



PER DIVENTARE GRANDI INSIEME


**CONFINDUSTRIA
SERVIZI**
 Le Convenzioni Retindustria

Oltre 30 partner appartenenti ai principali settori di attività: ecco la rete pensata per agevolare il tuo business e farti risparmiare grazie ai vantaggi economici offerti in esclusiva agli associati Confindustria su prodotti e servizi acquistati in convenzione.

www.confindustria.it

INDICE

	ALBERGHI	
	Accor	6
	TRASPORTO	
	Alitalia	7
	Cathay Pacific	8
	Trenitalia	9
	CARTE DI CREDITO	
	American Express	10
	Nexi	11
	BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE	
	Day	12
	Edenred	13
	SERVIZI	
	Auditorium della Tecnica	14
	Epipoli	15
	Errebian	16
	Forte Secur Group	17
	Italia Defibrillatori	18
	Maxfone	19
	Octagona	20
	Poste Italiane	21
	Tecno	22
	AGENZIE PER IL LAVORO	
	Orienta	23
	Umana	24
	INFO ECONOMICHE E ASSICURAZIONE/RECUPERO CREDITI	
	Cerved	25
	Coface	26
	Cribis	27
	Innolva	28
	Luciano Ponzi Investigazioni	29
	ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO	
	B-Rent	30
	Hertz	31
	Jaguar Land Rover	32
	PRODOTTI ASSICURATIVI	
	Europassistance	33
	Preindustria	34
	Unipolsai	35
	Unisalute	36
	CARBURANTE	
	Eni	37
	Italiana Petroli	38
	Q8	39
	INFORMATICA E TELECOMUNICAZIONI	
	Tim	40



AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
		Normale	In convenzione	€	%	
ACCOR HOTELS	3 notti presso Novotel Milano Linate Airport, 4 stelle, in Camera Superior, per 2 persone	424	381	43	10	
Alitalia	Volo Roma- Rio de Janeiro A/R tariffa Business Class D in vigore . Tariffa comprensiva di tasse aeroportuali e di carburante (calcolate con partenza da roma alla data 10/1/19 e soggette a variazioni). Tariffa che permette cambi e cancellazione prima della partenza gratuiti	3.035	2.396	639	21,1	
AMERICAN EXPRESS	Carta Business: • quota gratuita il primo anno e iscrizione al Club Membership Rewards® inclusa. • Welcome bonus di 5.000 punti Membership Rewards al raggiungimento di 10.000 € di speso nei primi tre mesi dall'emissione della Carta	75	0	75 (+ equivalente di 5.000)	100	
Auditorium della Tecnica	Affitto Auditorium della Tecnica per una giornata (09:00 - 19:00).	10.000	7.000	3.000	30	
B-RENT	Noleggio mensile categoria MDMR (es. Fiat Panda o similari): tariffa IVA esclusa "FREE TO DRIVE" con abbattimento totale delle franchigie danni e furto, guida aggiuntiva gratuita, guida giovani gratuita, navigatore satellitare GPS incluso, assistenza stradale gratuita e 4.500 chilometri mensili inclusi, senza alcun altro onere aggiuntivo.	730	510	220	30	
CATHAY PACIFIC	Volo Milano o Roma- Shanghai via Hong Kong A/R tariffa Business Class (classe I) in vigore dal 1 Gennaio 2019. Tariffa comprensiva di tasse aeroportuali e di carburante (calcolate con partenza da Milano alla data 17/12/18 e soggette a variazioni). Tariffa che permette cambio data, itinerario e cancellazione prima della partenza gratuiti	2.412	2.262	150	7	
Cerved	Contratto annuale di informazioni commerciali 1.000 punti	4.110	3.290	820	20	
coface	Servizi informativi: acquisto di 200 richieste @rating Credit Opinion Monitorato sul Mercato Italia (applicato sull'acquisto del pacchetto prepagato di 1.000 euro)	6.000	5.400	600	10%	
CRIBIS A CRIF company	Informazioni Italia ed Estero, Rating, Marketing Solutions, Credit Management.	5.000	3.500	1.500	30	
Up Day	Utilizzo di Buoni Pasto Day del valore unitario di 5 €: azienda 10 dipendenti per 12 mesi 22 gg. lavorativi con pagamento medio BB30GG.	13.200	11.642	1.558	11,8	
edenred	Acquisto di 1000 euro di buoni pasto Ticket Restaurant o 1000 euro di buoni acquisto Ticket Compliments	1.000	1.000 + 50 € in omaggio di buoni benzina	50	5	
eni	Offerta Multicard - Azienda tipo con consumo annuo di 50.000 lt di gasolio (5 auto e/o furgoni) che acquista in modalità "Servito" per il 35% dell'erogato (media nazionale Confindustria) con uno sconto di 0,023 €/lt. Prezzo medio nazionale Servito listino Eni rilevato da SQ 04 gennaio 2019 di €/lt. 1,585. Il rimanente 65% acquistato in modalità Self (media nazionale Confindustria) con una differenza rispetto al prezzo esposto in modalità servito di 0,17 €/lt. Su tutto l'erogato viene inoltre liquidato un premio al raggiungimento dell'obiettivo (€/lt. 0,00516).	79.250	73.292	5.958	7,5	
eppolli group INNOVATION MARKETING	Volume d'acquisto per € 25.000 di Gift Card di vari Brand (commissione standard nazionale 7%; commissione Confindustria servizi 0%, valore facciale)	26.750	25.000	1.750	7	
ERREBIAN ² esperienza al lavoro	Ordine composto: 1 cf. da 5 risme di carta per fotocopie A4 grammi 70; 2 raccoglitori Elica Ubox dorso 5 protocollo nero; 1 raccoglitore Elica Ubox dorso 8 protocollo blu e 1 rosso; 2 colle stick Elica g 40; 2 correttori a nastro Elica Sideway mm 4,2x10 m; 2 cf da 10.000 punti Elica 6/4; 2cf da 50 penne a sfera Elica Puma colore blu; 1cf da 50 penne a sfera Elica Puma colore nero e 1 cf colore rosso; 2cf da 10 Evidenziatori Elica Starlight colore giallo; 2cf da 12 Elica notes da 100ff 51x76 gialli; 2cf da 12 Elica notes da 100ff 76x76 gialli; 2cf da 12 Elica notes da 100ff 127x76 gialli; 2cf da 50 buste a foratura universale Elica effe 9 antiriflesso f.to 22x30; 2cf da 50 buste a foratura universale Elica effe 9 antiriflesso A4; 1cf da 24 bottiglie di acqua da ml 500 Levissima frizzante; 1 kit tastiera + mouse wireless Trust Nola; 1 calcolatrice da tavolo Leomat a 12 cifre; 1cf da 4 pile ministilo Varta; 1cf da 4 pile stilo Varta; 1cf da 2 pile mezza torcia Varta; 1cf da 6 nastri da imballo Low Noise Avana mm 50x66 m; 1 ciabatta universale con 4 prese e interruttore bipolare; 1 sedia operativa in tessuto colore blu; 2 sedie conference in tessuto colore blu	574	339	235	40	
europ assistance you live we care	Garanzia di assistenza e rimborso spese mediche nominativa Business Pass Forfait per missioni effettuate da titolari-amministratori-dipendenti della azienda assicurata; durata massima della missione 90 giorni; nessun obbligo di comunicazione; validità mondo intero; quotazione per una copertura di 3.000 giornate missione all'estero; garanzia massima rimborso spese mediche euro 250.000 + assistenza + bagaglio per euro 3.000.	17.310	13.848	3.462	20	
FORTE SECUR GROUP SICUREZZA QUALITÀ	Servizio di vigilanza e sicurezza tipo, composto da: presidio H24/365, impianto TVCC e sistema d'allarme collegati alla centrale operativa con gestione da remoto e con intervento di una pattuglia di vigilanza.	145.860	131.275	14.585	10	
Hertz	Noleggio mensile gruppo D (es. Fiat 500L) a tariffa speciale dedicata (oneri e iva esclusi) con speciali franchigie danni e furto, guida aggiuntiva gratuita ed 8.000 chilometri mensili inclusi.	677	490	187	38	



