

La voce delle imprese - 20/10/2022

## «Abbiamo investito, ora i risultati»

Due aziende di Segni e Sora, associate a Unindustria, hanno avviato da anni la transizione ecologica e oggi beneficiano di bilanci in attivo: «Così abbiamo anche ottenuto un grosso vantaggio sulla concorrenza»

Investire in **energie rinnovabili** fa bene ai bilanci delle imprese. A migliorare infatti non è solo l'importo della bolletta ma anche la competitività. Ne sono testimoni le **industrie laziali che hanno installato impianti fotovoltaici** prima dell'inizio dei rincari.

È il caso dell'azienda **Officine meccaniche Segni (Oms)**, in provincia di Roma. Attiva da 40 anni nel comparto manifatturiero, oggi la ditta dà lavoro a 80 persone e fattura 13 milioni di euro l'anno grazie alla produzione di interruttori e motori di razzi. Nel maggio 2021 i proprietari hanno montato pannelli solari generanti 100 kilowatt di elettricità, aiutando a coprire il 70% del fabbisogno complessivo. Allora la compravendita ammontò a 150 mila euro (mentre oggi costerebbe almeno il 40% in più). Una spesa che si sarebbe dovuta ripagare in tre anni. A causa dell'impennata dei prezzi però l'obiettivo è stato raggiunto a settembre e da inizio ottobre accantoneranno circa 42 mila euro l'anno. Un vantaggio notevole rispetto alla concorrenza. *«Se la filiera alza i listini, noi li teniamo bassi - dice il direttore Oms **Marco Peruzzi** - **Stimiamo un +10% di ricavi e un +15% nelle esportazioni**».*

Ancora più lungimirante la società ciociara **Ometec di Sora**, che con tre stabilimenti impiega 70 dipendenti e fattura 9 milioni l'anno. Era addirittura il 2011 quando si decise di scommettere mezzo milione su una **transizione ecologica ante litteram**. I processi termoplastico e termoindurente necessari alla realizzazione di stampe di materie plastiche hanno bisogno di grandi quantità di calore. Ecco perché si è scelto di ottimizzarne il consumo e di presentarsi sul mercato con margini di guadagno più ampi. L'impianto **fotovoltaico** viene acceso o a ciclo continuo o dal lunedì al venerdì, risparmiando fino a 80 mila euro l'anno. Così, se nel 2021 l'impresa ha pagato in tutto 320 mila euro, solo da gennaio ad agosto la somma è salita a 480 mila ed è destinata a crescere.

*«La riduzione del prezzo unitario del singolo esemplare ci ha permesso di battere molti competitor - sottolinea **Monica Vitale**, responsabile amministrativa e finanziaria **Ometec** - **Ora resta il nodo del caro materiali. Durante la pandemia, pur di non fermare le commesse, abbiamo fatto incetta di plastica e gomma rispettando i limiti di spesa. Se non possiamo più comprare le stesse quantità alle medesime cifre, saremo costretti a rifiutare degli ordinativi**».*

In allegato è disponibile l'articolo del Corriere della Sera.

---

## Allegati

» [Articolo del Corriere della Sera](#)