

News - 23/11/2021

Il buon negoziatore nelle Relazioni industriali del settore metalmeccanico

Focus del confronto promosso da Unindustria Latina con aziende e parti sociali

L'Intelligenza negoziale è stato il tema del [confronto organizzato da Unindustria Latina](#) tenutosi questa mattina.

Obiettivo dell'incontro è stato quello di mettere al centro una tematica delicata come quello della negoziazione su cui si sono confrontate allo stesso tavolo Aziende del settore metalmeccanico della provincia, Parti Sociali e l'Associazione territoriale, apportando ciascuno il proprio contributo sulla base della propria visione e delle proprie esperienze.

L'intenzione della nostra associazione è quella di costruire confronti, analizzare metodologie e individuare linguaggi comuni per gettare le basi delle **nuove relazioni sindacali del settore metalmeccanico**. Un'impostazione basata su un confronto aperto tra le parti in un'ottica di sviluppo delle competenze e della competitività dell'Azienda da una parte e di rispetto degli aspetti relativi al sociale e all'ambiente dall'altra.

"Azienda e sindacato devono avere un rapporto virtuoso per la risoluzione dei problemi, che è stato strategico anche durante la pandemia permettendo alle aziende di continuare l'attività" così il Presidente di Unindustria Latina **Pierpaolo Pontecorvo** durante il suo intervento.



Il negoziatore, oltre ad essere un ottimo comunicatore, deve possedere un controllo emotivo proprio e nel contempo saper gestire e riconoscere anche le emozioni dei componenti del tavolo negoziale. Acquistare flessibilità nella negoziazione ovvero saper rispondere alle esigenze storico, culturali, economiche della azienda e del tavolo; immedesimarsi di volta in volta nella cultura aziendale nel suo evolversi.

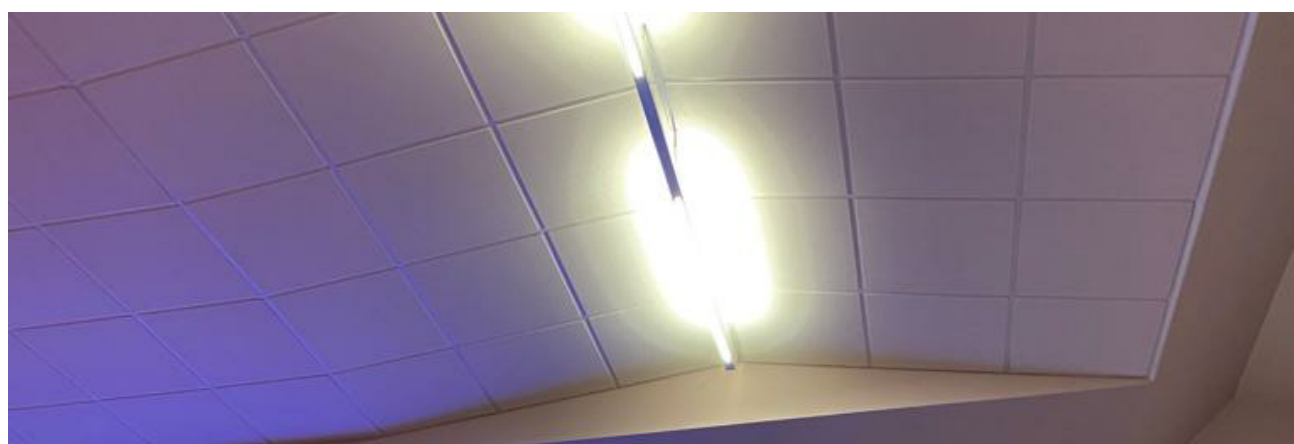
Sono infatti **5 le peculiarità caratteriali** - da noi identificati nel "buon negoziatore": efficace gestione delle relazioni interpersonali; la consapevolezza emotiva; il controllo emotivo; la motivazione; l'empatia.

Pertanto chi ha la consapevolezza di poter utilizzare e sfruttare la propria "intelligenza emotiva" – come indica lo psicologo statunitense Goleman da cui prende spunto l'incontro - probabilmente può accrescere la propria professionalità di "buon negoziatore".

Nella prefazione del testo **"L'intelligenza negoziale. Gli aspetti emotivi e le tecniche della negoziazione"** distribuita nella giornata di confronto Pierpaolo Pontecorvo dichiara: *"Cultura di Impresa, tutti sappiamo che esiste, c'è, è presente nel quotidiano nelle nostre Aziende, ma abbiamo difficoltà a definirla: è una "struttura", un "ordine", un "modo di essere" invisibile che genera le norme e le regole di comportamento delle persone, nell'ambito di un'etica e di valori condivisi, è la percezione e la considerazione che gli imprenditori hanno "nel fare Impresa", del suo valore e del suo ruolo nella società. La Cultura di Impresa, così come le relazioni sindacali, è in continua evoluzione, si adatta e si plasma ai cambiamenti della società, delle norme, delle evoluzioni storiche ed economiche del paese, spesso le anticipa.*

Fare Cultura di Impresa è una attività che comporta più oneri che onori, viene percepita come secondo compito, viene vissuta più come una attività marginale, complementare; eppure abbiamo avuto, in questi anni, significativi ritorni dagli associati.

E proprio questi riconoscimenti tangibili ci hanno indotto a promuovere, insieme al sindacato metalmeccanico provinciale di Latina, questo simposio sull'"Intelligenza negoziale": far comprendere a tutti gli attori delle relazioni sindacali e condividere con loro che il nostro Paese, anche a seguito della pandemia, sta vivendo un importante momento di cambiamento culturale nell'ambito del mondo del lavoro. Riteniamo che divulgare e rendere noto a tutte le parti sociali l'"Intelligenza negoziale" possa favorire e ottimizzare le relazioni industriali, diffondendo così Cultura di Impresa".





Nelle foto il presidente di Unindustria Latina Pierpaolo Pontecorvo e il Direttore Andrea Segnanini con gli altri ospiti relatori del confronto

Sito di provenienza: UNINDUSTRIA - <https://www.un-industria.it>