AZIENDA	PRODOTTO/SERVIZIO	COSTO €		RISPARMIO		CALCOLA IL TUO RISPARMIO
		Normale	In convenzione	€	%	
 Innolva <small>TINEXTA GROUP</small>	Verifiche solvibilità, valutazione rating e fido, controlli eventi negativi, informazioni immobiliari, monitoraggio portafoglio, rintracci e relazioni debitori, attività completa di recupero crediti	6.300	4.410	1.890	30	
 ITALIA DEFIBRILLATORI	Pacchetto Cardio-Protezione Top (scelto dalla maggior parte delle aziende associate nel 2018): defibrillatore di ultimissima generazione Physio-Control Lifepak CR-2 telecontrollato, armadietto da muro, kit di rianimazione, cartello di segnalazione DAE, pacchetto assistenza per 4 anni e corso BLS per 6 persone	2.579	2.119	460	17,8	
 IP	Ip Plus la carta di italiana petroli accettata in oltre 4.500 stazioni sul territorio nazionale (il più grande network italiano): azienda con 60.000 litri di consumo annuo di gasolio, che acquista in modalità "servito" per il 40% ed il rimanente in promozione in modalità "Self Service", più bonus annuo sui consumi.	96.000	91.200	4.800	5	
 JAGUAR LAND ROVER	Jaguar E PACE D150CV Auto AWD	41.530	37.377	4.153	10	
 LUCIANO PONZI INVESTIGAZIONI	Tariffa oraria per: indagini per concorrenza sleale (tutela marchi e brevetti, verifica violazione patto di non concorrenza, verifica sabotaggio industriale); verifica assenteismo dipendenti (casi di malattia, infortunio e legge 104) - Abbonamento 10 giorni	100	80	20	20	
 MAXPHONE	Abbonamento 12 mesi ad Active Brand 24 (piano Pro)	478,8	430,9	47,9	10	
 nexi <small>every day, every pay</small>	Quota annua gratuita per sempre nei confronti di Presidente - Direttore Generale e Amministratore delle aziende associate	52	0	52	100	
 OCTAGONA <small>WIDEN YOUR HORIZONS</small>	Radar dell'Internazionalizzazione: analisi dettagliata su dati statistici, doganali e macroeconomici. Questa viene poi presentata e discussa in azienda. L'analisi è in grado di restituire una valutazione sulla scelta dei Paesi con maggiori opportunità commerciali per l'azienda.	3.800	3.500	300	7,9	
 Orienta <small>Agenzia per il lavoro</small>	Selezione, somministrazione, formazione (in e-learning: 4 ore sicurezza generale) gestione amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi, costo medio lavoratore comprensivo di mark up Orienta.	36.150	33.258	2.676	30 (sul mark up Orienta)	
 Posteitaliane	500 spedizioni nazionali di 5 kg con servizio CRONO EXPRESS	3.950	3.750	200	5	
 PREVINDUSTRIA <small>Un'azienda di Assicurazioni Italiane</small>	Copertura VITA VALORI per 2dirigenti: uno di 45 anni. Capitale assicurato = 220.000 M+ IP	698	543	155	22	
 Q8	Azienda con 20 auto e un consumo annuo di 50.000 lt di gasolio che acquista in modalità "servito" per il 30% e in modalità self per il 70%. Sconto in fattura di 0.02 €/lt. più un bonus di fine anno pari a 0.005 €/lt; nessuna fee per il portale web.	78.100	74.565	3.535	4,7	
 tecno	Servizio di monitoraggio e controllo della produzione (KontrolON) : azienda manifatturiera con 1 impianto produttivo; Audit Energetico in sede; progettazione, installazione e configurazione di un sistema di monitoraggio; fornitura in comodato d'uso di hardware e licenza utilizzo piattaforma software dedicata per un anno con consulenza personalizzata.	3.140	2.400	740	24	
 TIM	TIM E Commerce Easy: Una azienda che voglia aprire il proprio negozio sul web per un numero illimitato di prodotti: per 12 canoni mensili.	228	108	120	52	
 TRENITALIA <small>GRUPPO FERROVIE DELLO STATO ITALIANE</small>	Volume di acquisto di 5.000 euro/anno biglietti al 50% tra 1^cl./Business e 2^cl. Standard (sconto rispettivamente del 10% e del 5%) più benefit Cartafreccia Oro gratuita (valore € 3.000).	8.000	4.625	3.375	42,2	
 UMANA	Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - comprensivo dei servizi di analisi delle esigenze, selezione, formazione e gestione amministrativa della risorsa per tutta la durata della missione	38.034	35.282	2.752	30 (sul mark up Umana)	
 UnipolSai <small>ASSICURAZIONI</small>	UNIPOLSAI IMPRESA&SERVIZI - Attività di produzione tessile e abbigliamento (prov. FI). Garanzia base sezione Industria. Fatturato € 1.500.000. Incendio Fabbricato valore intero e a nuovo € 850.000. Contenuto valore intero e a nuovo € 650.000, compresi atti vandalici e dolosi, eventi atmosferici. Ricorso terzi € 300.000, fenomeno elettrico € 7.500, RCT/RCO/RCI € 3.000.000 con franchigia € 500 per danni a cose - R.C. Prodotti Massimale € 3.000.000 compreso ritiro prodotti - Tutela Legale Massimale € 10.000 compreso D.Lgs. 231/2001. Protezione digitale danni € 10.000. Tutela Legale Cyber € 10.000.	8.624	7.072	1.552	18	
 UniSalute <small>SPECIALISTI NELL'ASSICURAZIONE SALUTE</small>	COPERTURA SANITARIA: ricovero, alta specializzazione, visite ed accertamenti, trattamenti fisioterapici da infortunio, protesi/ausili acustici ed ortopedici, prevenzione odontoiatrica, odontoiatria/ortodonzia, interventi chirurgici odontoiatrici, prevenzione, prestazioni a tariffe agevolate, stadi di non autosufficienza, servizi di consulenza.	550	470	80	15	
TOTALE		644.721	582.815	66.740	10,4	

RISPARMIO MEDIO



ACCOR HOTELS
Feel Welcome

www.accorhotels.com



Soggiorni presso gli alberghi della catena Accor
Accor Hotel Business Offer: programma dedicato che permette di ridurre i costi mantenendo standard elevati.



Accor Hotel Business Offer*:

- sconto del 10% sulla migliore tariffa del giorno con colazione inclusa per i marchi Raffles, Fairmont, Swisshotel, Sofitel, Mercure, MGallery, Novotel, Pullman e The Sebel
- sconto del 5% sulla migliore tariffa del giorno con colazione inclusa per i marchi, Adagio, Ibis, Ibis Styles e Ibis Budget



**Offerta soggetta alla disponibilità dell'albergo e non cumulabile con altre offerte promozionali ad eccezione del programma di fedeltà del Gruppo Accor.*

Per effettuare la prenotazione

Pagina dedicata su www.confindustria.it (sezione convenzioni)



CONTATTI



Antonio Borrello

National Sales Executive
Global Sales AccorHotels Italy & Greece

Cell: +39 348 55 29 779

E-mail: antonio.borrello@accor.com



Alitalia SKYTEAM

www.alitalia.com



Alitalia Business Connect

Per tutte le piccole medie imprese c'è Business Connect, l'iniziativa che consente di guadagnare miglia per ogni viaggio aziendale. Più si viaggia e più si guadagnano miglia utilizzabili per ottenere sconti, biglietti premio, servizi. Con business connect il vantaggio è doppio: guadagna miglia l'azienda e guadagna miglia il dipendente iscritto al Programma Mille Miglia. Le miglia potranno essere utilizzate per:

- 1) richiedere uno o più biglietti premio sui voli operati da Alitalia o dai partner
- 2) ottenere un biglietto aereo pagandolo con le miglia o con un mix di miglia e denaro grazie al servizio cash&miles
- 3) richiedere un posto extra comfort, l'upgrade ad una classe di viaggio superiore, l'accesso alla lounge e tanto altro ancora



Bonus di 5000 miglia all'iscrizione al programma Business Connect inserendo il codice CONF19

L'iscrizione è gratuita e deve essere fatta dal sito di Alitalia.com



Gli iscritti a Business Connect associati a Confindustria hanno l'opportunità di accedere a tariffe e sconti* dedicati sui voli nazionali ed internazionali tramite Call Center o tramite la propria Agenzia di Viaggi

La richiesta va inviata a serena.torresani@alitalia.com



**Gli sconti potranno essere dati su un massimo di 3 destinazioni e solo per un volo superiore ai 30.000 euro annui*



CONTATTI



Serena Torresani

Cell: 335.7036196

E-mail: serena.torresani@alitalia.com





www.cathaypacific.it



Cathay Pacific Airways Limited è l'unico vettore che collega ogni giorno l'Italia a Hong Kong con voli non-stop da Milano e da Roma per raggiungere comodamente **oltre 90 destinazioni in Cina, Taiwan, Sud-Est Asia, Giappone, Corea, Australia e Nuova Zelanda.**



In esclusiva per gli associati di Confindustria:

- **10%** sulle tariffe standard di Business Class (C/J);
- **7%** sulle tariffe standard di First e Business Class (D/I)
- **5%** sulle tariffe standard di Premium Economy ed Economy Class



A partire dalla classe **V** dell'Economy:

- Cambio data e itinerario gratuito
- Rimborso prima della partenza senza penale
- Rilascio gratuito della Carta Marco Polo **Silver**



Marco Polo Club

La carta Silver, offerta agli associati come entry level con un "save" immediato di USD100, garantisce **l'accesso alle lounge di Business Class** anche se si viaggia in Economy o Premium Economy, **eccedenza bagaglio di 10Kg**, **agevolazione sul bagaglio in cabina (10Kgs invece di 7Kgs)**, **pre-assegnazione dei posti** a sedere anche in Economy e gratuitamente sugli Extra-legroom Seat, **imbarco prioritario.**



Per le iscrizioni al programma online **Business Plus** in esclusiva:

- Welcome bonus di 300 punti al momento dell'iscrizione
- Un upgrade (soggetto a disponibilità) alla cabina superiore



CONTATTI

Numero telefonico dedicato agli associati: 02 6781 8888

E-mail: corp_reservations@cathaypacific.com

Referente Nazionale: Emanuela Maccapani

Tel: +39 02 6781 8880

E-mail: emanuela_maccapani@cathaypacific.com



www.trenitalia.com

Trenitalia offre alle aziende associate che hanno necessità di acquistare biglietti ferroviari un ventaglio di benefici aggiuntivi nell'ambito dell'offerta Corporate dedicata a Confindustria.

Il programma **Corporate Travel** di Trenitalia, totalmente gratuito, offre supporto alle aziende nelle 3 aree fondamentali legate ai viaggi d'affari:

- accesso all'acquisto
- opportunità di risparmio e flessibilità
- disponibilità di strumenti di monitoraggio e di reporting delle spese effettuate

Il Programma Corporate Travel consente l'acquisto dei biglietti ferroviari per i viaggi di lavoro di dipendenti e manager direttamente on-line o attraverso la propria agenzia viaggi di fiducia.

L'offerta

- opportunità di effettuare le attività di acquisto, cambi prenotazione e rimborsi dei biglietti di viaggio
- opportunità di accedere a tariffe e scontistiche dedicate e/o ai programmi incentive di Trenitalia esclusivi per le aziende del Corporate
- account e/o numero verde dedicato
- pagamento differito attraverso direct debit, carta lodge, oppure contestuale attraverso carta di credito individuale o aziendale
- opportunità di partecipare ai programmi CartaFreccia di Trenitalia a condizioni vantaggiose

Vantaggi per gli associati

- 1 CartaFreccia Oro per ogni azienda che sottoscrive l'accordo Corporate Travel 2019 (nominativo a discrezione dell'azienda)
- 1 CartaFreccia Oro aggiuntiva per ogni azienda con fatturati superiori a 25.000 euro
- Bonus di 150 Punti di ingresso all'atto di iscrizione al programma CartaFreccia

CONTATTI

E-mail: A.Faraoni@trenitalia.it

E-mail: I.poli@trenitalia.it



www.americanexpress.com



www.nexi.it

Gli associati possono scegliere una soluzione a condizioni esclusive, con vantaggi immediati nella gestione dei pagamenti.

Carta Business American Express:

- **Quota gratuita il primo anno**, a partire dal secondo anno €75, e **iscrizione al Club Membership Rewards®¹ inclusa**
- **Welcome bonus di 5.000 punti² Membership Rewards** al raggiungimento di 10.000€ di speso nei primi tre mesi dall'emissione della Carta

Carta Oro Business American Express:

- **Quota gratuita il primo anno**, a partire dal secondo anno €160, e **iscrizione al Club Membership Rewards inclusa**
- **Welcome bonus di 10.000 punti² Membership Rewards** al raggiungimento di 10.000€ di speso nei primi tre mesi dall'emissione della Carta

Carta Platino Business American Express:

- **Quota piena di €700 a partire dal primo anno e iscrizione al Club Membership Rewards inclusa**
- **Welcome bonus di 20.000 punti² Membership Rewards** al raggiungimento di 10.000€ di speso nei primi tre mesi dall'emissione della Carta

Carta Corporate American Express:

- **Quota gratuita il primo anno**, a partire dal secondo anno €60, e **iscrizione al Club Membership Rewards al costo di €25**
- **Welcome bonus di 5.000 punti² Membership Rewards** al raggiungimento di 75.000€ di speso nei primi tre mesi dall'emissione della Carta.

