

CONTATTI

Manuel Papa (B2B Manager)
Tel: 0332209682
Cell: 334 6056480
E-mail: mpapa@lindt.com



INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/RECUPERO DEL CREDITO

L'AZIENDA

- **Elevata professionalità** ed oltre vent'anni d'**esperienza** nella **gestione globale del credito**: i servizi Assicom offrono il valore della qualità grazie al prezioso contributo delle risorse umane e del qualificato team di analisti.
- L'esclusiva **conoscenza dei cattivi pagatori** derivante dalla gestione diretta delle pratiche di recupero crediti permette ad Assicom di offrire servizi di informazioni commerciali ad elevato valore aggiunto.
- **Struttura**: 200 dipendenti, 90 funzionari di vendita ed una qualificata rete di 300 legali in Italia e 250 all'estero.

I SERVIZI - L'OFFERTA

- **Informazioni on line** | per dati ufficiali aggiornati e indicazione di fido
- **Informazioni on demand** | la sintesi più efficace di dati ufficiali ed ufficiosi
- **Servizi di monitoraggio** | per integrare le informazioni con verifiche continuative su variazioni e negatività
- **Servizi di rintraccio e indagine** | per controlli dettagliati e valutazioni mirate
- **Servizi di analisi e marketing** | per conoscere e individuare nuove opportunità di mercato
- **Recupero crediti stragiudiziale** | Classic e Fast
- **Recupero crediti prelegale** | Legal Service e Light Service
- **Recupero crediti giudiziale** | Giudiziale Ordinario e Giudiziale Prioritario
- **Dati ufficiali e informazioni di fido in oltre 200 paesi esteri**
- **Recupero stragiudiziale, prelegale e giudiziale all'estero**
- **Servizio di recupero IVA**
- **Mioport@foglio** | area web dedicata al controllo dinamico del rischio commerciale del portafoglio clienti che assicura:
 - aggiornamento dinamico anagrafiche
 - accesso immediato al dossier dei rapporti già evasi
 - richiesta diretta dei servizi Assicom
 - area statistica per una panoramica globale e dettaglio degli esiti.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **sconti dal 15% al 37%** sul listino per l'utilizzo di tutti i servizi Assicom in Italia e all'estero e **percentuali ridotte sul recupero**
- **dossier d'istruzione gratuito** per ogni pratica di recupero crediti contenente approfondito controllo sul debitore e aggiornamento continuativo delle negatività
- **un unico rapporto** contrattuale che permette libero accesso a tutte le soluzioni **a costi fissi e predefiniti**
- **massima attenzione al cliente** grazie al rapporto fiduciario con la rete vendita e al supporto personalizzato di **30 assistenti qualificati**
- **esclusiva formula con franchigia** che contiene le spese a carico del cliente in caso di azione di recupero con esito giudiziale negativo.

CONTATTI

Zelinda Carone

Numero Verde: 800 222 320

E-mail: zelinda.carone@assicom.com

E-mail dedicata: marketing@assicom.com



INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/RECUPERO DEL CREDITO

L'AZIENDA

Cerved Group e Confindustria hanno sottoscritto un accordo quadro con l'obiettivo di offrire agli associati, grazie alle **competenze specialistiche dei marchi Lince, Databank, Finservice, Cerved Pubblica Amministrazione e BCircles**, alcuni servizi nell'ambito della gestione del rischio, servizi per il marketing, soluzioni per il recupero del credito a condizioni di particolare favore, servizi per soggetti che operano con e per la Pubblicazione Amministrazione, oltre all'accesso ad una piattaforma web con strumenti di analisi di ultima generazione.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Informazioni commerciali su imprese e persone - attraverso il marchio **Lince**. Per approfondire la conoscenza del partner d'affari italiano ed estero, valutare la solidità finanziaria, conoscere la rischiosità del settore in cui opera l'impresa, gestire e monitorare il portafoglio clienti.

Servizi e soluzioni per il marketing aziendale, bancario e in generale per il mondo degli affari - attraverso il marchio **Databank**. Fornisce al mercato informazioni sempre aggiornate per segmentare ed espandere i mercati, valutare il posizionamento delle imprese, ottimizzare le proprie reti vendita e fidelizzare i rapporti con i clienti. Databank è in grado di soddisfare le seguenti esigenze di business: analizzare il territorio, misurare la soddisfazione, monitorare la concorrenza, trovare nuovi clienti, gestire Database e CRM e conoscere i settori di mercato.

Protezione del credito: gestione degli incassi e recupero degli insoluti - attraverso il marchio **Finservice**. Fornisce servizi tecnologicamente avanzati a supporto di tutte le esigenze delle aziende che affidano in outsourcing, parzialmente o completamente, la gestione del ciclo attivo.

Servizi per e sulla Pubblica Amministrazione - attraverso **Cerved Pubblica Amministrazione**. Offre un portale innovativo e completo per conoscere i collegamenti esistenti tra enti, aziende e persone fisiche, approfondire l'andamento economico-finanziario degli enti locali e delle loro partecipate, individuare e conoscere le partecipate che devono essere dismesse dai Comuni, identificare ed analizzare i fornitori di un settore o categoria merceologica. I numeri del portale:

- 14.000 partecipate
- 12.600 enti
- 500.000 fornitori
- 750.000 esponenti

Da segnalare inoltre **BCircles**, una piattaforma web che consente di avere a portata di mano tutto ciò che occorre per gestire al meglio il proprio lavoro: dati, strumenti, relazioni e suggerimenti. Un **"acceleratore di business"** in grado di supportare tutte le funzioni aziendali, fornendo dati sempre aggiornati e strumenti di analisi di ultima generazione.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

A fronte dell'accordo, gli associati interessati potranno usufruire dei servizi con una policy di sconti particolarmente vantaggiosa.

Cerved Group riserva agli associati uno **sconto del 20%** sul prezzo di listino per i servizi **Informazioni commerciali su imprese e persone**. Inoltre, per coloro che non hanno avuto modo di conoscere i servizi a marchio Lince, offre l'opportunità unica di accedere alla "Promo Universal Solution" tramite la quale **provare in tutta serenità i nostri servizi**. (100 punti omaggio).

Cerved Group per i **servizi e le soluzioni per il marketing aziendale e bancario**, offre agli associati uno sconto del 20% per i prodotti a catalogo e **del 10%** per ricerche ed analisi su misura a coloro i quali necessitano di servizi con un elevatissimo livello di personalizzazione.

Cerved Group attraverso i **servizi per e sulla Pubblica Amministrazione** riserva agli associati uno **sconto del 20%** sulla licenza annuale (12 mesi).

Gli associati avranno l'opportunità di sottoscrivere la licenza annuale per l'accesso a **BCircles** con uno **sconto pari al 20%** rispetto al prezzo di listino.