Carta Corporate Oro American Express:

- **Quota gratuita il primo anno**, a partire dal secondo anno €140, e **iscrizione al Club Membership Rewards al costo di €25**
- **Welcome bonus di 10.000 punti² Membership Rewards** al raggiungimento di 75.000€ di speso nei primi tre mesi dall'emissione della Carta.

Carta Corporate Platino American Express:

- **Quota piena di €550 a partire dal primo anno e iscrizione al Club Membership Rewards inclusa**
- **Welcome bonus di 20.000 punti² Membership Rewards** al raggiungimento di 75.000€ di speso nei primi tre mesi dall'emissione della Carta.

Consulenze dedicate per tematiche di ottimizzazione capitale circolante.

Offerta valida dal 15 gennaio 2019 al 31 dicembre 2019. Le informazioni contenute in questa comunicazione sono aggiornate a gennaio 2019. Messaggio pubblicitario con finalità promozionale, per le condizioni contrattuali consulta i Fogli Informativi su americanexpress.it/terminiecondizioni oppure presso le filiali.

L'approvazione della Carta richiesta rimane a discrezione di American Express.

¹Per le modalità di accumulo punti, esclusioni e validità dell'operazione consulta il Regolamento completo del Club e dell'Operazione a Premi Membership Rewards su americanexpress.it/clubmr.

²Il welcome bonus sarà accreditato sul tuo conto Membership Rewards entro 8 settimane dalla registrazione sul medesimo conto di tutte quelle transazioni che, effettuate entro i primi 3 mesi di titolarità della Carta, hanno contribuito al raggiungimento della soglia di spesa richiesta per ciascuna tipologia di Carta. Il bonus punti così ottenuto potrà essere utilizzato per richiedere premi del catalogo Membership Rewards su americanexpress.it/premi

CONTATTI

Simone Rossi

E-mail: simone.rossi2@aexp.com

Nexi è la PayTech delle banche, la società di riferimento sui pagamenti digitali in Italia, nata nel 2017 dall'esperienza di ICBPI e CartaSi con l'obiettivo di costruire il futuro dei digital payments nel nostro Paese, guidandone l'evoluzione, semplificandoli, migliorandone l'esperienza d'uso, facilitando così il processo di acquisto. La mission di Nexi è "cambiare il modo in cui le Persone e le Aziende pagano ed incassano ogni giorno. Renderere digitale ogni pagamento perché più semplice, veloce e sicuro."

L'accordo con Nexi consente alle aziende associate di richiedere la carta di credito **Nexi Business Confindustria** collegata ai **circuiti internazionali Visa o Mastercard**, che ne garantiscono l'accettazione in tutto il mondo. **Nexi Business Confindustria** è emessa nella versione **aziendale** (addebito sul c/c dell'azienda).

E' possibile concordare con la banca emittente il plafond di spesa della carta e richiedere un fido mensile complessivo per tutte le carte, differenziato per ogni possessore di carta.

Ogni mese viene fornito il quadro dell'utilizzo di ogni carta dell'azienda.

Ogni sei mesi è disponibile online un riepilogo statistico, l'ideale per definire accordi e convenzioni con gli enti o gli esercizi utilizzati più spesso.

Per maggiori informazioni: <https://www.nexi.it/confindustria>

Vantaggi per gli associati

Nexi Business Confindustria:

- **gratuita** per il **Presidente**, l'**Amministratore Delegato** e l'**Amministratore Unico** delle aziende associate. Per i **Dirigenti** e gli altri **livelli aziendali** ha un costo annuo di **15,49 euro**
- l'**addebito** delle spese avviene il **giorno 15 del mese successivo agli acquisti**.
- offre vantaggi specifici e la possibilità di ridurre anticipi di cassa e rimborsi.
- **rendicontazione integrata** - cartacea, via web e via SMS - che consente la massima flessibilità nella consultazione dei movimenti.
- include **coperture assicurative** per viaggi di lavoro e attività legate al business
- offre **servizi di sicurezza gratuiti**, per il massimo della tranquillità nell'utilizzo del prodotto, anche per gli acquisti su internet
- consente di richiedere la **sostituzione gratuita della carta con consegna urgente** in tutto il mondo e, se necessario, un anticipo di contante in caso di emergenza

CONTATTI

Giorgio Puglisi

Tel: 02 34884906

Cell: 3481527821

E-mail: giorgio.puglisi@nexi.it

Day crea e sviluppa soluzioni per le aziende: servizi innovativi, fiscalmente convenienti e motivanti per il personale. Attraverso la conciliazione vita/lavoro, gli strumenti proposti aumentano il benessere individuale e favoriscono un clima aziendale sereno incrementando la produttività. Day propone soluzioni per la pausa pranzo, incentivo omaggio e la realizzazione di piani di welfare aziendale in base alla normativa vigente.

In pausa pranzo con i buoni pasto day

Il potere d'acquisto che rende la pausa pranzo un'occasione di relax e benessere. Con i buoni pasto Day ogni lavoratore può scegliere quotidianamente tra 110.000 esercizi partner, mentre l'azienda può scegliere tra varie proposte di servizio: buoni cartacei, elettronici o digitali tramite smartphone e usufruire della deduzione dei costi.

Esenti da oneri fiscali e previdenziali fino a 5,29 € al giorno per persona nella versione cartacea fino a 7,00 € al giorno per persona nella versione elettronica - IVA detraibile al 100%: IVA al 4% per le aziende - IVA al 10% per i liberi professionisti. Deducibile al 100%

Vantaggi per gli associati: sconto buono pasto Day Più cartaceo: 12,50%. Sconto base buono pasto elettronico Day Tronic: 11,50%

Cad hoc, il buono regalo gradito e vantaggioso

Ideale come strumento per incentivare e motivare il personale, fidelizzare i clienti e premiare la forza vendita. Il buono shopping Cad hoc è il servizio che realizza ogni desiderio grazie ad una rete partner ricca e dai brand più noti, tra i quali: Amazon, Decathlon, Zalando, IP, Q8, MediaWorld, La Rinascente, Sephora, Okaidi, Maison Du Monde, tanti punti vendita della grande distribuzione etc.

Per dipendenti: esente da oneri fiscali e previdenziali fino a 258,23 € per persona all'anno.

Deducibile al 100%.

Per clienti, fornitori e agenti: deducibile come spesa di rappresentanza.

Il piano di welfare aziendale su misura con Day Welfare

Day accompagna le aziende nella realizzazione di piani di welfare su misura, attraverso un servizio consulenziale professionale per HR e lavoratori. Con la piattaforma online Day Welfare, i dipendenti possono usufruire della defiscalizzazione prevista per le spese relative alla Famiglia, Tempo Libero, Previdenza, Assistenza Sanitaria, Shopping.

Legge di Stabilità 2018: introduzione di nuove agevolazioni fiscali (es. Bonus trasporto pubblico locale) per le aziende che introducono il welfare aziendale.

Dal 2017 anche i premi di risultato possono essere convertiti in welfare aziendale e sono completamente detassati fino ad un massimo di 4.000 €. Beni e servizi detassati. Più potere d'acquisto per il dipendente. Miglioramento del clima aziendale e più motivazione

CONTATTI

Referente Confindustria
Francesco Caiazzo

📞 Cell: 320 3325506

✉️ E-mail: fcaiazzo@day.it

Inventore di Ticket Restaurant e di soluzioni per il welfare aziendale, **Edenred** sviluppa programmi destinati a migliorare l'efficienza di ogni tipo di organizzazione e ad aumentare il potere di acquisto delle persone. Il Gruppo rappresenta una realtà unica nel suo genere, con i suoi 1,5 milioni di utilizzatori, 60.000 aziende ed enti pubblici clienti e 150.000 milioni di esercizi commerciali convenzionati.

Confindustria ha stipulato una speciale convenzione con Edenred per offrire agli associati i seguenti prodotti a condizioni particolarmente vantaggiose:

- **Ticket Restaurant®**, il buono pasto più utilizzato e spendibile in Italia presso oltre 150.000 bar, ristoranti, alimentari e supermercati. Disponibile nelle versioni cartaceo ed elettronico, offre alle aziende la possibilità di fornire ai dipendenti i buoni pasto, con esenzione da oneri fiscali fino a 7,00 euro (con IVA completamente detraibile). Ticket Restaurant® è una soluzione vantaggiosa anche per i titolari di partita IVA e per le piccole aziende.
- **Ticket Compliments**, il buono acquisto più diffuso e spendibile in oltre 10.000 punti vendita per lo shopping, il carburante o la spesa al supermercato. Un benefit a tassazione agevolata di semplice gestione ed erogazione per premiare e motivare i dipendenti, adempiere agli obblighi dei CCNL, festeggiare un successo aziendale o un evento speciale.

Vantaggi per gli associati

50 € di buono benzina a fronte di un nuovo ordine per l'acquisto di almeno 1.000 € di buoni pasto Ticket Restaurant o buoni acquisto Ticket Compliments (scopri il regolamento su <http://bit.ly/confindustria-edenred>)

CONTATTI

Riferimento Commerciale:

Greta Taborelli

📞 Tel: 02 2690445

✉️ E-mail: greta.taborelli@edenred.com



www.centrocongressi.confindustria.it



www.mygiftcard.it



Ubicato in zona EUR a Roma e ristrutturato negli ultimi due anni, l'Auditorium della Tecnica ha una capienza massima di 800 posti, un tavolo relatori di 9 metri composto da banconi modulari e removibili, un podio, due gallerie per seguire l'evento, 2 schermi laterali e uno schermo centrale. Ha sistemi illuminotecnici e audio/video di avanguardia ed è attrezzato per la traduzione simultanea.



Poste ai lati, dispone di 7 salette VIP ideali per ospitare riunioni, direttivi, b2b, sessioni parallele e/o come appoggio segreteria, di un Foyer, dove sono ubicati due hospitality desks, il bar e il guardaroba e di due sale mostra contigue di 1.200 mq totali, di norma adibite come area per i servizi catering e area espositiva.



Il Centro Congressi, a sua volta, dispone di 15 sale, alcune con pareti mobili, che a seconda del set up possono ospitare dalle 10 alle 250 persone.

Inoltre, dispone di una terrazza panoramica scoperta, la Terrazza Capogrossi, che con i suoi 2.230 mq può ospitare aperitivi e/o cene di gala, offrendo un panorama meraviglioso tra il Palazzo della Civiltà Italiana e la Basilica di San Pietro e Paolo.