Finservice riconoscerà agli associati un **premio consumo del 25%** sui pass acquistati. Inoltre, offriamo vantaggi esclusivi quali:

- Gratis l'analisi preventiva dei crediti
- Gratis, su ogni posizione, il calcolo del PIN, indicatore sulla "Probabilità di incasso"
- Gratis, l'analisi dei risultati e la stesura del progetto su misura di ogni associato
- Un prezioso test, senza impegno da parte dell'associato, che sulla base risultati dello studio potrà:
 - decidere successivamente se adottare, o meno, i suggerimenti di Finservice per gestire gli incassi e/o per recuperare i crediti
 - ridurre i costi scegliendo strategie di gestione differenziate, per ognuno dei segmenti individuati
 - vedere da subito i risultati grazie ad un supporto informatico messo a disposizione da Finservice sul computer dell'associato senza installare alcuna ulteriore applicazione.

CONTATTI

Lince
Nunzia Affilastro
Tel: 02 7754341
E-mail: annunziata.affilastro@cervedgroup.com
Numero Verde: 800 029 029

Databank
E-mail: info.databank@cervedgroup.com
Numero Verde: 800 467 467

Cerved Pubblica Amministrazione
E-mail: info.pa@cervedgroup.com
Numero Verde: 800 893 986

BCircles
E-mail: info@bcircles.it

Finservice:
Emanuela Di Lella
Tel: 02 4306627

Silvia Cucchetti
Tel: 02 43066254
E-mail: direz.comm@finservice.it



L'AZIENDA

Coface, gruppo di spicco internazionale, leader nell'assicurazione dei crediti commerciali, è presente in 66 paesi, con oltre 35.000 clienti nel mondo e 4.400 dipendenti.

È presente in Italia per offrire alle imprese una gamma completa di soluzioni per gestire e proteggere i crediti in Italia e all'estero, adattandosi alle esigenze specifiche di aziende di ogni categoria e dimensione, attraverso tre linee di strumenti:

- Assicurazione dei Crediti, Cauzioni e C.A.R.
- Informazioni Commerciali
- Recupero dei Crediti.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Servizi Informativi @rating Line

L'analisi del rischio legato alle transazioni commerciali con clienti e fornitori è parte integrante delle informazioni commerciali, e strettamente legato all'assicurazione dei crediti. In particolare, il servizio @Rating Credit Opinion Monitorato permette di conoscere la capacità dei possibili partner, clienti o fornitori, di onorare i propri impegni commerciali.

L'@rating può essere richiesto su società di tutto il mondo, per ricevere una valutazione sul grado di affidabilità al momento della richiesta e un monitoraggio sulla stessa per tutta la durata del contratto.

Tali informazioni consentono di valutare in tempo reale l'affidabilità di un cliente o di un potenziale cliente, grazie all'esperienza di Coface come assicuratore del credito.

Ad ogni richiesta il sistema attribuisce un @rating, al quale corrisponde un massimale di copertura per ciascun acquirente.

Assicurazione dei crediti

La soluzione assicurativa per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato domestico che all'esportazione.

È la sintesi di 4 servizi: prevenzione dei mancati pagamenti, recupero dei crediti, indennizzo delle perdite subite e vantaggi finanziari. L'offerta assicurativa, distinta in tre tipologie di polizze, prevede per le imprese associate condizioni particolari.

INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/RECUPERO DEL CREDITO

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Coface mette a disposizione la sua esperienza di assicuratore del credito offrendo la possibilità di valutare l'affidabilità dei clienti potenziali o in portafoglio, con richieste a consumo, a condizioni economiche agevolate per gli aderenti (10% circa di sconto medio rispetto al listino).

L'offerta assicurativa, distinta in 2 tipologie di polizze, prevede per le imprese associate condizioni particolari (10% circa di sconto medio sui diritti di istruttoria, tariffa GC).

CONTATTI

Antonella Vona

Tel: 02 48335640

E-mail: antonella.vona@coface.com

E-mail dedicata: comunicazione@coface.com



L'AZIENDA

Cribis è la società del Gruppo Crif specializzata nella business information che garantisce informazioni economiche e commerciali approfondite su aziende di tutto il mondo.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'accordo Confindustria con Cribis D&B, società leader nel settore delle business information, offre agli associati condizioni vantaggiose sui seguenti servizi:

Cribis.Com - Informazioni complete, soluzioni semplici.

Completo, rivoluzionario, innovativo, brillante, intelligente, semplice: Cribis.com è il servizio di business information che semplifica il lavoro di chiunque gestisca ogni giorno clienti, prospect o fornitori.

Una piattaforma unica, frutto di un progetto di decine di milioni di euro di investimenti e il lavoro di più di 100 persone, che consente di accedere a informazioni sul 100% delle imprese italiane e al più grande network sulle imprese estere esistente sul mercato.

Cribis iTrade - Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende.

Cribis iTRADE il più ampio patrimonio informativo sui comportamenti di pagamento disponibile sul mercato.

Cribis iTRADE Lab consente di analizzare in modo approfondito e dettagliato i ritardi, l'esposizione e lo scaduto del proprio portafoglio clienti con diversi livelli di approfondimento: dal controllo sulla situazione dell'intero portafoglio, alle analisi aggregate per area geografica, fatturato, dipendenti, natura giuridica, anzianità aziendale e settore, fino alla vista sul singolo cliente.

Cribis Teleservice - Servizi completi per il recupero dei crediti.

Cribis Teleservice è la società del Gruppo Crif specializzata nella Credit Collection. Offre una gamma completa di servizi per delegare in outsourcing la completa gestione stragiudiziale e legale dei crediti insoluti.

Cribis Export Lab - Per la pianificazione strategica e commerciale dell'export aziendale.

Export Lab è un'analisi strategica concreta e funzionale alla forza vendita export dell'azienda; un servizio di consulenza il cui output si traduce in un accesso on line a dati, analisi e strumenti operativi per procedere immediatamente ad attività di sviluppo all'estero. Servizio evaso in collaborazione con CoMark.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione con Confindustria 2014 offre in esclusiva agli associati molti vantaggi sui seguenti servizi:

Cribis.com: Informazioni complete, soluzioni semplici.

- Bonus consumo del 10% (ad esempio, su un acquisto di 5.000 unità saranno accreditate 500 unità extra per un totale di 5.500 unità)
- Sconto del 50% sul servizio Power Monitor e Business Report per un caricamento massivo di anagrafiche in monitoraggio in modalità Review Me
- Tutti i report richiesti su aziende estere del Gruppo 1 (Francia, Portogallo, Spagna, Belgio, Olanda, Germania, UK, Irlanda) allo stesso prezzo dei Business Report su aziende italiane
- Sconto del 10% per i servizi Target Profiles e Business Catalogue su imprese italiane.

Gli sconti si riferiscono sul listino pubblicato sul sito www.cribis.com

Cribis iTrade: Tutte le informazioni sui pagamenti delle aziende.

- Canone gratuito per il monitoraggio delle informazioni sul comportamento di pagamento commerciale
- Bonus del 5% sull'acquisto di prodotti Cribis Teleservice.

Cribis Teleservice: Servizi completi per il recupero dei crediti.

- Bonus consumo del 5% sull'importo prepagato e sul servizio di recupero stragiudiziale valido per un anno dall'attivazione del contratto.

Cribis Export Lab: Per la pianificazione strategica e commerciale dell'export aziendale.

- Sconto del 10%.

CONTATTI

Responsabile dell'accordo commerciale

Elena Bazzoni

Tel: 02 28455373

E-mail: e.bazzoni@cribisdnb.com

Numero Verde: 800 979831

E-mail dedicate:

confindustria@cribisdnb.com

marketing@cribisdnb.com



Das Auto.

www.volkswagen.it



L'AZIENDA

Volkswagen opera in Italia distribuendo, sull'intero territorio, il marchio Volkswagen. Il fine principale è, senz'ombra di dubbio, l'importazione di auto, ricambi e accessori e la commercializzazione ed assistenza dei prodotti. L'obiettivo? Quello di assicurare, nello stesso tempo, un livello di servizi tale da garantire un elevato grado di soddisfazione dei clienti ed una durevole solidità aziendale propria e dei partners contrattuali della rete organizzativa.

È un'azienda internazionale che, in più di cinquant'anni di storia, ha saputo inanellare numerosi successi sia in termini di vendite che di quote di mercato. Forgiare la giusta miscela tra valori, sostenibilità ed innovazione è la sfida chiave della nostra era. La sfida che Volkswagen Italia si pone per poter mantenere la sua posizione di leader di mercato nel futuro.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Volkswagen Italia può fornire al cliente azienda una gamma responsabilmente premium, affidabile ed ampia che copre tutte le esigenze di mobilità, oltre ad ogni tipo di esigenza Service e la miglior soluzione finanziaria con Volkswagen Bank.

Volkswagen Italia ha strutturato da anni al proprio interno una divisione "flotte", termine che identifica tutti i clienti partita IVA, e comprende Piccole Medie Imprese (PMI), agenti di commercio, scuole guida, clienti corporate (che spesso utilizzano il noleggio a lungo termine) noleggiatori a lungo e a breve.

Per dare il migliore servizio ai clienti in Italia, con focus particolare alle PMI, Volkswagen Italia ha strutturato un programma che prevede la creazione di un reparto "flotte" dentro ciascun dealer aderente.

Questo progetto prevede in primis un'accurata selezione del personale, un percorso formativo specifico incentrato sui processi di vendita B2B ma anche sulla fiscalità del cliente professionale, oltre all'implementazione di una serie di servizi dedicati ai clienti, sia relativi al reparto vendita che Service.

In questo contesto Volkswagen Italia colloca l'accordo 2014 con RetIndustria, finalizzato a veicolare e promuovere questa strategia, mettendo in stretto contatto gli associati Confindustria con i dealer "specializzati PMI": obiettivo della convenzione nazionale con Confindustria è creare un rapporto con il cliente professionale, fornendo consulenze e servizi basati sui reali bisogni del cliente allo scopo di lavorare per costruire rapporti di medio e lungo termine. In una parola lo scopo del progetto è la **loyalty** del cliente "flotte".

ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

I vantaggi garantiti da Volkswagen sono:

- Volkswagen Italia riserverà condizioni particolari agli associati Confindustria, applicando un ulteriore sconto dell'**1,5% (unovirgolacinqueper cento)** rispetto alle percentuali di sconto applicate alle tariffe standard riservate ai clienti grandi acquirenti.
- Volkswagen Bank si riserverà di applicare condizioni finanziarie agevolate agli associati Confindustria che intendono stipulare un contratto di leasing e/o eventuali altre soluzioni finanziarie.

I vantaggi garantiti dai dealer Volkswagen sono:

- Un referente vendita dedicato, specializzato nelle esigenze delle piccole e medie imprese, unico interlocutore verso il cliente.
- Un referente service dedicato, che conosce il cliente e le sue esigenze, che facilita accelerare e organizza gli interventi Service.

Il personale dedicato ed i servizi esclusivi Service saranno le leve per mantenere soddisfatto e fidelizzare il cliente.

CONTATTI

Il contatto a cui poter fare riferimento in caso di necessità è qui di seguito riportato:

E-mail: confindustria2014@volkswagen.it

Numero Verde: 800 118911 (specificando Convenzione Confindustria 2014)



www.hertz.it



ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO

L'AZIENDA

Hertz è la più grande compagnia di noleggio auto al mondo ed è operativa con circa 8.800 agenzie corporate e licenziatricie in 150 Paesi. Hertz è la maggiore compagnia di noleggio auto negli aeroporti USA e nei principali aeroporti europei. In Italia Hertz è presente con una rete capillare di oltre 240 agenzie, tra agenzie aeroportuali e agenzie di città.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Da sempre alla ricerca di soluzioni innovative per la mobilità, Hertz ha dimostrato negli anni di saper interpretare il noleggio come servizio al cliente. Oggi offre diversi prodotti e servizi volti a soddisfare ogni esigenza e bisogno, dal navigatore satellitare "NeverLost", al primo Telepass a noleggio "Telerent", da "Hertz Mobile WiFi", il primo dispositivo per la connessione WiFi a noleggio, alle "Hertz Collection": Prestige, Fun e Green per far guidare auto di lusso, divertenti o ecologiche, oltre alla Family Collection dedicata ai viaggi in famiglia.

Inoltre, Hertz è la soluzione ideale per chi noleggia un furgone: dal trasloco fai da te ai piccoli e grandi trasporti.

Furgoni classici per il trasporto merci, dal Fiat Doblò al Ford Transit Jumbo, veicoli classici Ford Chassis allestiti per il trasporto di materiali edili (cassone ribaltabile con 3 o 6 posti in cabina), oltre alla possibilità di noleggiare furgoni frigo, per soddisfare ogni tipo di esigenza isotermica.

E per tutti i clienti **Nectar**, Hertz offre la possibilità di raccogliere **400 punti** sul noleggio affari o vacanza sia in Italia che all'estero.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Hertz riserva agli associati Confindustria particolari condizioni agevolate per il noleggio. In Italia, tramite il codice sconto dedicato "**CDP 660417**", gli associati possono usufruire di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero al mensile).

All'estero fino al 15% di sconto sul noleggio auto, presentando il proprio certificato di appartenenza al sistema Confindustria.

Noleggio Auto

Come alternativa al noleggio a lungo termine, Hertz offre **una tariffa dedicata sul noleggio auto mensile**, che include anche Km illimitato, una **riduzione sul costo delle franchigie** danni e furto e **guida aggiuntiva gratuita**.

Per i noleggi **giornalieri e settimanali**, in più anche la possibilità di **restituire il veicolo in un'agenzia diversa** da quella in cui è stato effettuato il noleggio, **senza costi aggiuntivi** (valido per i gruppi A, B, C, U, D e N).

Noleggio Furgoni

Per il noleggio furgoni, sono previste **tariffe agevolate** sul noleggio giornaliero, settimanale e mensile, con **Km illimitato** per i noleggi giornalieri e settimanali e **6.000 Km inclusi su quelli mensili**. Anche per i furgoni è prevista una **riduzione sul costo delle franchigie danno e furto**, oltre alla **guida aggiuntiva gratuita**.

Inoltre, Hertz offre l'iscrizione gratuita ed immediata ad **Hertz Gold Plus Rewards**, per un'esperienza di noleggio ancora più veloce, facile e immediata.

Hertz Gold Plus Rewards è il Club gratuito riservato ai migliori clienti, che consente di velocizzare le procedure di prenotazione, ritiro e riconsegna dell'auto, accedere a promozioni esclusive e concorsi straordinari e ricevere giorni di noleggio gratuito in Italia e in Europa. Iscrivendosi **GRATIS** su www.hertz.it/iscrizionegold, i clienti hanno infatti la possibilità di raccogliere punti Gold Plus sui noleggi che effettuano sia in Italia che all'estero, per ricevere giorni di noleggio gratuiti in tutto il mondo.