Il Centro Congressi Auditorium della Tecnica riserva alle aziende associate a Confindustria condizioni agevolate per l'affitto degli spazi congressuali. Gli associati potranno usufruire di tariffe scontate del 30%.



CONTATTI

Federica Bandini

Tel: 06 5903237

Cell: 345 72 48 335

E-mail: f.bandini@confindustria.it

Flavio Pompili

Tel: 06 5903379

Cell: 335 59 44 797

E-mail: flavio.pompili@confindustria.it



Per le aziende associate, Epipoli ha siglato un accordo quadro che prevede:

- Per acquisti fino a € 100.000 di fatturato (ordine Gift Card anche di vario genere previste nel Catalogo Confindustria) è previsto il costo al solo valore facciale senza applicazione di alcuna commissione, con un risparmio di almeno il 7% rispetto alle migliori condizioni di mercato.
- Per acquisti superiori a € 100.001 di fatturato oltre al mantenimento delle precedenti condizioni di acquisto viene offerta la possibilità di accesso ad una piattaforma di erogazione delle Gift Card a ciascun dipendente totalmente personalizzata con il logo dell'azienda associata.
- Il contributo di € 2.500 per lo sviluppo della piattaforma personalizzata verrà inizialmente fatturato all'azienda e, al superamento del fatturato di € 100.001, verranno erogate Gift Card per un controvalore di € 2.500.
- Spedizione Gift card fisiche: via corriere € 9,00 + IVA per singolo ordine
- Spedizione Gift card digitali: nessun costo

N.B. per la validazione dell'offerta sarà necessario da parte dell'azienda inviarci la dichiarazione di appartenenza a Confindustria.

CONTATTI

Alessandra Policastrì

Cell: 3927287187

E-mail: alessandra.policastrì@epipoli.com

EPIPOLI Divisione Corporate

Tel: 02 30300065

E-mail: divisione_b2b@epipoli.eu

A tutti gli associati sono riservati sconti straordinari su tutta l'offerta.

Ogni associato avrà un listino dedicato ma è sempre possibile scegliere tra una gamma completa di articoli suddivisi in macrocategorie:

- **Prodotti per l'ufficio**
- **Arredo e progettazione**
- **Catering**
- **MPS, stampanti e consumabili**
- **Sicurezza sul lavoro**
- **Imballaggi e movimentazione merci**
- **Tecnologia**
- **Elettrodomestici**
- **Igiene e detergenza**
- **Progetti promozionali**
- **Stampati personalizzati**

Tutti gli articoli sono presenti e organizzati sul Catalogo Generale e su pubblicazioni periodiche con offerte mirate e super scontate.

Inoltre offriamo:

- e-Procurement attraverso il proprio applicativo **CORAL2**
- Consegna al piano nell'arco delle 24h (48h nelle isole e centri minori) con mezzi propri e personalizzati
- Trasporto gratuito per ordini superiori a € 100
- Managed Print Services: Servizio **SmartPage** di gestione dei dispositivi di stampa. Sul vostro parco macchine, totalmente o in parte, sono applicabili le soluzioni "Consumo Toner" e "Costo Copie" che garantiscono grandi vantaggi
- Customer Service con personale altamente qualificato e formato per assicurarvi ogni supporto su prodotti, servizi e fasi pre e post-vendita

CONTATTI

Per tutte le informazioni sulla convenzione il referente nazionale è:

Federica Triolo

 Tel: 06 91998.611

 Numero verde: **800 062 625**

 Fax numero verde: 800 063 625

 E-mail: servizioclienti@errebian.it

ForteSecurGroup ha una caratteristica che rende unico il Gruppo a livello europeo: gestisce solo clientela aziendale medium o corporate, sviluppando un pacchetto integrato, specifico e completo che fornisce soluzioni innovative sull'intero mondo della security aziendale.

Vantaggi per gli associati

Forte Secur Group offre un **risparmio** del 10% sulle tariffe applicate per i servizi di **consulenza**, uno sconto dell'8% sui **servizi di vigilanza** e sconti sui premi delle polizze assicurative con l'adozione della **piattaforma di intelligenza artificiale WSP**.

Security check up:

analisi dei rischi per overview dell'azienda realizzata con test di documentazione legata alle attività di security.

Security check up on Site:

analisi dei rischi dell'azienda realizzata in Italia e in tutta Europa con audit di un Security Manager del Gruppo Forte presso la sede del cliente.

Piattaforma di analisi dei rischi:

implementazione di tutta la gestione di security e safety nella piattaforma di analisi dei rischi, con statistiche e rating di sicurezza aggiornato in real time.

Travel Security:

fornitura di schede paese relative all'analisi dei rischi, formazione e procedure customizzate per personale in trasferta.

Monitoring e Impianti Tecnologici antintrusione, antincendio, TVCC, controllo accessi, Gps:

controllo effettuato dalla ns centrale operativa ed impianti forniti anche in comodato d'uso.

Aviation security:

consulenza, formazione e servizi di controllo.

CONTATTI

Alessia Forte

 Tel: +39 3290585817

 E-mail: alessia.forte@fsgi.eu



www.italia-defibrillatori.it



www.maxfone.it



A tutti gli associati CONFINDUSTRIA offriamo:

Per chi non possiede ancora un defibrillatore:

- Consulenza gratuita telefonica con eventuale visita on-site di un nostro esperto per valutare la corretta cardio-protezione dell'azienda, la scelta del defibrillatore e degli eventuali accessori e servizi
- Extra sconto minimo dell'8% sull'acquisto dei defibrillatori
- Extra sconto minimo del 10% sull'acquisto di armadietti e segnaletica.
- Pannello "Azienda Cardio-Protetta" con manovre di rianimazione OMAGGIO
- Sconto del 30% sull'acquisto del corso BLS/D
- Condizioni agevolate sull'attivazione dell'eventuale Programma di Assistenza
- Possibilità di fornitura dei defibrillatori tramite la formula del Noleggio Operativo pagando comode rate mensili.



Per chi possiede già un defibrillatore:

- Extra sconto minimo del 5% sull'acquisto di elettrodi e batterie sostitutivi per defibrillatori di tutte le marche e pronta consegna nel 90% dei casi
- Condizioni agevolate sull'attivazione di un eventuale Programma di Assistenza sul defibrillatore già acquistato
- Condizioni agevolate sull'eventuale attivazione di telecontrollo h24 (ove possibile)
- Super-Valutazione fino al 100% dell'eventuale vecchio defibrillatore per l'acquisto di nuove apparecchiature telecontrollate
- Condizioni agevolate per l'organizzazione del corso di re-training BLS/D.



Per tutti:

- Condizioni agevolate per l'organizzazione dei corsi di Primo Soccorso BLS.



Acquistare un **DEFIBRILLATORE** è un atto di grande umanità e, nel caso ci si troverà ad utilizzarlo, è vitale che questo funzioni perfettamente. Per questo motivo consigliamo solo prodotti di qualità (preferibilmente telecontrollati h24), collaudiamo uno ad uno i defibrillatori prima di consegnarli e offriamo un servizio di assistenza postvendita che prevede, tra le altre cose, una verifica tecnica annuale con rilascio di certificazione e/o il telecontrollo h24 del defibrillatore.



CONTATTI

Andrea Ascari

Tel: 059 5968337

Fax: 059 8671042

Cell: 335 464703

E-mail: retindustria@italia-defibrillatori.it



Maxfone, azienda leader nella Big Data Analysis, di cui detiene il primo brevetto italiano, ha sviluppato anche per il mercato delle piccole e medie imprese Active Brand 24, soluzione di brand reputation che monitora il web in real time per rilevare tutti i contenuti relativi a un brand ed al mercato ad esso correlato, permettendo di conoscerli e tenerne traccia e mostrandone le relative fonti qualificate.

Di facile utilizzo, la soluzione utilizza le più recenti tecnologie di Business Intelligence e Big Data Analysis, rivolgendosi a società e personaggi pubblici che comprendono la necessità di capire come si parla di sé nel mondo digital, così da proteggere la propria reputazione.

Tra i benefit chiave, Active Brand 24 permette di avere una consapevolezza fondamentale ed esaustiva della presenza e percezione del proprio brand sul web, conoscere critiche esistenti per poterle affrontare immediatamente, conoscere eventuali focolai di crisi, avere accesso alla fonte di ogni contenuto (anche per utilizzare a proprio favore quelli positivi) e valutare l'impatto effettivo della propria comunicazione istituzionale.

Maxfone riserva in esclusiva alle aziende associate a Confindustria uno sconto del 10% rispetto ai seguenti prezzi di listino:

- Piano Essential - €9,90/mese + IVA
Monitoraggio web (esclusi i social) in lingua italiana di 1 keyword; 1 user; 1 riepilogo email al mese; aggiornamento ogni 6 ore; fino a 1.000 contenuti al mese; storico di 1 mese
- Piano Pro - €39,90/mese + IVA
Monitoraggio web (esclusi i social) in lingua italiana di 3 keyword; 1 user; 1 riepilogo email al giorno; aggiornamento ogni 3 ore; fino a 10.000 contenuti al mese; storico di 3 mesi
- Piano Advanced - €99,90/mese + IVA
Monitoraggio web (esclusi i social) in lingua italiana di 5 keyword; 1 user; 2 riepiloghi email al giorno; aggiornamento ogni ora; fino a 50.000 contenuti al mese; storico di 6 mesi
- Piano Dedicated - a progetto
Features più performanti, completamente personalizzate in base ad esigenze specifiche, per una maggiore performance e profondità d'analisi

CONTATTI

Gianluca Nordio

Sales Operations Manager - Maxfone Srl

Cell: +39 3459507416

E-mail: gianluca.nordio@maxfone.it

Octagona assiste le aziende italiane nel loro percorso di crescita sui mercati esteri. Presente direttamente o con partner locali in molti Paesi, Octagona aiuta le imprese a vendere all'estero e a sviluppare il loro business, pianificando e costruendo progetti vincenti.

Once-over internazionalizzazione [gratuito]

Consulenza in remoto al fine di valutare le caratteristiche dell'impresa, la predisposizione ad un percorso di sviluppo internazionale e le azioni commerciali in atto. A seguito del colloquio il consulente Octagona invierà all'impresa un breve report di analisi.

- Durata: 30 minuti per la call, oltre alla preparazione del report.
- Costo: gratuito

Assessment internazionalizzazione

Servizio utile per l'impresa che vuole definire o sviluppare la propria strategia di crescita. Attraverso una valutazione approfondita dell'azienda ed il suo livello di internazionalizzazione viene disegnata la strada per aumentare le vendite e la presenza estera.

- Durata: 1 giornata in azienda
- Sconto convenzione: 10% sul costo di listino

Piano Export

Un esperto di internazionalizzazione affiancherà il referente interno nella costruzione di un percorso di sviluppo commerciale, scegliendo il Paese obiettivo e con riferimento ad uno o più settori di interesse per l'impresa. Il percorso si completerà con la preparazione di un piano export dettagliato.