Acquisto auto usate

Per l'**acquisto di un'auto usata**, grandi vantaggi presso i centri vendita usato Hertz o con la formula Hertz Rent2Buy.

Presentandosi presso il centro vendita Hertz con il codice sconto **CDP 660417**, gli associati potranno usufruire dello **sconto di 500 €** sull'acquisto dell'usato.

In alternativa, con la formula **Rent2Buy**, l'innovativo programma per l'acquisto di auto usate firmato Hertz, il cliente può scegliere la propria auto sul sito hertzrent2buy.it, effettuare un **test drive** di 3 giorni e poi scegliere se acquistare il veicolo.

E anche con la formula Hertz Rent2Buy, con il codice di sconto **CDP 660417**, gli associati Confindustria potranno avere **500 € di sconto** sull'acquisto di qualsiasi veicolo della flotta.

CONTATTI

Per prenotare il proprio noleggio a tariffe agevolate visitare il sito www.hertz.it/confindustria o chiamare il call center al numero **199 112211** e citare il codice sconto dedicato **CDP 660417**.



L'AZIENDA

La Sicily by Car S.p.A. (marchio Auto Europa), compagnia leader nel settore dell'autonoleggio, è stata fondata nel 1963 da Tommaso Dragotto, che ha iniziato la propria scommessa imprenditoriale con un parco auto costituito da una Fiat 1300, una Fiat 1100 e due Fiat 500. Dal mese di Ottobre 2010 Sicily by Car è licenziataria per l'Italia dei marchi Dollar e Thrifty, terza compagnia mondiale di autonoleggio.

Sicily by Car ha avuto, nel corso degli anni, uno sviluppo costante, è presente in tutte le principali città italiane ed oggi dispone di una flotta di oltre 12.000 vetture, tutte ultimo modello e dotate di autoradio, aria condizionata e tutti gli strumenti di sicurezza (ABS, airbag, alcune anche con GPS integrato).

I SERVIZI - L'OFFERTA

Noleggiare con Sicily by Car significa scegliere tra i seguenti servizi:

- noleggio senza conducente (vetture economiche, compatte, intermedie, standard, cabrio, station wagon e minivan 7/9 posti)
- noleggio di veicoli commerciali
- servizio con autista (in alcune città).

ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- **Sconto del 20%** sulla migliore tariffa pubblicata sul sito web tramite inserimento nell'apposita area del sito www.autoeuropa.it del codice alfanumerico riservato visionabile nell'area convenzioni del sito www.confindustria.it
- Assistenza gratuita in caso di fermo auto 24 ore su 24, 365 giorni l'anno
- Numero Verde gratuito anche da cellulare 800 33 44 40 per soluzioni personalizzate
- Prenotazioni con conferma immediata on line tramite internet sui seguenti siti:
 - www.autoeuropa.it
 - www.sbc.it

CONTATTI

Stefano Lumetta

Tel: 091 63 90 303

Fax: 091 63 90 340

E-mail: stefano.lumetta@sbc.it

E-mail dedicata: business@sbc.it



L'AZIENDA

Il Gruppo Europ Assistance è tra i leader mondiali nel settore dell'assistenza privata. Fondato a Parigi nel 1963, è un operatore globale in grado di offrire un'ampia gamma di soluzioni che integrano prestazioni di assistenza, coperture assicurative e servizi per i **viaggi, l'auto, la salute e la casa**, in emergenza e nel quotidiano.

La capogruppo Europ Assistance Holding ha sede a Parigi e il capitale sociale è interamente detenuto da Generali France.

Nell'area viaggi, Europ Assistance è da tempo un attore affermato e riconosciuto. Partner dei maggiori operatori mondiali, ha saputo nel tempo anticipare l'evoluzione delle abitudini di consumo attraverso una strategia di business fondata sulla personalizzazione dell'offerta, l'impiego di piattaforme e-commerce all'avanguardia e programmi di assicurazione completi, che offrono una copertura prima, durante e dopo il viaggio.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Attraverso la convenzione con Confindustria, Europ Assistance assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:

Viaggi Nostop Vacanza: dedicata a chi viaggia **per piacere**, offre una serie di prestazioni studiate per viaggiare in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel Mondo. Il nuovo prodotto prevede delle agevolazioni tariffarie in base all'età dell'assicurato oltre a premi e coperture differenti e personalizzabili in funzione della destinazione prescelta. Inoltre, solo per i minori di 28 anni, è prevista la formula Stage 180, ideale per chi decide di effettuare un'esperienza di studio all'estero.

Viaggi Nostop Lavoro: dedicata agli imprenditori che si muovono **per viaggi d'affari**, si prende cura dell'abitazione, degli effetti personali, del veicolo e dei familiari rimasti a casa.

Business Pass: dedicata alle imprese per assicurare i loro dipendenti che si spostano all'estero per lavoro. La polizza può avere validità temporanea o durata annuale con tacito rinnovo. Trattandosi di un prodotto su misura non può essere preventivata e acquistata on line, perciò è necessario inoltrarne richiesta a:

convenzioniconfindustria@galessopartners.com che si attiverà per formulare la proposta adeguata.

PRODOTTI ASSICURATIVI

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

La convenzione garantisce degli sconti diversificati per tipologia di polizza.

- **15%** sulle polizze on line Viaggi Nostop Vacanza e Viaggi Nostop Lavoro usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari
- **30%** sulla polizza Business Pass dedicata solo alle imprese.

CONTATTI

Gianfranco Galesso & Partners Srl

Felicità Moratti

Katia Regazzo

Numero Verde: 800 28 55 82

E-mail: convenzioniconfindustria@galessopartners.com



L'AZIENDA

Preindustria S.p.A. nasce nel 1975 con un preciso obiettivo: progettare e realizzare soluzioni assicurative complete, in grado di rispondere alle esigenze previdenziali, di risparmio e protezione della salute degli imprenditori iscritti a Confindustria.

È attualmente partecipata pariteticamente da Confindustria e Allianz, che condividono l'attività di studio, realizzazione e promozione dei prodotti assicurativi riservati agli imprenditori iscritti al sistema Confindustria.

Ciò rappresenta la migliore garanzia della validità e trasparenza dei prodotti offerti agli imprenditori e alle loro aziende.

Preindustria collabora con le Organizzazioni di Confindustria offrendo consulenza e assistenza all'imprenditore nella scelta dei prodotti più adeguati ai suoi reali bisogni.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'offerta a marchio Preindustria è caratterizzata da due aree:

Area Previdenza: la possibilità da parte dell'imprenditore, del manager e dei loro familiari di accedere ad una gamma di soluzioni finalizzate alla costruzione di un risparmio di medio lungo termine caratterizzato dalla solidità e sicurezza di Allianz.

La gestione assicurativa dei programmi di risparmio offre rendimenti stabili nel tempo ed il consolidamento dei risultati acquisiti anno per anno.

I rendimenti storici realizzati dalla Gestione Separata Allianz sono sempre stati superiori al 4%.

Area Tutela della Persona: un pacchetto completo di soluzioni per la tutela dei dirigenti e degli imprenditori.

Oltre alle coperture infortuni e vita, Preindustria ha studiato insieme ad Allianz soluzioni per la non autosufficienza e per il rimborso delle spese mediche, la cui impostazione permette all'azienda di beneficiare di importanti vantaggi fiscali.

PRODOTTI ASSICURATIVI

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

I vantaggi per gli associati si possono tradurre sia nella riduzione dei costi rispetto ai prodotti che Allianz normalmente offre alla propria clientela sia in termini di maggiori garanzie assicurative presenti all'interno di ciascun contratto.

CONTATTI

Sig.ra Adriana Purcaro

Tel: 02 7216 3245

E-mail: preindustria@allianz.it



www.eniadfin.com
www.multicard.eni.com



L'AZIENDA

eni è un'impresa integrata che opera in tutta la filiera dell'energia ed è presente oggi con circa 78.000 persone in 90 Paesi del mondo.

I SERVIZI - L'OFFERTA

La convenzione 2014 con eni SpA Divisione Refining & Marketing prevede ancora i due nuovi prodotti, **multicard easy** ed i **BCE** (Buoni Carburante Elettronici), che affiancano multicard* nella proposta commerciale esclusiva dedicata agli associati Confindustria.

- **multicard** è la carta di pagamento emessa da eni adfin, istituto di pagamento vigilato da Banca d'Italia e rappresenta un efficiente strumento di acquisto carburante senza utilizzo di contanti, di gestione del viaggio e di controllo della propria flotta. È dedicata alle aziende con un parco mezzi di almeno 3 autovetture o un mezzo pesante (portata superiore a 35 q.li) iscritte alla Camera di Commercio da almeno un anno. Multicard dà inoltre la possibilità di accedere alla piattaforma web **i-multicards** (sul sito www.eniadfin.com) che permette di controllare tutte le transazioni effettuate con le proprie carte e monitorare in modo puntuale e tempestivo tutti gli acquisti.
- **multicard easy** è la carta di pagamento emessa da eni adfin dedicata alle piccole aziende dotate di 1 o 2 mezzi leggeri ed ai liberi professionisti, anche non iscritti alla Camera di Commercio. Offre gli stessi servizi di multicard.
- I **BCE** (Buoni Carburante Elettronici) sono carte prepagate e rappresentano un innovativo strumento di pagamento per acquistare carburante sulle oltre 4.500 eni station italiane. Sono utilizzabili dalle aziende anche per:
 - incentivare la propria rete commerciale
 - elargire premi all'interno di programmi fedeltà, concorsi e promozioni
 - offrire gadget aziendali per le proprie convention.

* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale, per le caratteristiche e le modalità di adesione alle carte multicard ed ai servizi i-multicards si rinvia alla contrattualistica e al materiale di trasparenza presente sul sito www.eniadfin.com

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Agli associati che aderiranno alla proposta commerciale **multicard** sarà riservata:

- per rifornimenti in modalità **"servito"**, sconto in fattura, per benzine e gasoli, **pari a 0,023 €/litro (IVA compresa)**, con riferimento al prezzo della pompa praticato al momento dell'acquisto
- un **ulteriore sconto di fine anno** in ragione del proprio ritirato complessivo di gasoli e benzine (indipendentemente dalla modalità di rifornimento, "servito", "Fai da Te" o "iperself"). Lo sconto sarà calcolato moltiplicando i litri totali acquistati dal cliente per uno sconto litro, secondo una scaletta progressiva a partire da 0,00516 €/l (per 5.000 litri) fino a 0,01188 €/l (oltre 600.000 litri)
- la fornitura gratuita dei servizi della piattaforma i-multicards **per i primi 6 mesi** dopo la sottoscrizione del relativo contratto
- una quota associativa annuale di soli € 2 per carta.

Agli associati che aderiranno alla proposta commerciale **multicard easy** sarà riservato:

- uno **sconto di 0,010 €/litro (IVA compresa) su benzine e gasoli** rispetto al prezzo applicato alla pompa per rifornimenti effettuati in Italia, esclusivamente in modalità "Fai da Te" (nessuno sconto per i rifornimenti effettuati in modalità "servito" ed "iperself")
- una quota associativa annuale di € 12 per carta.

Agli associati che aderiranno alla proposta commerciale **BCE** sarà riservato:

- singola fattura per acquisto BCE con importo da € 1.000 ad € 5.000: sconto di 0,008 €/l
 - singola fattura per acquisto BCE con importo da € 5.001 a € 20.000: sconto di 0,010 €/l
 - singola fattura per acquisto BCE con importo oltre € 20.000: sconto di 0,012 €/l.
- Per permettere la conversione del valore nominale dei buoni (espresso in euro) in litri corrispondenti, ai clienti sarà comunicato al momento dell'acquisto dei BCE, il prezzo della benzina inserito da eni sui propri applicativi informatici quel giorno.

I clienti multicard e multicard easy usufruiranno inoltre di:

- **Rete di accettazione capillare**
 - le multicard permettono di fare rifornimento su circa 6.000 eni station in Europa e su 12.000 stazioni di servizio del consorzio ROUTEX presenti in 29 paesi europei (la lista dei paesi del network e dei PV aderenti è consultabile sul sito www.routex.com).
- **Sicurezza delle transazioni**
 - le multicard sono dotate sia di banda magnetica sia di microchip;
 - tutti gli acquisti devono essere validati dal codice PIN;
 - le transazioni sono sempre autorizzate centralmente in tempo reale in tutta Europa.
- **Addebiti trasparenti**
 - tutti gli acquisti effettuati tramite le multicard sono riepilogati in fatture riportanti giorno, ora, impianto e tipologia dell'acquisto.

Le fatture e i documenti contabili sono disponibili in formato elettronico. Si possono ricevere scaricandoli da internet (sul sito www.eniadfin.com) pronti da stampare per la consegna al commercialista.

CONTATTI

Call center dedicati 7 giorni su 7, 24 ore su 24, raggiungibili da ogni parte d'Italia:

Clienti multicard

Tel: 199 79 79 79

Fax: 06 5988 7385

E-mail: centroservizi.multicard@eni.com

Clienti BCE

Tel: 199 79 79 79

Fax: 06 5988 7385

E-mail: centroservizi.multicard@eni.com

Clienti multicard easy

Tel: 199 898 898

Fax: 06 5988 7710

E-mail: servizio.easy@eni.com

Siti internet di riferimento:

www.eniadfin.com: sito istituzionale dell'emittente contenente informazioni circa le caratteristiche delle carte, i termini e le condizioni contrattuali, le principali norme di sicurezza.

www.multicard.eni.com: sito europeo dedicato alle fuel card eni, che offre tutte le informazioni commerciali sui prodotti in convenzione.



www.shell.it



L'AZIENDA

euroShell Card, per conseguire un **concreto risparmio ogni giorno**.