- Durata: 4 giornate in azienda
- Sconto convenzione: 10% sul costo di listino

Temporary Export Management

Un nostro consulente esperto affiancherà l'azienda nel percorso di sviluppo commerciale su uno o più Paesi target. L'attività prevede un assessment iniziale, la costruzione del piano export ed il supporto operativo nella fase di vendita del prodotto.

- Durata: 12 mesi (48 giornate, almeno 12 in azienda)
- Sconto convenzione: 7% sul costo di listino

Sconto del 7% su tutti gli altri servizi Octagona

(ad esempio: consulenza strategica, studio di fattibilità, ricerca controparti commerciali, costruzione reti di vendita, elaborazione di business plan, costituzione societaria su estero, etc.)

CONTATTI

Sig.ra Erica Lugli

 Tel: 059 9770184

 E-mail: octagona@octagona.com

CRONO: una gamma completa di soluzioni dedicata al mondo dell'e-commerce e delle vendite a distanza per spedire pacchi sia in Italia che all'estero.

I principali punti di forza dell'offerta:

Successo di consegna: la presenza capillare di Poste Italiane e dei suoi portalettere sul territorio italiano, e all'estero, l'esperienza nella consegna degli operatori postali, permettono di raggiungere facilmente i destinatari massimizzando il successo di consegna grazie a due tentativi automatici inclusi nel prezzo.

Multicanalità: la più grande rete di prossimità in Italia con oltre 12.000 Uffici Postali e la nuova rete Puntoposte (locker e punti di ritiro) a disposizione dei clienti per la consegna e la restituzione dei pacchi.

Flessibilità: con *Scegli Tu*, la nuova funzionalità dedicata a chi desidera la massima flessibilità nelle consegne in Italia, i destinatari possono scegliere dove e quando ricevere i propri acquisti modificando giorno, luogo o referente sulla base delle proprie esigenze, fino al momento in cui la spedizione è in consegna.

Prezzi chiari e trasparenti: fatturazione a peso reale e senza supplementi (fuel surcharge, spedizioni da/per Calabria, Sicilia, Sardegna e località disagiate, spese di giacenza).

Tutto sotto controllo: il cliente può seguire la spedizione in ogni momento sul portale *Crononline* oppure attraverso flussi informativi sui propri sistemi (ftp/webservices), o su www.poste.it nella sezione "Cerca Spedizioni". Inoltre, con il servizio Smart Alert sia mittente che destinatario possono essere aggiornati via e-mail o SMS in tutte le fasi della spedizione.

Per conoscere tutte le caratteristiche, le limitazioni, i casi di esclusione dei servizi Crono è necessario consultare le Condizioni Generali di Contratto disponibili sul sito [poste.it](http://www.poste.it) <https://business.poste.it/professionisti-impresa/gamma/crono.html>

La convenzione consente a tutti gli associati di attivare i servizi della gamma Crono a condizioni economiche vantaggiose, con **sconti dal 5 al 12%**.

CONTATTI

Inviare una e-mail a: assistenza.impresa@poste.it specificando nell'oggetto "CONVENZIONE CONFINDUSTRIA" e nel testo la ragione sociale, partita iva, indirizzo della sede legale e/o operativa, referente da contattare e riferimenti telefonici.

Sarete contattati da un referente commerciale di Poste Italiane che fornirà tutti i dettagli della convenzione e le indicazioni necessarie per l'attivazione.



www.tecnosrl.it

Tecno dal 1999 è tra le principali E.S.Co Italiane specializzata in servizi di Efficienza Energetica e Consulenza per il recupero delle accise sui carburanti.

La mission di Tecno è garantire il massimo risparmio sui consumi energetici e l'ottimizzazione della produzione aziendale grazie a una consulenza personalizzata svolta dai nostri esperti nel settore energetico.

Per il 2019 Tecno presenta in anteprima agli associati Confindustria il nuovo servizio KontrolON: il sistema di controllo della produzione e dei consumi energetici degli impianti industriali.

KontrolON è una soluzione tecnologica che rileva in tempo reale i dati provenienti dagli strumenti di misurazione installati negli stabilimenti, li confronta con il Benchmark di settore e annulla le distanze tra siti di produzione.

L'offerta per gli associati Confindustria comprende:

- Audit Gratuito presso le sedi dei clienti interessati all'installazione del sistema di monitoraggio KontrolON (Risparmio 550€)
- Prova Gratuita per 3 mesi (Risparmio 750€)
- Sconto sul canone mensile: 15%

Oltre alla nostra nuova soluzione KontrolON, è possibile usufruire di condizioni agevolate sui servizi/prodotti *core* dell'azienda, in particolare:

- **Rimborso accise sul gasolio:** il servizio che permette alle aziende di recuperare fino a 0,61€ per ogni litro di gasolio consumato. Prevede l'installazione di uno strumento fiscale offerto agli associati Confindustria **in comodato d'uso gratuito** (valore strumento 550€ cad.)
- **Fleet&fuel:** i nostri prodotti software e hardware per il monitoraggio della flotta aziendale e il controllo delle erogazioni delle cisterne. Sconto del 15% sul prezzo di listino e installazione strumenti GPS gratuita (Risparmio per 6 mezzi 460€)
- **Fatturok:** la nostra piattaforma software sviluppata per il controllo delle bollette aziendali di energia, gas e acqua. Evidenzia somme non dovute e segnala i fornitori con le tariffe migliori. 2 mesi di utilizzo **gratuito**.

Inoltre garantiamo agli associati, su tutti i servizi di consulenza energetica e recupero accise, un ulteriore sconto del 10% sul prezzo di listino.

CONTATTI

Per usufruire dei vantaggi garantiti dalla convenzione è possibile contattare il Servizio Clienti:

☎ Numero verde: 800 68 88 03

✉ E-mail: Convenzione@tecnosrl.it

O rivolgersi ai nostri referenti diretti:

Paola Amendola

☎ Cell. 339 3442264

✉ E-mail: p.amendola@tecnosrl.it

Gianluca Marino

☎ Cell. 333 6634994

✉ E-mail: g.marino@tecnosrl.it



www.orienta.net

Orienta Agenzia per il lavoro è una delle principali società Italiane specializzate nella gestione di Risorse Umane.

Grazie alla presenza di oltre 50 filiali sul territorio nazionale e un fatturato superiore ai 130 milioni di Euro, Orienta è la soluzione ideale per tutte le aziende che vogliono servizi efficaci e tempestivi. Orienta è presente anche in Polonia nelle città di Varsavia, Breslavia e Katowice.

I servizi offerti:

- Somministrazione/Lavoro Temporaneo
- Permanent/ Selezione del personale
- Staff Leasing
- Outplacement
- HR Consulting
- Servizi Welfare
- Formazione
- Categorie Protette
- Myourjob - Orientamento

L'offerta in convenzione prevede uno sconto del 21% sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato e l'erogazione gratuita per la Formazione in e-learning di 4 ore sulla Sicurezza Generale (secondo quanto previsto dal D. Lgs. 81/2008 Art. 37 e dall'Accordo Stato Regioni 21 dicembre 2011).

Fornitura gratuita di 10 password per l'accesso Pro alla piattaforma Myourjob www.myourjob.it, nell'ambito delle politiche di Welfare aziendale.

CONTATTI

Pamela Pierangeli

☎ Tel: 848.800.801

☎ Cell: 335 7323936

✉ E-mail: p.pierangeli@orienta.net



www.umana.it

UMANA Spa Agenzia per il Lavoro presente in Italia con 133 filiali e altre di imminente apertura offre alle aziende associate i seguenti servizi:

- Somministrazione a tempo determinato (lavoro temporaneo)
- Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing)
- Apprendistato (mediante Staff Leasing)
- Ricerca e selezione del personale
- Outplacement e Formazione

Agli aderenti al sistema Confindustria UMANA assicura i seguenti **vantaggi**:

- **Somministrazione di lavoro a tempo determinato**
- **Somministrazione a tempo indeterminato (Staff Leasing)**
- **Apprendistato (mediante Staff Leasing)**
mark up applicato sul costo del lavoro con **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA - **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll).
- **Collocamento mirato - Assunzione di lavoratori disabili**
Umana con la sua Area Specialistica per le **Politiche Attive del Lavoro**, offre un servizio completo per la miglior gestione delle risorse da **computare nelle quote di riserva (ex art. 3 L.68/99)**, oltre ad un **servizio dedicato di selezione**. Dal 2015 anche attraverso l'**inserimento di lavoratori disabili assunti con contratto di somministrazione** per missioni di durata non inferiore a dodici mesi le aziende assolvono all'obbligo previsto dalla citata legge.
- **Welfare aziendale - Assistenza familiare**
Alle imprese che intendono offrire ai propri lavoratori servizi di assistenza familiare in ambito di welfare aziendale, UMANA - attraverso la propria Area Specialistica dedicata ai **Servizi alla Persona** - offre il servizio di Assistente familiare Professionale in somministrazione con **sconto del 30%** sul mark up applicato.
- **Servizi di ricerca e selezione del personale**
Umana tramite la sua divisione **ALTI PROFILI** riserverà alle imprese associate uno **sconto del 30%** sulle condizioni normalmente applicate.
- **Servizi per l'Innovazione Professionale - outplacement individuale e collettivo**
Umana - che eroga tali servizi attraverso la propria controllata Uomo e Impresa, Agenzia per il Lavoro specialistica autorizzata dal Ministero del Lavoro all'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione professionale (aut. n. 4385 del 12/02/2007) - riconoscerà alle imprese associate **uno sconto del 10%** sulle tariffe normalmente applicate.

CONTATTI

Dott. Francesco Egni
UMANA Spa

☎ Tel: 06 69380093

📱 Cell: 3346060055

✉ E-mail: relazioni.esterne@umana.it



www.cerved.com

Business Information studiata per imprese che hanno l'esigenza di valutare il merito creditizio delle controparti commerciali o della loro clientela. È possibile scegliere i singoli prodotti che consolidano semplici dati ufficiali, oppure optare per sistemi decisionali più complessi e articolati.

New: Progetto Performance nasce nel 2018 con lo scopo di aiutare le imprese nel miglioramento delle performance di gestione del credito sulla base di obiettivi chiari e condivisi di tipo:

- **Finanziario**: ridurre i tempi di incasso e le perdite, incrementare il cash flow e migliorare l'accesso al credito
- **Organizzativo**: razionalizzare i processi, velocizzare le decisioni, incrementare la produttività, migliorare la qualità delle relazioni interne ed esterne
- **Strategico**: certificare i processi di gestione del credito, formare e qualificare il personale addetto, sviluppare un modello virtuoso di prevenzione ed ottimizzazione incassi

Credit Management

Cerved ti aiuta a individuare le soluzioni più efficaci lungo l'intero ciclo di vita del credito: dal sollecito dei primi insoluti, fino al recupero delle sofferenze.

Marketing Solution

Ricercare nuovi clienti e partner di business, condurre analisi sul contesto competitivo, migliorare la performance: ricerca nuovi clienti e partner, analisi della concorrenza, campagne digital, servizi SEO e Conversion Rate

New: Cerved Academy

La struttura Cerved Academy for Business capitalizza le esperienze e le conoscenze del Gruppo Cerved. Ogni percorso formativo è studiato con estrema cura per garantire il massimo risultato in termini didattici e pratici per ogni figura professionale.

I vantaggi

Business Information

- Sconto del 20% sul prezzo di listino sui servizi di dati ufficiali, informazioni commerciali, analisi di portafoglio, monitoraggio portafoglio, visure immobiliari e informazioni catastali
- **Prova gratuita**: con l'accesso alla "Promo Universal Solutions", potrai testare tutti i nostri servizi

Credit Management

- Sconto del 20% sull'ammontare del contratto sottoscritto relativo alla gestione degli incassi, al recupero crediti Italia e estero e sull'assistenza alle procedure giudiziali; prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Assessment gratuito per valutare e confrontare la tua Credit Collection in termini di performance d'incasso, efficienza organizzativa e politiche adottate

Marketing Solutions

- Sconto del 20% sui prezzi di listino dei servizi a catalogo
- Sconto del 10% sui prezzi delle ricerche ed analisi su misura

CONTATTI

Christian Cattalini

📱 Cell: 393 8530678

✉ E-mail: christian.cattalini@cerved.com

Nunzia Affilastro

☎ Tel: 02 77 54 341

✉ E-mail: annunziata.affilastro@cerved.com

☎ Numero verde 800 029 029

Servizi Informativi – Coface offre alle imprese Servizi Informativi che consentono di gestire i rischi credito al meglio, mediante la conoscenza dell'affidabilità dei partner commerciali. I Credit Opinion, Servizi Informativi per la gestione del rischio, esprimono la capacità di un'azienda di onorare gli impegni commerciali. L'offerta prevede tre tipologie di Credit Opinion:

- @rating Credit Opinion: indica l'esposizione di credito attribuibile all'azienda analizzata alla data della richiesta, secondo intervalli di importo fino ad un massimo di 100.000 euro
- @rating Credit Opinion Monitorato: è possibile attivare il monitoraggio sulle valutazioni @rating Credit Opinion attraverso CofaNet. Il monitoraggio può essere interrotto in qualsiasi momento mediante CofaNet
- Credit Opinion Personalizzato: per importi superiori a 100.000 euro, è possibile richiedere una valutazione ad hoc su importi specifici indicati dal cliente (secondo il suo rischio di credito): Coface effettuerà una valutazione puntuale sulla richiesta ricevuta. È previsto il monitoraggio della posizione per un eventuale peggioramento del rischio, mediante CofaNet.

Coface ha previsto uno sconto sulle tariffe dei tre Servizi Informativi sopra elencati del 10-15%, a seconda del pacchetto prepagato annuale scelto.

Assicurazione dei Crediti - La Polizza TradeLiner Coface è pensata per proteggere le aziende dal rischio di insolvenza dei propri clienti sia sul mercato italiano che all'esportazione. La Polizza TradeLiner prevede una gamma di servizi per permettere un'efficace gestione del credito:

- Prevenzione dei mancati pagamenti, grazie all'analisi di ogni acquirente e attribuzione dei limiti di credito
- Recupero crediti giudiziale e stragiudiziale in oltre 200 paesi
- Indennizzo.

Coface ha previsto uno sconto medio di circa il 10% sui diritti di istruttoria. La Copertura Eventi Politici è in omaggio e copre i mancati pagamenti dovuti a guerra, restrizioni valutarie ecc.

CONTATTI

Antonella Vona

 Tel: 02 48335640

 E-mail: antonella.vona@coface.com

 E-mail: comunicazione@coface.com

Servizio di Autovalutazione FOCUS ON ME: come le banche e le imprese valutano la tua azienda.

- **Rreport approfondito realizzato ad hoc** dai nostri analisti che **fotografa come le banche e le imprese valutano la tua azienda.** È arricchito dai dati di **Cribis, di Eurisc CRIF e della Centrale Rischi della Banca d'Italia.**
- **Sconto del 30%** sul prezzo di listino di 2.000 €

Servizi e Tariffe dedicate ai nuovi clienti Cribis

Rapporti Informativi Aziende Italiane: sconto del 25% sul Report Cribis Advisor che aiuta a prendere decisioni quotidianamente grazie a caratteristiche che li rendono unici sul mercato: **Dati a valore aggiunto** in tempo reale sul 100% delle società di capitali, società di persone e ditte individuali; **Valutazione e Credit Scoring** sempre in primo piano con la nostra affidabilità di sempre; **tutti i dati pubblici** importanti, 5 annualità di bilancio con i principali indici di performance, Informazioni sui comportamenti di pagamento, Legami societari, Partecipazioni, Soci, Esponenti, Eventi negativi, Banche, Management, Casa madre, Attività economica e mercato, Unità locali

Servizio di Monitoraggio Power Monitor

Sconto del 40% sul servizio Power Monitor che consente di ricevere per 1 anno informazioni sulle variazioni del profilo dei propri clienti, partner, fornitori. È possibile anche personalizzare le Notifiche di monitoraggio

Servizio di Analisi e Benchmark Pagamenti Cribis iTrade Lab

Fornisce tutte le informazioni necessarie per gestire i pagamenti commerciali tramite l'analisi delle condizioni, i ritardi, l'esposizione e lo scaduto del proprio portafoglio clienti confrontandoli con benchmark di mercato. **Canone annuo Cribis iTrade Lab: 12 mesi gratuito (almeno 200 clienti attivi).**

Servizi di Marketing

Market Lab consente di accedere in ogni momento a tutto il patrimonio informativo di CRIBIS D&B composto dal 100% delle aziende italiane per fare **analisi, pianificazione commerciale e sviluppo del business.** Inoltre permette di caricare il proprio portafoglio, identificare i migliori clienti ed estrarre i gruppi di prospect più simili ai migliori clienti e con le maggiori potenzialità di conversione: **sconto del 10% sul canone annuale**

Cribis Industry Monitor: sconto del 30% sul prezzo di listino di 2.000 €

NB: sconti sul listino ufficiale www.cribis.com

CONTATTI

Chiara Frassi

 Tel: 02 28455254

 E-mail: c.frassi@cribis.com



Innolva è la società di Tinexta Group che opera nel campo dei servizi di **Credit Information & Management**.

La società rappresenta la sintesi evolutiva, nel segno dell'innovazione, di **Assicom S.p.A.** per i servizi di prevenzione e recupero crediti per il mercato delle imprese e **Ribes S.p.A.** per la fornitura di dati ufficiali e immobiliari in ambito bancario e finanziario.



Ti aiutiamo nel:

- **valutare:** report di solvibilità, rating e fido, controlli eventi negativi, verifiche proprietà e fonti di reddito, ricerca liste prospect, analisi settore e comparazioni competitors
- **gestire:** monitoraggio dinamico del portafoglio nel tempo per intercettare variazioni, negatività, proprietà immobiliari
- **recuperare:** attività completa di recupero crediti in Italia e all'estero.



****NEW**

Bridge24 in promozione fino al 30/04/2019

L'innovativa formula ideata da Innolva per l'attività di recupero dedicata a crediti con anzianità fino a 24 mesi.



I vantaggi per gli associati

- **sconto del 30%** sul valore contrattuale per usufruire liberamente di tutti i servizi inclusi nel contratto
- **rating evoluto e attualizzato** alle condizioni di mercato
- ampia gamma di **informazioni immobiliari** utili a delineare la situazione patrimoniale di imprese e persone sul territorio nazionale
- team di **specialisti** sempre a disposizione: analisti, customer care e avvocati
- **area web dedicata** per l'accesso in ogni momento ai report richiesti, ai monitoraggi e all'attività di recupero crediti.



CONTATTI

Sabrina Comoretto

☎ numero verde 800 222 320

✉ E-mail: sabrina.comoretto@innolva.it



Luciano Ponzi Investigazioni

Agenzia Investigativa fondata nel 1958, diretta attualmente da Luciano Tommaso Ponzi, il quale coordina un team di esperti investigatori ed informatori commerciali. I servizi offerti spaziano dalla semplice informazione commerciale (ad alto valore aggiunto) ad investigazioni aziendali di ogni tipologia. L'agenzia vanta tre sedi in Italia ed opera direttamente su tutto il territorio nazionale ed estero.

Luciano Ponzi Investigazioni, grazie all'esperienza maturata ed alle risorse umane impiegate, esperti in ogni settore aziendale, è in grado di sopperire a tutte le esigenze dei propri committenti. Le investigazioni vengono curate nel dettaglio a seconda delle necessità della clientela, una prima analisi dei rischi è consigliabile per ogni azienda di ogni settore, successivamente si procede a investigare i soggetti sospettati di violare i doveri di correttezza e fedeltà.

Al termine di ciascuna indagine la nostra agenzia consegna alla committenza una relazione dettagliata, tutte le nostre prove hanno validità in sede di giudizio.

Indagini su Dipendenti Infedeli – Assenteismo (malattia, infortunio, L. 104)

Sconto dal 10% al 32% sui prezzi di listino dei servizi

Indagini su Dipendenti/Soci Infedeli – Concorrenza Sleale

Sconto dal 10% al 32% sui prezzi di listino dei servizi

Indagini Patrimoniali e Indagini per il Recupero del Credito

Sconto dal 12,5% al 37,5% sui prezzi di listino dei servizi

Reparto LAB (Bonifiche ambientali, telefoniche, informatiche e Digital Forensics)

Sconto del 25% sui prezzi di listino dei servizi

CONTATTI

Gualtiero Zeni

Responsabile Commerciale

☎ Tel: 800 332 332

☎ Cell: +39 329 4383260

✉ E-mail: zeni@ponzi.pro

Federico Cerioli

Direttore Generale

☎ Tel: 800 332 332

☎ Cell: +39 348 6721898

✉ E-mail: federico.cerioli@ponzi.pro

**B·RENT**www.b-rent.it

Mediante il codice contract **CI2018** gli associati Confindustria, esibendo il certificato di appartenenza al sistema, possono usufruire di tariffe scontate per noleggi giornalieri, settimanali e mensili di auto e furgoni con la formula all-inclusive **"FREE TO DRIVE"**, comprensiva di tutti i servizi per godersi il noleggio senza pensieri.