I SERVIZI - L'OFFERTA

L'offerta di Shell riservata a Confindustria prevede condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso euroShell Card, la carta carburante più **accettata** in Italia (presso distributori **Shell** e le stazioni **IP Gruppo api, Tamoil ed Esso** abilitate) e in Europa. Condizioni riservate a Confindustria:

- **Gratuita:** zero spese per il rilascio e il rinnovo, zero commissioni sulle transazioni
- **Sconto esclusivo** sui rifornimenti diesel e benzina **cumulabile** agli sconti già applicati per i rifornimenti self-service e fai da te
- **Bonus** di ulteriore **sconto** a fine anno a raggiungimento soglie
- **Dilazione** di pagamento fino a **45 giorni** (37 giorni in media)
- Basta **un solo veicolo** per poter richiedere l'attivazione del servizio.

CARBURANTE

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Presenza capillare sul territorio: euroShell Card è il circuito carburanti più diffuso in Italia e in Europa, grazie a oltre 4.600 distributori a marchio **Shell, IP Gruppo api, Tamoil, Esso** abilitati in Italia e a 20.000 punti all'estero.

Risparmio sugli acquisti di carburante grazie allo sconto per ogni litro di rifornimento cumulabile anche su self-service e fai da te, risparmio di tempo nella gestione amministrativa, risparmio sui flussi di cassa grazie alla dilazione di pagamento.

Semplificazione amministrativa grazie ad un'**unica fattura** fiscalmente deducibile in formato elettronico, riepilogativa delle spese per carburanti di tutti i veicoli aziendali. La fattura viene emessa con cadenza quindicinale con pagamento a 30 gg. tramite addebito diretto in conto corrente.

Sicurezza grazie alla protezione con codice PIN.

Massimo controllo sulle spese per carburanti della flotta aziendale.

CONTATTI

Tel: 06 4402197
Fax: 06 96708855
E-mail dedicata: shell@abclub.it



L'AZIENDA

TotalErg mette a disposizione dei soci Confindustria la possibilità di acquistare carburanti e lubrificanti per autotrazione a condizioni vantaggiose, tramite l'utilizzo di Carte Petroliere (TotalErg Card e Voil@) e i Buoni Carburante validi su tutta la rete di stazioni di servizio TotalErg. La TotalErg Card è accettata su 3.000 stazioni di servizio sull'intero territorio nazionale e 76 aree di servizio presenti sulle autostrade.

I SERVIZI - L'OFFERTA

TotalErg Card è uno strumento di prelievo carburante, comodo ed affidabile per pagare carburanti e servizi con addebito in fattura; molto più di una semplice carta, rappresenta lo strumento ideale in grado di rispondere tanto alle esigenze specifiche dei responsabili flotte quanto a quelle degli autisti:

- Sconto dedicato agli associati di **0,050 €/litro, IVA inclusa**, su diesel e benzina, sui rifornimenti Servito e Self Service e Area Più. Il prezzo è calcolato in base al prezzo listino carte petrolifere il giorno del prelievo
- Riconoscimento di un **bonus fine anno** calcolato sul volume totale dei carburanti acquistati nell'anno solare
- Il rilascio, l'utilizzo e il rinnovo della carta sono completamente gratuiti e compresi nel pacchetto "WEB" dello spazio clienti "TotalErg Cards Online"
- Il credito è fino a 45 gg.: fatturazione quindicinale + **30 gg. di dilazione** di pagamento data fattura con addebito diretto in conto (media 37 giorni)
- Lo sconto in fattura si applica sul prezzo di listino, con opzione "Miglior Prezzo", ovvero il migliore tra il prezzo di listino carte valido nel giorno del rifornimento al netto delle condizioni commerciali applicate sulla carta (0,050 €/litro) e il prezzo indicato sulla colonna al momento del rifornimento: il migliore dei due sarà il prezzo di fatturazione
- La fattura quindicinale è il documento fiscale che sostituisce la carta carburante
- I prezzi di listino carte saranno disponibili nello spazio Clienti "TotalErg Cards Online" sul sito www.totalerg.it, alla voce professionisti, inserendo username e password
- I soci potranno chiedere a TotalErg il rilascio della carta, che sarà subordinato alla presentazione del certificato di appartenenza a Confindustria ed alla verifica, da parte di TotalErg, delle condizioni di solvibilità economico-finanziaria dell'azienda richiedente
- La TotalErg Card "TEC" è adatta alle aziende con 1 camion oltre 3,5 tn. e flotte aziendali con più di 2 furgoni e/o vetture (per le vetture richiesta minima n° 4 carte).

Voil@' è la carta petrolifera dedicata alle piccole aziende, ai possessori di partita iva (iscritti alla Camera di Commercio da almeno 12 mesi) e ai liberi professionisti (presentando copia di iscrizione all'albo professionisti), che scelgono una stazione di servizio TotalErg di fiducia per i propri rifornimenti (per comodità o per fedeltà) dove avere **sempre più convenienza** grazie ad uno sconto sul prezzo esposto alla pompa, **più facilità** nei pagamenti e **maggiore sicurezza**.

La nuova gamma dei Buoni Carburante. Un'idea per mille occasioni. Tagli disponibili:

- con valore nominale di 5 e 10 € - forniti in carnet cartacei da dieci pezzi utilizzabili singolarmente e cumulabili
- con valore nominale a scalare di 50 €, 100 € e 250 € - sotto forma di card plastificata, utilizzabile dal cliente secondo necessità fino ad esaurimento dell'importo.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

TotalErg Card

- Servizio completamente gratuito: zero spese per rilascio e rinnovo, zero spese amministrative, zero commissioni sulle transazioni, che permette di abbandonare l'uso dei contanti e la fattura in formato elettronico che sostituisce fiscalmente la carta carburante
- Convenienza: grazie allo sconto e l'opzione "Miglior Prezzo"
- Sicurezza: grazie al codice PIN e al server di autorizzazione on line
- Tecnologia: grazie all'accesso allo spazio clienti "TotalErg Cards Online" è possibile gestire in autonomia le proprie carte.

Voil@'

- Pagamento di carburanti e lubrificanti, su tutta la rete nazionale, presso le 3.000 stazioni di servizio TotalErg
- Sconto di 2 € cent/litro sul prezzo del carburante esposto alla pompa presso la stazione di servizio TotalErg scelta per comodità ed associata alla carta
- Prezzo esposto alla pompa su tutte le altre stazioni di servizio della rete TotalErg
- Costo della carta annuale gratuito
- Dilazione di pagamento di 20 giorni data fattura
- Velocità di emissione della carta carburante e della copertura finanziaria
- Sicurezza grazie al PIN personalizzato e al plafond giornaliero
- Servizio Clienti gratuito: Numero Verde 800 987 887 disponibile tutti i giorni dalle ore 08 alle ore 22
- Massimo di 3 carte per cliente con limite mensile complessivo di utilizzo di 1.200 €.