Le tariffe offrono un vantaggio compreso tra il **20% ed il 30%** rispetto alla tariffa PUBLIC e comprendono, senza alcun sovrapprezzo, i seguenti servizi:

- Chilometraggio illimitato per i noleggi giornalieri e settimanali (4.500km per i mensili)
- Oneri automobilistici, aeroportuali e ferroviari
- **Abbattimento totale** della franchigia danni (compresi cristalli, sottoscocca, pneumatici e tetto)
- **Abbattimento totale** della franchigia furto
- Supplemento guida giovani
- Conducente addizionale
- Assistenza stradale
- Equipaggiamento invernale nei periodi di obbligo
- Navigatore satellitare GPS
- Servizio di rifornimento carburante.



Sarà, inoltre, riservato agli associati uno sconto **fino al 30%** sui **noleggi a lungo termine** (da 12 a 60 mesi). Periodicamente, saranno pubblicate sulla sezione convenzioni del sito Confindustria offerte ad hoc con tariffe fortemente scontate.

**CONTATTI**

Per quotazioni/prenotazioni, contattare il contact center al numero 800005657 o tramite email a reservation@b-rent.it avendo cura di citare il codice convenzione Confindustria Nazionale: CI2018



Referente

Matteo Conciatori
 Cell: +39 351 0288832

 E-mail: matteo.conciatori@b-rent.it
**Hertz**www.hertz.it

Hertz riserva alle aziende associate a Confindustria condizioni agevolate per il noleggio. Tramite il codice sconto dedicato **CDP 660417** gli associati possono usufruire di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero al mensile) in Italia e **fino al 15% di sconto sul noleggio auto all'estero**, presentando il proprio certificato di appartenenza al sistema Confindustria.

La convenzione prevede condizioni vantaggiose per noleggi auto e veicoli commerciali:

- noleggi giornalieri / settimanali
- condizioni particolarmente vantaggiose per noleggi mensili
- riduzione sul costo delle franchigie danni e furto
- guida aggiuntiva gratuita

Acquisto Auto Usate - Hertz Rent2buy

Per l'acquisto di un'auto usata, grandi vantaggi per gli associati presso i centri vendita usato Hertz o con la formula Hertz Rent2Buy su <https://www.hertzrent2buy.it/>

Presentandosi presso il centro vendita Hertz con il codice sconto **CDP 660417**, gli associati potranno usufruire dello **sconto di 500 euro** sull'acquisto dell'usato.

In alternativa, con la formula **Rent2Buy**, l'innovativo programma per l'acquisto auto usate firmato Hertz, il cliente può scegliere la propria auto sul sito hertzrent2buy.it, effettuare un **TEST DRIVE** di 3 giorni e poi scegliere se acquistare il veicolo. E anche con questa formula è previsto lo sconto di 500 euro presentando il codice **CDP 660417**.

CONTATTI

Per prenotare il proprio noleggio a tariffe agevolate, www.hertz.it/confindustria o chiamare il call center al numero **199 112211** e citare il codice sconto dedicato **CDP 660417** o scaricare l'APP Hertz.

Per ulteriori dettagli e per la richiesta di un codice dedicato inviare una mail a: ifaraco@hertz.com



www.landrover.it
www.jaguar.it



Di seguito lo sconto garantito dai Concessionari JLRI sull'acquisto dei modelli della gamma di vetture e autoveicoli Jaguar e Land Rover:

Matrice sconti Jaguar:

MODELLO	SCONTO UNITARIO
XE	18%
XF	23%
XJ	25%
F-Type	13%
F-Pace	13%
E- Pace	10%



Matrice sconti Land Rover:

MODELLO	SCONTO UNITARIO
Discovery Sport	13%
Range Rover Sport	13%
Range Rover	13%
Discovery	13%
Range Rover Velar	10%



Lo sconto verrà applicato sul prezzo di listino ufficiale al pubblico (netto Iva) e non è cumulabile con le ulteriori condizioni previste in eventuali campagne promozionali garantito sull'acquisto dei modelli della gamma di vetture Jaguar e Land Rover.



Quale ulteriore proposta, JLRI metterà a disposizione un consulente dedicato alla formulazione di offerte di noleggio a lungo termine (NLT), sulle quali ovviamente saranno applicate le condizioni di miglior favore previste dalla convenzione.



CONTATTI

Tutta la nostra rete di vendita (come da lista consultabile su www.jaguar.it e www.landrover.it) è disponibile per l'acquisto di vetture con la scontistica sopra riportata.



Fabrizio Vitelli

E-mail: fvitelli@jaguarlandrover.com

Per le offerte di NLT scrivere a:

E-mail: jlrfleet@jaguarlandrover.com



www.europassistance.it



Attraverso la convenzione con Confindustria, **Europ Assistance** assicura condizioni di favore dedicate alle aziende associate e usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari sulle polizze:



Business Pass: dedicata alle imprese per assicurare i loro dipendenti che si spostano all'estero per lavoro. Le garanzie valgono mondo intero e prevedono l'assistenza sanitaria H24, il rimborso con pagamento sul posto delle spese mediche e il bagaglio. Per una quotazione personalizzata scrivere a: convenzioniconfindustria@galessopartners.com



Viaggi Nostop Vacanza: dedicata a chi viaggia *per piacere*, offre una serie di prestazioni studiate per muoversi in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel Mondo grazie all'assistenza sanitaria 24 ore su 24, al pagamento delle spese mediche e alla protezione del bagaglio. Si può acquistare anche online dal sito www.europassistance.it utilizzando il codice promozione dedicato.



Viaggi Nostop Lavoro: dedicata ai professionisti che si muovono *per motivi d'affari*, si prende cura dell'abitazione, degli effetti personali, del veicolo e dei familiari rimasti a casa.



Tutela Legale Pacchetto Sicurezza: dedicato alle imprese per tutelare il rischio dell'innovazione legislativa quale ulteriore elemento di vulnerabilità dell'azienda stessa assicurando le spese legali necessarie compreso l'avvocato a libera scelta. **Il Pacchetto Sicurezza comprende le garanzie per la Sicurezza sul lavoro, per la Privacy/GDPR, per i reati ambientali e per i reati somministrazione cibi e bevande HACCP.**



CONTATTI

Gianfranco Galesso

Cell: 3357065129

Valentina Calderan - Elisa Tonon

Numero Verde 800 28 55 82

Tel: 0421 330911

E-Mail: convenzioniconfindustria@galessopartners.com





www.preindustria.it



www.unipolsai.it



Dalla forza di Allianz, il leader mondiale delle assicurazioni e dal valore di Confindustria, la principale associazione di rappresentanza delle industrie italiane, nel 1975 nasce Preindustria, una società di servizi creata per gli imprenditori, con gli imprenditori.

Preindustria sviluppa soluzioni assicurative frutto dell'esperienza di Allianz e della visione di Confindustria, con l'obiettivo di mettere a punto un'offerta di prodotti e servizi esclusivi, in grado di rispondere alle reali esigenze delle imprese e del loro management.

Preindustria mette a disposizione delle imprese associate un servizio esclusivo di consulenza per la valutazione dei rischi aziendali e per la creazione di pacchetti di welfare dedicati ad amministratori e dipendenti, avvalendosi dei maggiori esperti di settore e a un network di professionisti altamente qualificati presenti capillarmente su tutto il territorio nazionale.

Preindustria propone le soluzioni più competitive per:

Proteggere le competenze aziendali

Gli imprenditori, gli amministratori e il personale dipendente sono il cuore dell'impresa. La loro protezione e quella dei loro familiari è uno dei cardini su cui si fonda l'offerta di Preindustria: un'offerta unica per la tutela dai rischi provocati da infortuni e malattie che rendono impossibile continuare a svolgere l'attività lavorativa. Un sostegno concreto a tutela del tenore di vita delle famiglie in caso di prematura scomparsa della fonte principale del reddito familiare.

Proteggere il capitale aziendale

Tutelare l'azienda e la sua continuità produttiva con soluzioni in grado di proteggere il patrimonio aziendale da eventi dannosi - come un incendio, un furto o un'alluvione - da richieste di indennizzo da parte di terzi per danni procurati nello svolgimento dell'attività o da difetti dei prodotti commercializzati, nonché dai danni che l'azienda potrebbe involontariamente causare all'ambiente.

Proteggere i diritti dell'impresa

Preindustria permette alle aziende di svolgere con serenità la propria attività senza doversi preoccupare della gestione di eventuali contenziosi legali e delle spese necessarie per sostenerli.

Proteggere l'ambiente

Ogni azienda potrebbe involontariamente causare dei danni all'ambiente nell'esercizio dell'attività. In un contesto di crescente sensibilità sociale all'argomento e di costante evoluzione normativa in materia, Preindustria è accanto all'imprenditore per consentirgli di affrontare con serenità gli eventuali costi di risarcimento.

I vantaggi per gli associati

Agli associati è riservata la concreta possibilità di accedere a coperture assicurative dedicate in termini di maggiori garanzie assicurative presenti all'interno di ciascun contratto e una riduzione dei costi rispetto ai prodotti che Allianz normalmente offre alla propria clientela.

CONTATTI

Sig. Michele Sassi

Tel: +39 081 2255534

Cell: +39 348 1322860

E-mail: info@preindustria.it



UnipolSai Assicurazioni S.p.A. è la Compagnia assicurativa multiramo Gruppo Unipol, **leader in Italia** nei rami danni, in particolare nell'RCAuto. Fortemente attiva anche nei rami Vita, rappresenta un punto di riferimento per le esigenze di gestione del risparmio e protezione per le famiglie italiane.

Opera capillarmente con **la più grande rete agenziale** d'Italia al servizio di oltre **10 milioni di clienti**.

I vantaggi per gli associati

Condizioni riservate a:

- Imprese e società associate a CONFINDUSTRIA
- Titolari, soci e componenti degli organi sociali delle società associate a CONFINDUSTRIA e ai loro familiari conviventi
- Dipendenti delle organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di CONFINDUSTRIA e loro familiari conviventi

Sconti su prodotti:

- Assicura la tua auto e risparmi fino al **6%** su RCA (non applicabile su attestati di rischio del gruppo Unipol) e **30%** su Incendio e Furto
- Installa gratis Unibox: scopri servizi innovativi e ulteriori sconti
- Offri maggiore protezione alla tua casa e alla tua famiglia con la Polizza Multirischi: **meno 25%**
- Assicura la serenità tua e della tua famiglia con le soluzioni Infortuni e Salute: **meno 20%**
- La tutela di cui hai bisogno ti accompagna nella tua impresa: **fino al 22%**
- Investi in modo sicuro, proteggi i tuoi risparmi e garantisci un futuro sereno alla tua famiglia: **più vantaggi** per te

CONTATTI

Referenti accordo commerciale:

Massimo Bellomo

Cell: 3316791447

E-mail: massimo.bellomo@unipolsai.it

Roberta Zaza

Cell: 3357850387

E-mail: roberta.zaza@unipolsai.it



www.unisalute.it



www.multicard.eni.com
www.enistation.com

UniSalute è la prima assicurazione sanitaria in Italia per numero di clienti gestiti. Si prende cura ogni giorno della salute di oltre 7 milioni di persone provenienti dalle più grandi aziende italiane, dai Fondi sanitari di categoria e dalle Casse professionali.

Fondata dal Gruppo Unipol nel 1995, UniSalute è l'operatore di riferimento nel mercato della sanità integrativa italiana.

Risparmia con la convenzione UniSalute

Da oggi proteggere la salute diventa più facile e conveniente. Grazie alla speciale convenzione con Confindustria tutti i dipendenti delle aziende associate possono scegliere tra due coperture sanitarie collettive con lo speciale sconto del 15% rispetto ai normali costi di mercato: piano sanitario **RetIndustria 1** e piano sanitario **RetIndustria 2**. Sono questi i nomi delle polizze sanitarie su cui è possibile godere della speciale convenzione. Le coperture nascono per rispondere nel modo più efficace ai differenti bisogni di protezione: dalle prestazioni di routine come le visite o gli accertamenti a prestazioni più impegnative, quali un ricovero o un intervento chirurgico. E tanto altro ancora, per offrire sempre la massima qualità del servizio e la massima rapidità di accesso alle cure.

Condizioni riservate a:

- Dipendenti di aziende associate a Confindustria
- Dipendenti delle organizzazioni confederate, delle relative società di servizi e di Confindustria e loro familiari conviventi

CONTATTI

Cecilia Semola

Funzione Commerciale

Invia una mail a: welfareconfindustria@unisalute.it con i seguenti dati: nome azienda – settore - CCNL di riferimento - numero dipendenti - referente (e-mail e recapito telefonico).

I referenti commerciali UniSalute ti contatteranno al più presto.

La convenzione 2019 con **Eni S.p.A. - R & M** prevede le carte di pagamento **multicard** e **multicard easy**, i **Buoni Carburante Elettronici** ed i **Voucher Carburante Digitali**.

- **multicard** è per le aziende con **almeno 3 autovetture o 1 mezzo pesante** (portata superiore a 35 q.li), iscritte alla Camera di Commercio da almeno un anno.
- **multicard easy** è per le piccole aziende dotate anche di 1 solo mezzo leggero e per i Liberi Professionisti, anche non iscritti alla Camera di Commercio.
- I **Buoni Carburante Elettronici** sono carte prepagate, non nominative, a valore scalare, per acquistare carburante sulle 4.300 Eni Station italiane. Due le tipologie:
 - **usa e getta** (BCE) di tagli predeterminati di 50€, 100€ o 150€
 - **ricaricabili** (BCR) attivabili inizialmente per l'importo minimo di 50€
- Il **Voucher Carburante Digitale (VCD)** è un codice numerico (di taglio 5€, 10€, 20€, 30€, 50€) che consente di pagare il rifornimento anche tramite l'app enistation*.

Multicard:

- **sconto** in fattura, per benzine e gasoli e **ulteriore sconto** sul “**Eni Diesel+**”, con riferimento ai prezzi alla pompa praticati al momento dell'acquisto, in modalità “**Più Servito**”.
- **sconto aggiuntivo di fine anno** secondo il ritratto complessivo con ogni modalità di rifornimento.
- quota associativa: **solì 2€/carta/anno**
- fatturazione quindicinale, dilazione a 30 gg data distinta Eni e pagamento tramite mandato SEPA

Multicard easy:

- **sconto** in fattura su benzine e gasoli, in modalità “**Più Servito**”, rispetto al prezzo applicato alla pompa
- ulteriore sconto sul “**Eni Diesel+**” sia in modalità “**Self**” che “**Più Servito**”
- quota associativa: **12€/carta/anno**
- fatturazione mensile, dilazione a 30 gg data distinta Eni e pagamento tramite mandato SEPA

Dal 2019 i clienti multicard e multicard easy hanno a disposizione, **gratuitamente**, tutti i **servizi online** per la gestione e il controllo di carte e mezzi, nella **nuova Area Riservata MyMulticard**, su multicard.eni.com.

Buoni Carburante Elettronici usa e getta (BCE) e ricaricabili (BCR)

Agli associati che li acquisteranno presso le Agenzie commerciali Eni sono riservati **sconti progressivi**, riconosciuti **su ogni singola fattura**, a partire da una spesa di **1.000€** per i **BCE** e **BCR** e di **20.000€** per i **VCD**

CONTATTI

Multicard e multicard easy:

- ☎ **n° verde: 800 797979** (solo per richiesta blocco carta o riattivazione PIN attivo 7/24)
- ☎ Centro Servizi Multicard: 199 797979 (per ogni altra esigenza da lun/ven – 8/18)
- ✉ E-mail: centroservizi.multicard@eni.com

Buoni Carburante Elettronici e Voucher Carburante Digitali:

- ☎ **n° verde: 800 979697** (lun/ven – 8/18)
- ✉ E-mail: buonicarburante.elettronici@eni.com



www.gruppoapi.com



www.Q8.it/carte

Italiana petroli, la più grande rete di distribuzione in Italia, offre ai soci Confindustria condizioni esclusive di acquisto del carburante attraverso la carta carburante Ip Plus.



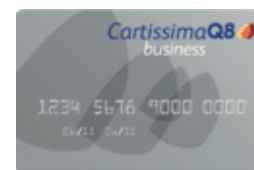
- Formula del miglior prezzo* con sconto da listino carte petrolifere di **0,190 €/litro (IVA incl.)** su tutta la rete (**il piu' grande network italiano con oltre 4.500 stazioni accettanti**)
- Sconti dedicati (i.i.) per fascia volumi raggiunta nell'arco dell'anno:
 - da 10.000 €/litro 0,005
 - da 30.001 €/litro 0,010
 - da 100.001 €/litro 0,013
- Sconto su servizio Telepass (dedicato ad aziende che trasportano merci c/terzi) pari allo 0,5% vs listino base
- Un portale web dedicato disponibile 24/24h e 7/7 g per gestire i tuoi veicoli ovunque ti trovi ed in qualsiasi momento (**pacchetti web premium ed extra scontati del 50% vs il listino base**)
- **30 Giorni di dilazione** di pagamento
- Costi istruttoria pratica pari a 0

*Il prezzo applicato sull'acquisto di carburanti presso tutti gli impianti del gruppo Api sarà pari al migliore tra i seguenti due prezzi:

- prezzo di listino carte valido nel giorno del rifornimento e disponibile nello spazio Extranet Clienti accessibile dal sito www.gruppoapi.com
- prezzo indicato sulla colonnina al momento del rifornimento (comprensivo di eventuali azioni promozionali - sconti - praticati dal punto vendita in modalità rifornimento Servito o Self Service o in orario di chiusura).

CONTATTI

<https://www.gruppoapi.com/contatti/it/contatti-commerciali/carte-petrolifere>
 inserire nel campo "Convenzione": CONFINDUSTRIA



L'offerta Q8* riservata ai soci Confindustria prevede condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso le due carte carburante del mondo Kuwait Petroleum Italia: **CartissimaQ8 e RecardQ8**.

Con CartissimaQ8 e RecardQ8 potrai fare rifornimento su un network di **3.000 stazioni di servizio** altamente innovative, tra cui gli impianti Q8easy, concepiti per rifornimenti self, con prezzi convenienti, in assoluta sicurezza e velocità.

CartissimaQ8 è la soluzione per ogni tipo di flotta: carta carburante dedicata alle aziende e ai liberi professionisti, per le piccole e grandi flotte di automobili o veicoli commerciali.

- **Sconto esclusivo** sui rifornimenti di carburante presso le stazioni di servizio Q8
- **Bonus con ulteriore sconto** a fine anno a raggiungimento soglie
- **Dilazione di pagamento**
- **Sicurezza** grazie alla protezione con codice PIN. Blocco carta h24, 7 giorni su 7
- **Massimo controllo** grazie al portale online CartissimaWeb, sistema interattivo di gestione delle carte carburante e della flotta, per analizzare ogni dettaglio delle transazioni e scaricare le informazioni direttamente sul proprio pc
- **App CartissimaQ8**, scaricabile gratuitamente e disponibile per iOS e Android, per creare codici elettronici per pagare i rifornimenti direttamente dal proprio smartphone.



RecardQ8 è l'offerta che include carte carburante prepagate ricaricabili disponibili nelle versioni, business e coupon, e i Q8 TicketFuel, i nuovi codici elettronici di pagamento.

- **RecardQ8 business:** carta carburante ricaricabile per soggetti che necessitano di fattura elettronica periodica riassuntiva delle transazioni effettuate per consentire il recupero dell'IVA
- **RecardQ8 coupon:** carta carburante ricaricabile che può essere ceduta a terzi (ad es. nei programmi di incentivazione e promozione) e non prevede la fattura periodica riassuntiva delle transazioni effettuate
- **Q8 TicketFuel:** buono carburante digitale, prodotto ideale per promuovere la tua attività, incentivare la forza vendita o essere integrato nei piani di welfare aziendale

*L'offerta CartissimaQ8 e RecardQ8 è valida SOLO per i nuovi clienti.

CONTATTI

Gianluca Russelli

Cell: 335 300355

E-mail: grussell@q8.it

Gabriele Di Giovambattista

Tel: 06 52088262

E-mail: gadigiov@q8.it



www.timbusiness.it
digitalstore.tim.it



TIM E-commerce Easy

Il tuo negozio online aperto 24 ore su 24 e 7 giorni su 7



- È la soluzione di TIM - presente su TIM Digital Store - ideale per aprire il proprio negozio sul web in pochi click! Niente limiti al numero di prodotti caricabili, possibilità di inserimento dei prodotti in categorie personalizzate, gestione di spedizioni, ordini, e coupon promozionali e tutto quello che serve per presentare i propri prodotti al meglio: tutto da un unico pannello.



- Ottimizzazione SEO per essere sempre in alto nei motori di ricerca; personalizzazione con dominio di 2° livello e 50+ template disponibili; visualizzazione perfetta da pc, smartphone, tablet; E-Commerce integrato con i social; pagamenti sicuri con Carta di Credito, Carta Bancomat e Prepagata; disponibilità di statistiche e multilingua.



- Prezzo standard: a partire da 9€ anziché 19€/mese.

CONTATTI

 E-mail dedicata: Tim.retindustria@telecomitalia.it