Buoni Carburante

- **Sconto riservato** agli associati: 0,032 €/litro - spese di spedizione gratuite. Lo sconto sull'acquisto del buono si somma con quello che l'associato potrà eventualmente trovare applicato alla pompa sul punto vendita
- **Acquisto minimo:** 2.500 €
- **Facilità di utilizzo:** il buono può essere utilizzato, in presenza del gestore, per l'acquisto di benzina, diesel e gpl sull'intera rete di distribuzione di TotalErg
- **Richiesta:** per effettuare l'ordine è necessario inviare il modulo d'ordine disponibile sulla sezione convenzioni del sito Confindustria via E-mail a buonicarburante@totalerg.it con i propri riferimenti, cui seguirà il preventivo da confermare per accettazione
- **Pagamento e consegna:** il pagamento dovrà essere effettuato tramite bonifico bancario anticipato e la consegna sarà effettuata entro 4 giorni unitamente alla fattura
- **Sicurezza:** un sistema informatico (doppio codice a barre) prevede l'attivazione dei buoni entro le 24h successive alla consegna. I Buoni Carburante TotalErg viaggiano in totale sicurezza.

CONTATTI

TotalErg Card

Numero Verde: 800 987 887

E-mail dedicata: carte-reteindustria@totalerg.it

Voil@'

E-mail per invio modulo di adesione: contratti.carte@totalerg.it

Fax: 06 50264271 - Numero Verde: 800 987 887

Buoni Carburante

E-mail dedicata: buonicarburante@totalerg.it



L'AZIENDA

Telecom Italia è il principale gruppo ICT nel Paese ed un player importante nel mercato dell'America Latina. Il portafoglio d'offerta, integrato e centrato su soluzioni avanzate per consumatori, imprese ed istituzioni, abbraccia telecomunicazioni fisse e mobili, contenuti digitali, cloud computing, media, office and system solutions.

Di seguito sono elencati sinteticamente alcuni servizi proposti, individuati attraverso il nome della relativa offerta commerciale; essi potranno essere aggiornati in funzione delle evoluzioni dell'offerta.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Soluzioni Fisso

Le offerte su **rete in fibra** offrono velocità in download/upload fino a 100Mb/10Mb, con zone di copertura del servizio in espansione progressiva nel corso del 2014.

Azienda Tuttocompreso è la soluzione con centralino "fisico" che consente di parlare, navigare e proteggere i dati aziendali.

Con Azienda Tuttocompreso è possibile:

- telefonare in VOIP
- navigare in internet con tutte le postazioni collegate in rete LAN ed usufruire del servizio sicurezza perimetrale
- inviare e ricevere fax.

Evoluzione Ufficio è la soluzione con centralino "virtuale", per piccole aziende, per la comunicazione innovativa dell'ufficio che integra fonia, connettività, servizi di centralino tradizionali ed innovativi, terminali, con un servizio di assistenza premium ed un canone di servizio "tutto incluso", senza sorprese.

Soluzioni Mobile

Tim Tutto Business è il nuovo portafoglio di profili che prevede sia profili con bundle di minuti ed SMS, che con chiamate e SMS illimitati, oltre ad un 1 GB di traffico dati, senza tassa di concessione governativa e nessun costo fisso da aggiungere al contributo mensile, con scale sconti dedicate rispettivamente per singolo cliente o clienti di tipo Holding.

La nuova **Offerta Dati Mobile** è valida trasversalmente su linee ricaricabili ed abbonamento, sia su terminali Small Screen che su Large Screen, garantisce la maggior velocità di connessione possibile con LTE, con 4 opzioni da 2/5/10/20 GB al mese di traffico dati nazionale.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

- Servizi fonia fissa, fonia mobile, connettività, ICT e cloud computing
- Soluzioni esclusive e innovazioni tecnologiche
- Piani dedicati.

Inoltre, nel corso del 2014 in collaborazione con Samsung saranno definite delle offerte con specifici vantaggi dedicati agli associati Confindustria, che saranno presentate non appena disponibili.

CONTATTI

Numero Verde 800 862 822 dal lunedì al venerdì, dalle 8 alle 20, selezionando l'opzione 1 per i servizi del mobile e 2 per il fisso.

Richiesta di un contatto diretto attraverso il seguente link:

<http://www.impresasemplice.it/associazioni/confindustria>

Inserendo poche informazioni anagrafiche e l'ambito di interesse della richiesta, essa sarà instradata verso l'interlocutore più adatto dedicato.

Referente nazionale per la convenzione

Fabio Selvaggi

Cell: 335 6339462

E-mail: fabio.selvaggi@telecomitalia.it



L'AZIENDA

Ae.Net è una società italiana specializzata in soluzioni per **conferencing & collaborazione a distanza**.

Conosciuta grazie al brand **Aethra.net**, offre **servizi professionali di audioconferenza (conference call), videoconferenza, webconferencing, streaming, webcast, web TV, servizi managed, progettazione, allestimento e noleggio sale per la videoconferenza**, anche in occasione di eventi.

Parte del gruppo **Chorus Call/Compunetix**, con una presenza diretta nei 5 continenti, Ae e Net può fornire **servizi in tutto il mondo**, nelle lingue principali.

Oltre a fornire servizi a valore aggiunto, Aethra.net commercializza prodotti e sistemi delle migliori marche, per la videocomunicazione (Sony per la fascia alta e **AVer** per il rapporto qualità/prezzo più aggressivo) e per l'audioconferenza (ClearOne per i sistemi professionali e **Jabra** come vivavoce personal).

I SERVIZI - L'OFFERTA

Ae.Net propone sia **servizi automatici** - che il cliente può gestire in piena autonomia - che servizi **completamente assistiti** da operatori specializzati e gestiti da remoto, nonché **soluzioni miste** (con prodotti e servizi) **personalizzate e flessibili**.

- Servizi di **audioconferenza - conference call**
Sia automatica che assistita, per riunioni con partecipanti connessi da telefono fisso o cellulare. Anche con local connection, per risparmiare nei meeting con l'estero, e numeri verdi
- Servizi di **video-webconferencing**
Per comunicare e collaborare in videoconferenza, entrando in una sala virtuale su Internet, da sistemi di videocomunicazione IP e ISDN, da semplici PC con webcam e da dispositivi mobili come tablet e smartphone (sia Apple che Android). Ora anche in HD!
- **Streaming, webcast e web TV**
Per trasmettere e diffondere contenuti video, audio e presentazioni in tempo reale (live) o in differita (on demand)
- **Noleggio di sale per la videoconferenza** o allestimento presso strutture indicate - con servizio di consulenza per la progettazione di sale anche di pregio
- **Prodotti di videoconferenza**, SD e HD, sia top di gamma che low cost, con prezzi molto convenienti
- **Prodotti per l'audioconferenza** professionale, sia di gruppo che personal.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Collaborando a distanza gli associati potranno non solo ridurre drasticamente le spese per i viaggi di lavoro ma anche migliorare l'efficienza ed aumentare considerevolmente la loro produttività. Potranno espandere il giro d'affari e velocizzare i tempi di risposta - il tutto con investimenti davvero minimi.

Per fare di più, con meno risorse.

SERVIZI DI CONFERENCING

- **Audioconferenza:** conference call scontate del 30%, con data collaboration integrata disponibile gratuitamente e un'ora di prova gratuita per i nuovi clienti
- **Video-webconferencing:** sconto del 42% su ogni porta collegata al mese, in caso di contratto annuale. I partecipanti potranno connettersi in multivideoconferenza dal proprio sistema di videocomunicazione o da PC, smartphone e tablet. Prova gratuita con l'assistenza del nostro supporto tecnico.

PRODOTTI PER LA VIDEOCOMUNICAZIONE

Totem per la videocomunicazione, installazione compresa, a € 1.000 in meno: integra tutto quello che ti serve per allestire una sala per la videocomunicazione. Comprende un sistema di videoconferenza HD, un TV LED di alta qualità di 40" (o più) ed un impianto acustico; il tutto è montato su un carrello di design che può essere anche facilmente spostato tra diversi ambienti. Installazione compresa, ad opera di un tecnico specializzato (isole quotate a parte).

PROMOZIONI SPECIALI CONTINUE PER GLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Ae.Net offre agli associati Confindustria delle **offerte prova gratuite** dei diversi servizi, nonché dei pacchetti **standard prepagati**, per videoconferenze assistite all inclusive, servizi premium e **offerte speciali periodiche**.

CONTATTI

Corrado Mazzocato

Tel: 071 2504515

Cell: 335 475321

Centro servizi: 071 2504500

E-mail: mazzocato@aethra.net

E-mail: info@aethra.net



L'AZIENDA

Clouditalia Telecomunicazioni Spa è una società di telecomunicazioni e cloud computing che offre alle aziende, PMI, Amministrazioni Pubbliche e professionisti una soluzione integrata di telefonia, internet e servizi cloud finalizzati a migliorare la competitività e la produttività aziendale.

Alta affidabilità, ottime prestazioni e costi contenuti sono alla base del modello Clouditalia che poggia su una rete proprietaria di oltre 14.000 km su tutto il territorio nazionale, a cui si aggiungono due Data Center di ultima generazione per i servizi cloud computing, oltre alla presenza capillare di sedi operative e presidi tecnici. Per garantire l'elevata qualità dei servizi erogati Clouditalia si affida ai migliori partner tecnologici internazionali, tra cui: Cisco, Kelyan, Spamina, VMware, Zerto e Trendmicro.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Cloud-iaaS

Clouditalia propone una piattaforma per la creazione e la gestione di Virtual Data Center in un ambiente di lavoro che mantiene la libertà tipica dei Private Cloud, aggiungendo sicurezza e performance date dall'infrastruttura e dai due Data Center di proprietà.

Iemail

Iemail è un servizio di posta elettronica in cloud pensato, realizzato ed erogato in Italia. Servizio sempre disponibile, sicuro e senza investimenti in infrastruttura IT, manutenzione ed aggiornamento.

Iemail semplifica la gestione con soluzioni web e cloud based, flessibili e completamente integrate come Iemail.

Firewall e gestione Iemail Archiving.

Fino a 25GB di archiviazione E-mail, accesso via Webmail, Outlook o altri client di posta elettronica, mobile, sicurezza completa, interoperabilità con BlackBerry, supporto tecnico 24x7, backup automatici, calendari e contatti condivisi, strumenti di collaborazione e conformità a norma di legge.

Internet SpeedUp

Offerta rivolta alle aziende che necessitano di un accesso alla rete internet ad altissime prestazioni.

Internet SpeedUp fornisce un collegamento simmetrico alla rete internet con velocità da 2 a 10 Mb/s.

StartImpresa

Soluzione integrata di telefonia ed accesso ad internet per professionisti e aziende che permette di collegarsi direttamente alla rete Clouditalia senza abbandonare o modificare le numerazioni e gli apparati telefonici esistenti.

StartImpresa offre il vantaggio di avere Clouditalia come unico fornitore con una soluzione all'avanguardia ed una nuvola di servizi supplementari inclusi nel canone base.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla partnership con Confindustria/RetIndustria, le aziende associate potranno usufruire dei seguenti sconti su soluzioni Tlc e Cloud di elevata qualità:

Cloud-iaaS

Sconto del 30% sia per i servizi a canone che per i servizi a consumo.

Iemail

Sconto del 30% sul canone mensile per tutte le tipologie di casella.

Internet SpeedUp

Sconto del 50% sul contributo di attivazione su tutti i profili di offerta (risparmio fino a 250 euro).

StartImpresa

Contributo di attivazione gratuito su tutti i profili di offerta.

CONTATTI

Referente Nazionale

Massimo Mecangeli

Cell: +39 393 9810034

E-mail: mmecangeli@clouditalia.com

Servizio Clienti: 800 984200



L'AZIENDA

Skebbby™ è ai vertici del mercato di messaggistica SMS tramite internet con svariati milioni di messaggi inviati ogni mese da oltre 19.000 aziende, enti ed associazioni.

La società ha sviluppato una piattaforma innovativa per la fornitura di soluzioni marketing e CRM via SMS accessibili sia da sistemi di terzi tramite API sia da qualunque PC tramite un'interfaccia web. Inoltre prima al mondo, Skebbby ha sviluppato l'app per SMS a costo zero via internet dal telefonino.

I SERVIZI - L'OFFERTA

Skebbby offre servizi di invio e ricezione SMS con cui comunicare offerte speciali e sconti, confermare eventi ed appuntamenti o raccogliere info, richieste e contributi via SMS. L'offerta prevede soluzioni per tutte le aziende:

- **SMS Messenger:** l'interfaccia web semplice ed intuitiva per mandare SMS da qualunque PC collegato ad internet. Si possono spedire SMS singoli o multipli, personalizzare il mittente, fare import/export dei contatti
- **SMS Gateway:** la soluzione pronta ed immediata che consente di inviare e ricevere SMS da qualunque applicativo o server web attraverso semplici API. La documentazione SMS API è disponibile gratuitamente su Skebbby.it con tanti esempi di codice perfettamente funzionanti da copiare e incollare
- **E-mail to SMS:** il servizio per inviare e ricevere SMS da qualunque programma di posta elettronica o applicativo con funzionalità E-mail (sistema di monitoraggio, database, siti web). Basta abilitare il proprio indirizzo E-mail nell'area riservata Skebbby.

L'offerta commerciale è a consumo, senza costi fissi, canoni o vincoli di durata. Non è necessario scaricare o installare alcun software. Invia e ricevi SMS a partire da € 0,019/SMS. Ed in contabilità visualizzi il rapporto di consegna per ogni singolo SMS inviato. È prevista la prova gratuita.

Vantaggi dell'SMS

- Oltre il 90% di chi ha un cellulare utilizza l'SMS mentre solo il 22% usa l'E-mail da mobile
- Il 98% degli SMS vengono letti entro 5 secondi dalla ricezione rispetto al 10% delle E-mail
- Il 32% di chi riceve un SMS promozionale vi risponde / interagisce ed ha poi maggiori probabilità di visitare il punto vendita o il sito web.

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Grazie alla partnership con Confindustria/Retindustria, inviare SMS con Skebbby è ancora più conveniente. La convenzione 2014 consentirà alle aziende aderenti al Sistema Confindustria di:

- ricevere **100 SMS omaggio per provare il servizio** senza alcun obbligo di acquisto usando all'iscrizione il codice promo: **"retindustria13"**
- usufruire di **uno sconto aggiuntivo del 10%** sul prezzo di pacchetti SMS acquistati su www.skebbby.it usando all'acquisto il codice sconto: **"retindustria13"**.

CONTATTI

Claudio Zanaroli

Tel: 02 4070 7240

E-mail: claudio@skebbby.com



A series of horizontal orange lines on a white background, providing a ruled area for writing.



